证券代码：600255　证券简称：鑫科材料　公告编号：2025-035

安徽鑫科新材料股份有限公司 关于召开2025年第二次临时股东会的通知

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示：

● 股东会召开日期：2025年7月14日

● 本次股东会采用的网络投票系统：上海证券交易所股东会网络投票系统

一、召开会议的基本情况

（一）股东会类型和届次

2025年第二次临时股东会

（二）股东会召集人：董事会

（三）投票方式：本次股东会所采用的表决方式是现场投票和网络投票相结合的方式

（四）现场会议召开的日期、时间和地点

召开的日期时间：2025年7月14日 14点30分

召开地点：芜湖总部会议室

（五）网络投票的系统、起止日期和投票时间。

网络投票系统：上海证券交易所股东会网络投票系统

网络投票起止时间：自2025年7月14日

至2025年7月14日

采用上海证券交易所网络投票系统，通过交易系统投票平台的投票时间为股东会召开当日的交易时间段，即9:15-9:25，9:30-11:30，13:00-15:00；通过互联网投票平台的投票时间为股东会召开当日的9:15-15:00。

（六）融资融券、转融通、约定购回业务账户和沪股通投资者的投票程序

涉及融资融券、转融通业务、约定购回业务相关账户以及沪股通投资者的投票，应按照《上海证券交易所上市公司自律监管指引第1号 — 规范运作》等有关规定执行。

（七）涉及公开征集股东投票权

无

二、会议审议事项

本次股东会审议议案及投票股东类型

序号	议案名称	投票股东类型
		A股股东
	非累积投票议案	
1	《关于公司符合非公开发行公司债券条件的议案》	√
2.00	《关于非公开发行公司债券方案的议案》	√
2.01	发行规模	√
2.02	票面金额和发行价格	√
2.03	发行方式	√
2.04	品种及债券期限	√
2.05	债券利率及付息方式	√
2.06	发行对象	√
2.07	增信机制	√
2.08	募集资金用途	√
2.09	承销方式及挂牌安排	√
2.10	决议有效期	√
3	《关于提请股东会授权董事会及其获授权人士全权办理本次非公开发行公司债券相关事宜的议案》	√

1、各议案已披露的时间和披露媒体

上述议案1-3已经公司2025年6月27日召开的九届三十一次董事会审议通过，相关内容详见公司登载于上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）和《上海证券报》、《中国证券报》、《证券日报》、《证券时报》的相关公告。

2、特别决议议案：无

3、对中小投资者单独计票的议案：议案1-3

4、涉及关联股东回避表决的议案：无

应回避表决的关联股东名称：无

5、涉及优先股股东参与表决的议案：无

三、股东会投票注意事项

（一）本公司股东通过上海证券交易所股东会网络投票系统行使表决权的，既可以登陆交易系统投票平台（通过指定交易的证券公司交易终端）进行投票，也可以登陆互联网投票平台（网址：vote.sse-info.com）进行投票。首次登陆互联网投票平台进行投票的，投资者需要完成股东身份认证。具体操作请见互联网投票平台网站说明。

（二）持有多个股东账户的股东，可行使的表决权数量是其名下全部股东账户所持相同类别普通股和相同品种优先股的数量总和。

持有多个股东账户的股东通过本所网络投票系统参与股东会网络投票的，可以通过其任一股东账户参加。投票后，视为其全部股东账户下的相同类别普通股和相同品种优先股均已分别投出同一意见的表决票。

持有多个股东账户的股东，通过多个股东账户重复进行表决的，其全部股东账户下的相同类别普通股和相同品种优先股的表决意见，分别以各类别和品种股票的第一次投票结果为准。

（三）同一表决权通过现场、本所网络投票平台或其他方式重复进行表决的，以第一次投票结果为准。

（四）股东对所有议案均表决完毕才能提交。

四、会议出席对象

（一）股权登记日收市后在中国证券登记结算有限责任公司上海分公司登记在册的公司股东有权出席股东会（具体情况详见下表），并可以以书面形式委托代理人出席会议和参加表决。该代理人不必是公司股东。

