（上接C36版）

（3）折旧与摊销：主要用于归集研发相关设备的折旧以及与研发相关的软件、专利权的摊销费用，并按照各项目的工时分摊计入相应的研发项目。

（4）对于其他无法直接归属各研发项目的租赁费等间接费用，公司按照当期各研发项目工时占比进行分配。

3、公司内部研发形成软件无形资产的摊销及减值情况

2024年，公司内部研发形成的软件无形资产的摊销及减值情况如下：

单位：万元

序号	无形资产名称	原值	摊销情况				期末净值	有无减值
			开始摊销时间	摊销年限	2024年度摊销金额	累计摊销金额		
1	急救急诊信息管理系统V2.0	6,170.23	2024年12月	5年	102.84	102.84	6,067.39	无
2	嘉和医疗数据统一服务平台V5.0	2,350.42	2024年12月	5年	39.17	39.17	2,311.25	无
3	嘉和临床数据中心系统V6.0	482.70	2024年12月	5年	8.04	8.04	474.65	无
4	嘉和运营数据中心系统V6.0	1,099.29	2024年12月	5年	18.32	18.32	1,080.97	无
合计		10,102.64	/	/	168.38	168.38	9,934.26	

（1）内部研发软件无形资产的摊销政策

公司内部研发形成的软件无形资产属于使用寿命有限的无形资产，在为企业带来经济利益的期限内按直线法摊销。

（2）内部研发软件无形资产的减值测试程序

公司在资产负债表日判断内部研发软件无形资产是否存在可能发生减值的迹象，如果该等无形资产存在减值迹象，则估计其可收回金额。无形资产的可收回金额根据预计未来现金流量现值确定。减值测试结果表明无形资产的可收回金额低于其账面价值的，按其差额计提资产减值准备并计入当期损益。

（3）减值测试结论

公司采用未来现金流量现值法对内部研发形成的软件无形资产的可收回金额进行了估计，经过测算，上述无形资产的未来可收回金额大于其账面价值，不存在减值迹象，无需计提减值准备。

二、保荐机构核查程序及核查意见

（一）核查程序

保荐机构履行了以下核查程序：

1、取得公司2024年度新增无形资产及开发支出明细表，核查对应的研发项目名称、立项时间、资本化起始时点；

2、抽查资本化论证会会议纪要文件，确认公司研发项目开始资本化时间是否与依据文件保持一致；

3、取得公司出具的说明，了解公司内部研发形成软件无形资产的具体确认条件、计量标准、摊销及减值情况。

（二）核查意见

经核查，保荐机构认为：

1、结合公司研发资本化政策，新增无形资产与开发支出符合业务实质及企业会计准则规定；

2、公司内部研发形成软件无形资产的具体确认条件、计量标准、摊销及减值情况具有合理性。

三、年审会计师核查程序及核查意见

（一）核查程序

年审会计师履行了以下核查程序：

1、了解公司研发相关的内部控制，实施控制测试程序，评价公司研发支出内部控制设计的合理性与执行的有效性；

2、访谈研发部相关负责人员，了解研发项目的基本情况、进度，了解公司研究阶段和开发阶段的划分标准、研发项目进入开发阶段的时点及研发项目转至无形资产的时点；

3、检查资本化论证会会议纪要文件，确认公司研发项目开始资本化时间是否与依据文件保持一致；

4、检查项目结项报告、项目验收检查单、结项评审会等文件，核实内部研发形成软件无形资产具体确认条件；检查公司本期确认为无形资产是否取得了相关的软件著作权等成果，所取得的成果是否与前期的研发项目投入相关；

5、对资本化支出研发项目进行盘点，访谈开发团队主要负责人并了解研发团队成员情况和软件功能开发进度；

6、获取公司研发支出明细账，分析研发支出合理性，检查对外采购合同及支持性文件，复核研发人员工资等按项目工时归集、分配的过程是否准确，检查凭证附件；

7、获取公司无形资产明细账，对其摊销进行复算，复核摊销是否准确；并对其减值情况进行测试。

（二）核查意见

经核查，年审会计师认为：

结合公司研发资本化政策，新增无形资产与开发支出符合业务实质及企业会计准则规定；公司内部研发形成软件无形资产的具体确认条件、计量标准、摊销及减值情况具有合理性。

7.关于递延所得税资产

年报显示，公司主要子公司北京嘉和海森健康科技有限公司（以下简称嘉和海森）、北京生命科学园生物科技研究院有限公司（以下简称生科研究院）持续亏损，结合2024年整体经济环境及医疗行业环境短期变化的情况，考虑到未来两至三年内公司在人工智能医疗领域应用方向、生物样本资源共享领域内还需持续进行高研发投入，基于审慎考虑，公司对主要子公司递延所得税资产进行大幅减记。2024年末公司递延所得税资产账面价值为6,152.51万元，同比减少52.05%。