股份类别	股票代码	股票简称	股权登记日
A股	600255	鑫科材料	2025/7/7

（二）公司董事和高级管理人员。

（三）公司聘请的律师。

（四）其他人员。

五、会议登记方法

1、登记方式

（1）个人股东凭股东账户卡、本人身份证，委托代理人持本人身份证、授权委托书、授权人股东账户卡登记。

（2）法人股东凭股东账户卡、营业执照复印件、法人身份证，委托代理人持本人身份证、授权委托书、授权人股东账户卡登记。

（3）异地股东可采取信函或传真的方式登记。

2、登记地点：公司董事会办公室

登记时间：2025年7月8日

六、其他事项

联系人：唐梦颖

联系电话：0553-5847323

传　　真：0553-5847323

邮　　箱：ir@ahxinke.cn

地　　址：安徽省芜湖市鸠江区永安路88号

邮　　编：241000

会期半天，与会股东食宿及交通费自理。

特此公告。

安徽鑫科新材料股份有限公司董事会

2025年6月28日

附件1：授权委托书

报备文件

提议召开本次股东会的董事会决议

附件1：授权委托书

授权委托书

安徽鑫科新材料股份有限公司：

兹委托　先生（女士）代表本单位（或本人）出席2025年7月14日召开的贵公司2025年第二次临时股东会，并代为行使表决权。

委托人持普通股数：

委托人持优先股数：

委托人股东账户号：

序号	非累积投票议案名称	同意	反对	弃权
1	《关于公司符合非公开发行公司债券条件的议案》			
2.00	《关于非公开发行公司债券方案的议案》			
2.01	发行规模			
2.02	票面金额和发行价格			
2.03	发行方式			
2.04	品种及债券期限			
2.05	债券利率及付息方式			
2.06	发行对象			
2.07	增信机制			
2.08	募集资金用途			
2.09	承销方式及挂牌安排			
2.10	决议有效期			
3	《关于提请股东会授权董事会及其获授权人士全权办理本次非公开发行公司债券相关事宜的议案》			

委托人签名（盖章）：　　受托人签名：

委托人身份证号：　　受托人身份证号：

委托日期：　年　月　日

备注：

委托人应当在委托书中“同意”、“反对”或“弃权”意向中选择一个并打“√”，对于委托人在本授权委托书中未作具体指示的，受托人有权按自己的意愿进行表决。

证券代码：600255　证券简称：鑫科材料　编号：临2025-034

安徽鑫科新材料股份有限公司 九届三十一次董事会决议公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

安徽鑫科新材料股份有限公司（以下简称“鑫科材料”或“公司”）九届三十一次董事会会议于2025年6月27日以现场和通讯相结合的方式在芜湖总部会议室召开。会议通知以专人送达、微信及电子邮件方式发出。会议应到董事7人，实到董事7人。会议由董事长宋志刚先生主持，公司部分高级管理人员列席了会议。会议召开符合《公司法》和《公司章程》等有关规定。

会议经充分讨论后表决，形成如下决议：

一、审议通过《关于公司符合非公开发行公司债券条件的议案》。

本议案已经战略委员会、审计委员会及独立董事专门会议审议通过，尚需提交公司股东会审议。

根据《公司法》《证券法》及《公司债券发行与交易管理办法》等有关法律、法规和规范性文件的规定，结合公司实际经营情况，认为公司符合现行非公开发行公司债券相关政策以及法律、法规规定的条件，具备非公开发行公司债券的资格。

表决结果：同意7票，弃权0票，反对0票。

二、审议通过《关于非公开发行公司债券方案的议案》。

本议案已经战略委员会、审计委员会及独立董事专门会议审议通过，尚需提交公司股东会审议。

为拓宽公司融资渠道，优化公司融资结构，根据公司业务发展需要及资金需求，拟在上海证券交易所申请面向专业投资者非公开发行不超过人民币5亿元的公司债券（以下简称“本次公司债券”）。具体发行方案如下：

（一）发行规模

本次公司债券发行规模不超过人民币5亿元（含5亿元），具体发行规模提请股东会授权董事会（或董事会授权人士）根据公司的资金需求情况和发行时市场情况，在上述范围内确定。

（二）票面金额和发行价格

本次公司债券面值为人民币100元，按面值平价发行。

（三）发行方式

本次公司债券采用非公开发行方式，经上海证券交易所审核同意后，以一次或分期的形式在中国境内非公开发行。具体发行方式提请股东会授权董事会（或董事会授权人士）根据公司的资金需求情况和发行时市场情况确定。

（四）品种及债券期限

本次公司债券期限为不超过5年（含5年），可以为单一期限品种，也可以为多种期限的混合品种。本次发行的公司债券的具体期限构成和各期限品种的发行规模提请股东会授权董事会（或董事会授权人士）在发行前根据相关规定及市场情况确定。

（五）债券利率及付息方式

本次公司债券为固定利率债券，采用单利按年计息，不计复利。具体的债券票面利率及付息方式提请股东会授权董事会（或董事会授权人士）在发行前根据市场情况与主承销商协商确定。

（六）发行对象

本次公司债券的发行对象为符合《公司债券发行与交易管理办法》的专业投资者。

（七）增信机制

本次债券具体增信措施提请公司股东会授权公司董事会并允许董事会授权公司管理层根据公司申报发行时市场情况和综合融资成本确定。

（八）募集资金用途

本次公司债券募集资金扣除发行费用后拟用于偿还有息负债和补充流动资金等符合相关法律法规的用途。具体募集资金用途提请股东会授权董事会（或董事会授权人士）根据公司资金需求情况在上述范围内确定。

（九）承销方式及挂牌安排

本次发行的公司债券由主承销商采取余额包销的方式承销。在满足挂牌条件的前提下，公司将申请本次公司债券于上海证券交易所挂牌交易。

（十）决议有效期

本次债券的决议有效期为自股东会审议通过之日起24个月内有效。

表决结果：同意7票，弃权0票，反对0票。

三、审议通过《关于提请股东会授权董事会及其获授权人士全权办理本次非公开发行公司债券相关事宜的议案》。

本议案已经战略委员会、审计委员会及独立董事专门会议审议通过，尚需提交公司股东会审议。

根据公司向专业投资者非公开发行公司债券的安排，为保证合法、高效地完成本次发行工作，根据《公司法》《证券法》及《公司债券发行与交易管理办法》等法律法规以及《公司章程》的相关规定，提请公司股东会授权董事会及其获授权人士在符合相关法律法规的前提下全权办理与本次发行公司债券有关的全部事宜，包括但不限于以下事项：

1、就本次发行事宜向有关监管部门、机构办理审批、注册、备案、登记等手续；

2、制定本次公司债券发行的具体方案，修订、调整本次发行公司债券的发行条款，包括但不限于具体发行规模、债券期限、债券品种、债券利率及其确定方式、发行时机（包括是否分期发行及发行期数等）、募集资金用途、增信措施、评级安排、具体申购办法、具体配售安排、具体偿债保障措施、还本付息的期限和方式、债券挂牌有关的全部事宜；

3、聘请中介机构，办理本次公司债券发行的相关事宜，包括但不限于授权、签署、执行、修改、完成与本次公司债券挂牌的所有必要文件、合同、协议、合约（包括但不限于募集说明书、承销协议、受托管理协议、债券持有人会议规则、证券登记及服务协议、各类公告及其他法律文件）和根据法律法规及其他规范性文件进行相关的信息披露；

4、为本次发行的公司债券聘请债券受托管理人，签署债券受托管理协议及制定债券持有人会议规则；

5、为本次公司债券募集资金到位后，决定所存放的专项账户，签署三方募集资金监管协议；

6、如监管部门对发行公司债券的政策发生变化或市场条件发生变化，除涉及有关法律法规及《公司章程》规定须由股东会重新表决的事项外，根据监管部门的意见对本次发行公司债券的具体方案等相关事项进行相应调整；

7、办理与本次公司债券发行及挂牌有关的其他具体事项；上述授权有效期自股东会审议通过之日起至本次非公开发行公司债券的全部事项办理完毕之日止。

表决结果：同意7票，弃权0票，反对0票。

四、审议通过《关于召开2025年第二次临时股东会的议案》。

具体内容详见公司同日在指定信息披露媒体上披露的《关于召开2025年第二次临时股东会的通知》（公告编号：临2025-035）。

表决结果：同意7票，弃权0票，反对0票。

特此公告。

安徽鑫科新材料股份有限公司董事会

2025年6月28日

（上接C30版）

（一）说明与北京清思、北京英码开展业务的时间、背景，成立时间较短即成为公司2024年度前五大客户、供应商的商业合理性。

1、北京清思的相关情况

2024年，公司与北京清思交易明细如下：

合同名称	合同签订日期	合同金额（万元）	收入确认时间
中国某大学警务合成作战指挥中心建设（一期）采购项目	2024-2-1	20.98	2024年3月
某市公安局视频智能化项目	2023-12-28	699.70	2024年3月

北京清思（原名：北京瑞莱智安科技有限公司）是一家城市级视觉认知解决方案提供商，由清华大学电子工程系孵化，聚焦视觉领域AI大小模型混合应用。北京清思的法定代表人谷光烨及团队原就职于北京某科技有限公司（成立于2018年7月）安防事业部，最早于2022年9月与公司就西北地区的公安项目开展对接，在安防领域具备丰富的行业经验，后谷光烨及其团队创业成立了北京清思。公司继续与北京清思开展业务合作，主要向其销售视图大数据平台及解决方案产品，相关产品主要用于其终端客户某市公安局的视频智能化项目。