请公司：（1）列示嘉和海森、生科研究院近三年的主要财务数据，结合其主营业务开展情况、市场情况、主要项目进展等，说明其经营情况是否偏离预期，论证本年度对递延所得税进行大额减计的合理性和及时性，前期确认计量是否恰当。（2）列示公司同一控制下主体2024年未递延所得税金额，说明其他主体的经营情况、盈利能力是否出现重大变动，递延所得税资产减计是否充分。

请年审会计师发表意见。

回复如下：

一、公司说明

（一）列示嘉和海森、生科研究院近三年的主要财务数据，结合其主营业务开展情况、市场情况、主要项目进展等，说明其经营情况是否偏离预期，论证本年度对递延所得税进行大额减计的合理性和及时性，前期确认计量是否恰当

1、嘉和海森情况

（1）基本情况

公司名称	北京嘉和海森健康科技有限公司
注册资本	1,260.6347万元人民币
成立日期	2019-04-18
股权结构	北京嘉和美康信息技术有限公司；58.7006% 国寿成达（上海）健康产业股权投资中心（有限合伙）；16.1533% 中金佳泰贰期（天津）股权投资基金合伙企业（有限合伙）；2.8228% 广东花城二号股权投资合伙企业（有限合伙）；1.6987% 陈跃忠；11.8988% 蔡挺；6.3460% 崔凯；2.3798%
主营业务	智慧医疗应用拓展
主要客户	中国医学科学院北京协和医院、北京大学第三医院、北京大学肿瘤医院、中国中医科学院广安门医院、烟台毓璜顶医院、上海长海医院、首都医科大学附属北京天坛医院、首都医科大学附属北京朝阳医院等

随着新一代信息技术在临床、科研、医药等领域的不断深化和拓展，以“人工智能+大数据技术”为核心的医学诊疗、健康服务智能化智慧化将成为未来医疗信息化发展的主要趋势，也是未来提升医疗体系效率的关键因素。公司也将研发基于人工智能及大数据技术的智能诊疗技术及临床专科科研产品作为近几年的工作重点之一。

嘉和海森作为承载上述业务的子公司，在集团中承担着最重要的业务创新职责。聚焦医学领域内的人工智能、大数据及互联网技术的深度应用，技术落地形式为智慧医疗类应用软件产品及能够赋能电子病历等医院核心业务系统的模块化服务，针对临床明确的业务需求和痛点提供有针对性的技术支持。经过多年研发，嘉和海森已形成了以临床辅助决策支持系统（CDSS）、AI病历内涵质控系统、大数据科研分析平台、疾病专病库等产品或模块化服务为代表的“人工智能+”医疗服务产品，并获得了多家重点三甲医院对公司技术的高度认可。

2024年11月6日，国家卫生健康委办公厅、国家中医药局综合司、国家疾控局综合司联合印发了《卫生健康行业人工智能应用场景参考指引》，推进我国医疗行业数字化转型，逐步落地医疗领域AI+各类细分场景产品落地应用。未来，公司将依托嘉和海森长期的技术积累及丰富的医疗行业客户服务经验，进一步提升“人工智能+”的智能诊疗技术、智慧医疗及医管产品落地能力，协助医疗机构降低人力成本的同时提升临床诊疗效率及工作质量，助力我国医疗行业数字化的转型进度。

（2）近三年财务数据

嘉和海森最近三年主要财务数据情况如下：

单位：万元

项目名称	2024年/2024年12月31日	2023年/2023年12月31日	2022年/2022年12月31日
资产总额	21,366.51	26,346.61	23,518.42
净资产	-3,497.59	4,413.55	9,447.94
营业收入	8,339.40	4,072.57	4,896.43
研发费用	3,160.50	6,217.15	7,979.39
利润总额	-1,650.75	-5,559.16	-8,090.19
所得税	5,888.41	-1,664.33	-2,312.86
净利润	-7,539.16	-3,894.83	-5,777.32