在城市管理领域，公司重点布局西北（新疆）、华中（湖北）、华东（江苏、上海）等重点区域，而谷光烨团队在安防市场有一定的客户积累，且与公司在2022年即有过良好的商务沟通，因此公司与该团队新成立的北京清思的业务往来是基于业务拓展的需要以及此前的合作基础，具有商业合理性。

2、北京英码的相关情况

2024年，公司与北京英码交易明细如下：

合同签订日期	合同金额（万元）	采购产品	入库时间
2024-11-01	103.60	加速卡	2024-11-18
2024-11-15	62.16	加速卡	2024-11-29
2024-11-02	11.39	加速卡	2024-11-18
2024-12-13	100.00	加速卡	2024-12-29

北京英码系公司2024年下半年新引入的供应商，为广州英码信息科技有限公司（成立于2006年11月）的全资子公司，是一家嵌入式产品及技术方案供应商，主营产品包括边缘计算盒子、算法一体机、AI边缘服务器、AI加速卡等，客户涵盖美国德州仪器、美的等。公司主要向其采购某型号算力卡，该型号算力卡为公司交付农业银行人脸对比主机产品的生产物料，公司于2023年9月与农业银行签署《人脸对比设备采购协议补充协议》，协议提出产品升级要求，故公司同步升级了所使用的算力卡型号。后受农行信创的成本要求，公司积极拓展性价比更高的产品供应商，引入了具有价格优势的北京英码，故公司与北京英码的业务往来是基于公司产品的成本优化需求，且北京英码的母公司具备较长的经营历史和行业背景，公司新增引入作为供应商具有商业合理性。

（二）结合公司经营模式、说明前五名客户、供应商与以前年度变化较大的原因，新增客户、供应商与公司、实际控制人及其他关联方是否存在关联关系或潜在利益安排。

1、公司前五大客户的业务情况

2023年和2024年，公司前五大客户具体情况如下：

年度	序号	客户名称	所属行业	收入额（万元）	收入占比
2024年度	1	中国农业银行股份有限公司	智慧金融	5,209.95	44.44%
	2	客户一	特种领域	842.60	7.18%
	3	客户二	城市管理	637.77	5.44%
	4	客户三	工业检测	377.34	3.22%
	5	客户四	城市管理	370.44	3.16%
	小计			7,437.50	63.44%
2023年度	1	中国农业银行股份有限公司	智慧金融	21,671.04	82.62%
	2	客户十	城市管理	666.62	2.54%
	3	中科华讯科技开发有限公司	城市管理	648.12	2.47%
	4	安徽云森物联网科技有限公司	城市管理	574.92	2.19%
	5	嘉逊发展香港（控股）有限公司	商业零售	457.44	1.74%
	小计			24,018.14	91.56%

公司2023年度和2024年度前五大客户变化情况及原因如下：

2024年公司来自于农业银行的收入及占比相较于2023年均大幅下滑，主要系受农业银行全面信创需求影响，公司智慧金融领域相关产品由于国产化适配和测试工作导致交付延后，对农业银行的销售收入相应减少所致。

2024年新增前五大客户之客户一，系本年度新增控股子公司国科亿道在特种领域的重要客户，该客户与国科亿道自2020年开始进行业务往来，主要向其销售特种领域主板产品及相关配套零部件。公司本年度合并国科亿道，因此新增该客户为公司客户。

2024年新增前五大客户之客户二和客户四，系公司城市管理行业集成商客户。在城市管理领域，公司主要通过向系统集成商提供产品及解决方案，由系统集成商参与投标，故公司在城市管理领域的销售情况会根据公司产品与集成商客户参与项目的适配情况及集成商中标情况而变动。公司深耕西北地区的城市管理业务，客户二及客户四均为公司在新疆地区开拓的重要客户，其中客户二的合作背景参见本题回复之一、（一），客户四是公司从2018年就开始合作的客户，为央企控股企业。同时，公司2023年前五大客户之中科华讯科技开发有限公司，因其业务调整转向电子通信广电工程，逐步退出新疆地区的安防业务市场，因此2024年退出公司前五大客户之列，而在新疆地区有项目资源的客户二和客户四成为新增前五大客户。

2024年新增前五大客户之客户三系中国中车旗下股份制企业，系公司工业检测领域的重要客户，与公司具备稳定的合作基础，2023年实现收入212.39万，为公司当年前十大客户；2024年根据项目进展情况持续实现创收，并且2025年该客户尚有在执行订单429.57万元，具有持续性，其成为2024年新增前五大客户具有合理性。

2024年减少的前五大客户之客户十、安徽云森物联网科技有限公司均为公司城市管理行业集成商客户，其收入下降，主要系公司产品与该类集成商客户参与的项目适配性下降，该两名客户2024年分别实现销售收入221.32万元、36.39万元，仍与公司存在业务往来；2024年减少的前五大客户之嘉逊发展香港（控股）有限公司，采购公司产品主要运用场景为地产行业售楼处，受行业市场影响，2024年采购量下降，实现收入206.53万元。

2024年公司新增前五大客户与公司、实际控制人及其他关联方不存在关联关系或潜在利益安排。

2、公司前五大供应商的业务情况

2023年和2024年，公司前五大供应商具体情况如下：

年度	序号	供应商名称	采购产品主要应用下游所属行业	采购额（万元）	采购额占年度采购额比例
2024年度	1	冠林电子有限公司	智慧金融	770.54	24.91%
	2	供应商一	城市管理	283.02	9.15%
	3	深圳市阿普奥云科技有限公司	智慧金融	266.79	8.62%
	4	北京英码智能系统有限公司	智慧金融	245.27	7.93%
	5	深圳华禹智能有限公司	城市管理	162.78	5.26%
	小计			1,728.40	55.87%
2023年度	1	冠林电子有限公司	智慧金融	2,173.73	27.11%
	2	思腾合力（天津）科技有限公司	智慧金融	1,333.26	16.63%
	3	深圳市华科博创信息科技有限公司	智慧金融	805.82	10.05%
	4	安擎计算机信息股份有限公司	智慧金融	638.76	7.97%
	5	北京金帮融和智能科技有限公司	智慧金融	517.35	6.45%
	小计			5,468.92	68.21%

公司2023年度和2024年度前五大供应商变化情况及原因如下：

2024年新增前五大供应商之供应商一，是公安部直属的从事道路交通管理工程技术研究的科研机构。公司主要向其采购交通违法AI预审技术许可，用于城市管理行业的AI预审产品交付，2023年采购额为141.51万元，2024年采购额为283.02万元，主要因2024年公司该类产品交付需求增加，交付终端客户7处，同比2023年增加5处，采购金额增长与该类产品的收入增长相匹配。

2024年新增前五大供应商之深圳市阿普奥云科技有限公司（以下简称“阿普奥云”）及北京英码，2023年减少的前五大供应商思腾合力（天津）科技有限公司（以下简称“思腾合力”）、安擎计算机信息股份有限公司（以下简称“安擎信息”）、深圳市华科博创信息科技有限公司（以下简称“华科博创”）均为公司智慧金融领域产品的物料供应商。上述变动主要系由于2024年公司受农业银行全面信创需求影响，公司智慧金融相关产品由于国产化适配和测试工作导致交付延后，相关采购需求相应下降，同时公司于2023年9月与农业银行签署《人脸对比设备采购协议补充协议》，农业银行提出产品升级需求，公司相关物料采购品种也发生变化。基于上述背景，公司一方面为降本增效和提高采购效率，逐步集中一家供应商采购适配的物料，另一方面根据客户需要开拓和加大更具性价比的供应商采购。其中，阿普奥云是公司长期合作的供应商，在国产信创升级方面具备较丰富行业经验，本年度以较高效率协助公司完成农业银行客户要求的服务器信创升级试产，因此采购金额增长，同时导致对同类产品供应商思腾合力、安擎信息的采购金额同比减少；北京英码能够提供更具性价比的算力卡，因此采购金额增长；华科博创主要供应存储硬盘，主要系因农业银行项目产品升级，公司对该类物料的采购需求减少导致采购额下降。

2024年新增前五大供应商之深圳华禹智能有限公司主要供应AI视频分析网关及AI算力智盒，所属产品主要供应于城市管理行业，其采购量对比2023年的177.60万元下降为162.78万元，无重大变化，因全年公司总采购量下降，进入公司前五大供应商。

2024年新增前五大供应商与公司、实际控制人及其他关联方不存在关联关系或潜在利益安排。

二、持续督导机构核查程序及核查意见

（一）核查程序

针对上述事项，持续督导机构履行了以下核查程序：

1、取得并查阅公司2024年客户收入明细表、取得新增前五大客户的合同，了解2024年增减的前五大客户合同签署和履行情况、新增前五大客户的产品交付情况；

2、取得并查阅公司2024年供应商采购明细表、取得新增前五大供应商的合同，了解2024年增减的前五大供应商合同签署和履行情况、新增前五大供应商的采购情况；

3、取得并查阅公司主要客户、供应商的工商信息，重点关注新增前五大客户和供应商业务范围与公司销售和采购内容是否匹配，成立时间、董监高及股东信息，是否与公司、实际控制人及其他关联方是否存在关联关系。

4、取得公司说明，了解2024年增减的前五大客户、前五大供应商的原因背景，是否具备商业合理性，是否存在关联关系或者潜在利益安排。

（二）核查意见

经核查，持续督导机构认为：

1、公司与北京清思、北京英码的业务往来系基于销售和采购需要，公司与北京清思的创始团队具备历史合作基础，北京英码母公司成立多年且具备丰富行业经验，其成为公司2024年度前五大客户、供应商具备商业合理性；

2、公司前五名客户、供应商的变动情况是基于公司客户需求的变化、同时降本增效和优化采购成本，符合公司实际情况和发展需要；公司新增前五大客户和供应商与公司、实际控制人及其他关联方不存在关联关系或潜在利益安排。

问题4.关于应收账款。年报显示，公司年末应收账款账面价值为1.43亿元，同比增加24.68%，公司应收账款账面价值与营业收入变动趋势不一致。公司按照单项计提坏账准备的应收账款余额为215.99万元，计提比例为100%，前期为0元；本年度公司按组合计提坏账准备的应收账款余额为1.66亿元，计提比例为13.78%，同比增加2.37个百分点。

请公司：（1）分别列示归属于各个产品类型的应收账款的主要对手方名称、金额、坏账计提比例等，说明本年度公司营业收入大幅下降但应收账款上升的原因和合理性；（2）列示本年度单项计提坏账准备应收账款对应的客户名称、项目名称、金额、单项计提坏账准备的原因等，说明公司单项计提金额较小的原因，本期与前期单项计提是否充分、审慎；（3）列示本年度应收账款前五名客户名称、项目名称、账龄、计提比例、逾期情况、回款障碍等，并结合客户经营状况、历史回款记录及行业环境，说明坏账准备计提是否充分、审慎。

请年审会计师发表意见。

回复：

一、公司说明

（一）分别列示归属于各个产品类型的应收账款的主要对手方名称、金额、坏账计提比例等，说明本年度公司营业收入大幅下降但应收账款上升的原因和合理性。

2024年末，公司分产品应用领域应收账款和营业收入变动情况如下：

单位：万元

应用领域	应收账款余额			营业收入		
	2024年末	2023年末	变动	2024年度	2023年度	变动
智慧金融产品及解决方案	7,850.00	10,297.06	-23.76%	5,399.55	22,026.39	-75.49%
城市管理产品及解决方案	2,335.30	2,567.03	-9.03%	3,256.49	3,153.82	3.26%
商业零售产品及解决方案	562.17	92.56	507.36%	1,542.12	1,048.37	47.10%
特种领域产品及解决方案	6,066.81	/	/	1,525.78	/	/
合计	16,814.28	12,956.65	29.77%	11,723.94	26,228.58	-55.30%

2024年末，公司营业收入较大幅度下降但应收账款上升主要系本期将国科亿道纳入合并范围所致，由于国科亿道自2024年11月26日开始纳入合并范围，使得特种领域产品及解决方案并表销售收入显著低于应收账款。剔除合并范围变化的影响，公司2024年末应收账款余额相较年初减少2,209.18万元，降幅为17.05%，与营业收入的变动趋势基本一致。

此外，受大客户农业银行产品国产化适配以及产品交付延迟的影响，相关产品全年交货量相较上年大幅减少，导致智慧金融产品及解决方案销售收入较上年大幅减少，应收账款余额相应减少；城市管理产品及解决方案销售收入与上年基本持平，相关客户持续回款，使得应收账款余额相较年初有所下降；得益于轨交运维和体育健康等新业务的市场拓展及推广，公司商业零售产品及解决方案销售收入取得了相应增长，应收账款相应上升。

2024年末，公司归属于各个产品应用领域的应收账款的主要对手方、金额、坏账计提比例情况如下：

单位：万元

应用领域	主要交易对手方名称	金额	占比	坏账金额	计提比例
智慧金融产品及解决方案	中国农业银行股份有限公司	5,479.41	32.59%	822.03	15.00%
	北京金帮融和智能科技有限公司	2,222.30	13.22%	666.69	30.00%
	小计	7,701.71	45.81%	1,488.72	--
特种领域产品及解决方案	客户一	4,171.79	24.81%	292.56	7.01%
	客户十二	1,185.70	7.05%	59.29	5.00%
	小计	5,357.49	31.86%	351.85	--
城市管理产品及解决方案	中科华讯科技开发有限公司	727.57	4.33%	120.37	16.54%
	客户二	489.79	2.91%	24.49	5.00%
	小计	1,217.36	7.24%	144.86	--
商业零售产品及解决方案	客户八	273.28	1.63%	13.66	5.00%
	客户三	160.00	0.95%	8.00	5.00%
	小计	433.28	2.58%	21.66	--
合计		14,709.84	87.49%	2,007.09	--

公司应收账款主要交易对手方主要为资金实力雄厚的国央企客户，该类客户有其统一的付款政策，受其内部审批和付款流程的影响，整体结算周期相对较长。针对账龄相对较长的客户，公司已加强货款催收工作，持续与对方保持回款事宜的沟通。此外，公司已按照企业会计准则的要求，于各资产负债表日对各相关客户应收账款的可回收性情况进行跟踪，根据减值测试结果计提了相应的坏账准备。

（二）列示本年度单项计提坏账准备应收账款对应的客户名称、项目名称、金额、单项计提坏账准备的原因等，说明公司单项计提金额较小的原因，本期与前期单项计提是否充分、审慎。

于报告期各期末，公司以单项金融工具或金融工具组合为基础评估预期信用风险和计量预期信用损失。对于单项风险特征明显的应收款项，根据应收款项类似信用风险特征，按历史款项损失情况及债务人经济状况预计可能存在的损失情况，通过违约风险敞口和整个存续期预期信用损失率，计算预期信用损失。对于存在信用风险较大可能存在无法收回的款项，基于谨慎性原则，予以单项按照100%的比例计提坏账，主要判断迹象包括：①客户公司破产、注销、责令停止营业等；②双方正处于诉讼、仲裁等法律纠纷；③客户公司陷入财务或经营困难，包括存在多起被执行案件、被列为失信被执行人、实际控制人或主要人员被限制高消费等情形；④对方存在合同纠纷，导致项目长期搁置未能协商一致；⑤应收款项逾期较久，客户公司缺乏偿还欠款能力或者有能力还款但还款意愿较弱的；⑥其他有迹象表明客户公司缺乏偿还欠款能力或者还款意愿较弱的情形。

2024年末，公司按单项计提坏账准备的应收账款215.99万元，具体如下：

单位：万元

序号	客户名称	项目名称	金额	单项计提坏账准备的原因
1	客户A	江西某市智慧云眼项目	84.40	客户涉诉案件较多，业务经营困难，于2024年6月被入民法院列为限制高消费，相关款项经多次催讨无果，预计难以收回。
2	客户B	某市公共安全视频监控建设联网应用项目	81.04	客户公司经营困难，于2025年3月被所在地市场监督管理局列入经营异常名录，相关款项经多次催讨无果，预计难以收回。
3	客户C	海南某市政法委综治项目	30.00	客户应收款项逾期较久，相关款项经多次催讨无果，预计难以收回。
4	客户D	交通辅助判罚平台算法采购项目	16.00	客户涉诉案件较多，业务经营困难，于2025年3月被入民法院列为失信被执行人和限制高消费，相关款项经多次催讨无果，预计难以收回。
5	客户E	某市迎宾大道项目数据服务	2.35	客户2024年新增涉诉案件和被执行案件较多，相关款项经多次催讨无果，预计难以收回。
6	客户F	某项目数据服务	2.20	客户涉诉案件较多，已被入民法院列为失信被执行人，相关款项经多次催讨无果，预计难以收回。
--	合计	--	215.99	--

如上表所示，公司对部分客户应收账款按单项计提坏账准备主要系客户因经营困难导致债务偿还能力恶化，相关款项经多次催讨无果，公司管理层预计款项难以收回而全额计提坏账准备。公司已根据单项计提坏账的判断依据，识别并动态分析了存在坏账风险应收账款的客户情况，包括评价客户的经营情况和信用状况，并及时采取措施跟进应收账款的催收，本期与前期单项计提的依据充分、审慎。

（三）列示本年度应收账款前五名客户名称、项目名称、账龄、计提比例、逾期情况、回款障碍等，并结合客户经营状况、历史回款记录及行业环境，说明坏账准备计提是否充分、审慎。

2024年末，公司应收账款前五名客户金额合计13,786.77万元，占应收账款总额的比例为82.00%，具体情况如下：

单位：万元

序号	客户名称	项目名称	应收余额	1年以内	1-2年	2-3年	3-4年	4-5年	5年以上	坏账准备	计提比例	逾期情况	回款障碍
1	中国农业银行股份有限公司	安防设备项目	292.45	-	0.05	0.21	103.12	82.17	106.90	224.27	76.68%	部分逾期	无
		2020年安防设备项目	5,186.96	3,109.59	943.10	1,095.79	38.48	-	-	597.76	11.52%	部分逾期	无
		小计	5,479.41	3,109.59	943.15	1,096.00	141.60	82.17	106.90	822.03	15.00%	--	--
2	客户一	主板、线材采购	4,171.79	2,492.29	1,679.50	-	-	-	-	292.56	7.01%	未逾期	无
3	北京金帮融和智能科技有限公司	农业银行2020年安防设备项目	2,222.30	-	-	2,222.30	-	-	-	666.69	30.00%	已逾期	无
4	客户十二	便携式计算机生产外包合同项目	1,185.70	1,185.70	-	-	-	-	-	59.29	5.00%	未逾期	无
5	中科华讯科技开发有限公司	某市公安局图侦扩容项目	620.50	-	620.50	-	-	-	-	62.05	10.00%	已逾期	无
		某市公安局图侦扩容项目二期	97.50	-	-	-	97.50	-	-	48.75	50.00%	已逾期	无
		其他项目	9.57	-	-	-	-	-	9.57	9.57	100.00%	已逾期	无
		小计	727.57	-	620.50	-	97.50	-	9.57	120.37	16.54%	--	--
--	合计		13,786.77	6,787.58	3,243.15	3,318.30	239.10	82.17	116.47	1,960.94	14.22%	--	--

1、农业银行

公司与农业银行保持了长期合作关系，分别于2018年9月和2021年4月入围农业银行安防设备项目和2020年安防设备项目并签订了项目框架协议。2020年安防设备项目中，公司与农业银行的合作继续深入，产品覆盖的场景从监控中心、加钞间、金库、自助银行客户区扩展到完整营业网点的17个重点区域。农业银行属于大型国有企业，资金实力雄厚、经营情况良好，受其内部审批和付款流程的影响，整体结算和历史回款周期相对较长，所处的智慧金融行业前景良好，应收账款不存在回款障碍。

2、客户一

客户一系公司特种领域的客户，公司向其销售以国产化芯片为核心的定制化主板产品。该客户隶属于中国船舶重工集团公司，是国家重点科研单位，资金实力雄厚、经营情况良好，历史回款进度取决于其内部审批流程和资金划拨流程，使得整体结算周期相对较长，所处的特种领域智慧升级行业前景良好，应收账款不存在回款障碍。

3、北京金帮融和智能科技有限公司

北京金帮融和智能科技有限公司（以下简称“金帮融和”）系公司智慧金融领域合作历史较长的集成商客户，其终端客户主要为农业银行、工商银行等银行金融机构。金帮融和2021年中标了农业银行2020年安防设备项目，公司基于该项目需求向其销售的产品主要用于银行网点工作人员日常履职和智能物联管理场景，因终端客户农业银行回款周期较长导致应收金帮融和款项出现逾期。金帮融和当前经营正常，历史回款情况受到终端客户农业银行的结算周期影响，所处的智慧金融行业前景良好，公司亦加强相关款项的催收工作，并于2024年12月向其发出应收催告函，公司与其管理层持续沟通协商后续的还款计划，应收账款收回不存在重大不确定性。

4、客户十二

客户十二系公司特种领域客户，公司向其提供便携式计算机产品。该客户隶属于中国兵器装备集团有限公司，资金实力雄厚、经营情况良好，历史回款情况受到其内部审批流程和资金划拨流程影响，使得整体结算周期相对较长，所处的特种领域智慧升级行业前景良好，应收账款不存在回款障碍。

5、中科华讯科技开发有限公司

中科华讯科技开发有限公司（以下简称“中科华讯”）系公司城市管理领域合作历史相对较长的集成商客户，公司基于其终端客户需求向其提供包括多维数据地图、全息档案、业务技战法等多种视图大数据功能应用场景的产品。由于城市安防项目周期相对较长、终端客户回款周期相对较长，导致应收中科华讯款项出现逾期。中科华讯当前经营正常，历史回款情况受到终端客户地方公安局的结算周期