（3）嘉和海森主营业务开展情况、市场情况、主要项目进展等

嘉和海森2019年起陆续推出新产品并销售，受公共卫生事件的影响，同时智慧医疗产品作为新产品进行市场推广需一定时间，2021、2022年度嘉和海森销售订单取得不及预期。2023年5月，国家卫生健康委、国家中医药局发布《全面提升医疗质量行动计划（2023-2025年）》，在全国开展为期三年的全面提升医疗质量行动，要求医疗机构围绕医疗质量安全管理组织体系、制度体系、工作机制以及医务人员、药品器械、医疗技术等核心要素指导二级以上医疗机构进行完善落实，并着力加强急诊、门诊、日间、手术、患者随访等薄弱环节的质量安全管控，开展“病历内涵质量提升行动”，带来2023、2024年度病历内涵质控系统/模块的采购需求大幅增长，公司2023年病历内涵质控系统订单同比增长100%。此外，2024年国家卫健委大力推进人工智能应用场景指引成型及产品落地，嘉和海森为医院提供的大数据科研平台及疾病专病库产品、基于多模态医学大数据的临床科研平台建设等产品或服务，市场增长潜力巨大。2022年、2023年、2024年嘉和海森营业收入分别为4,896.43万元、4,072.57万元、8,339.40万元，2024年收入同比增长104.77%。

新产品推广和研发投入加大是人工智能类创新业务开展初期的必经阶段，2022年、2023年、2024年嘉和海森的研发费用分别为7,979.39万元、6,217.15万元、3,160.50万元。2024年研发费用比2023年研发费用减少了3,056.65万元，主要嘉和海森研发人员为完成受托开发项目，相关支出计入营业成本所致。

（4）本年度对递延所得税进行大额减计的合理性和及时性，前期确认计量是否恰当

截止到2024年末嘉和海森未分配利润为亏损23,935.45万元，而税前可弥补亏损为43,672.49万元，大额税前可弥补亏损金额形成原因主要为收入规模较小、研发费用每年投入较大，并且享受国家所得税优惠政策研发费用支出按100%加计扣除等。

嘉和海森前期以研发投入和新产品推广为主，相关产品陆续成熟落地。2024年度嘉和海森业绩实现与前期预测基本吻合，2025年1月DeepSeek等大模型技术的推出引起AI应用热潮，医院客户对于AI应用的接受度及购买意愿有了大幅提升，嘉和海森产品以医疗AI应用为主，后续市场增长潜力较大。公司结合当时嘉和海森业务开展情况及行业预测，对嘉和海森未来10年内应纳税所得额进行预估，公司认为未来10年内有足够的应纳税所得额弥补，站在当时时点来看具备合理性。

由于2025年4月整体经济环境受美国关税政策引发全球市场震荡、国际组织下调全球经济增速预期等事件影响出现了一些新的风险点，结合2025年4月份国内外环境变化，年审过程中，公司及年审会计师基于更审慎的考虑，认为生科研究院未来10年内是否有足够的应纳税所得额弥补存在更多风险因素和较大不确定性，公司对于税前未弥补亏损形成的递延所得税资产全部减计，减计之后，生科研究院税前未弥补亏损形成的递延所得税资产金额为0。

公司采用更审慎的会计判断，本年度对递延所得税进行大额减计具备合理性，前期确认计量递延所得税资产恰当。

（二）列示公司同一控制下主体2024年未递延所得税金额，说明其他主体的经营情况、盈利能力是否出现重大变动，递延所得税资产减计是否充分

2024年公司合并范围内容共有8家公司，分别为嘉和美康、北京嘉和美康信息技术有限公司（以下简称“嘉和信息”）、嘉和海森、生科研究院、武汉嘉斯睿特信息科技有限公司（以下简称“嘉斯睿特”）、安徽嘉和美康信息技术有限公司（以下简称“安徽嘉和”）、广东嘉和美康科技产业控股有限责任公司（以下简称“广东嘉和”）、嘉诚健阳（贵州）信息技术有限公司（以下简称“嘉诚健阳”）。

除嘉和海森和生科研究院外，其他主体的主要业务介绍如下：

单位名称	主营业务简介
嘉和美康	为上市公司母公司，承担集团管理职责，主要业务包括进行财务、法务、人力资源、IT运维等统一管理，对医疗信息化应用产品研发提供底层研发支持。
嘉和信息	全资子公司，主要业务为医疗信息化软件研发、生产和交付，主要产品为公司核心产品电子病历、医院数据中心等
嘉斯睿特	为拓展在湖北省业务规模，在湖北当地设立的控股子公司。嘉斯睿特拥有自主研发的基于微服务架构的HIS系统、慢病全病程管理系统及学科评估综合管理平台等产品，结合公司的信息化产品，可以为客户提供医疗信息化云化产品整体解决方案。
安徽美康	全资子公司，主要业务为急救、心电等专科临床业务系统研发。
嘉诚健阳	为拓展贵州省及西南地区业务在当地设立的控股子公司，主要业务是基于本地服务优势，推广、销售和实施交付公司产品。
广东嘉和	为拓展华南地区业务在当地设立的控股子公司，主要业务是基于本地服务优势，推广和销售公司产品。

公司同一控制下主体2024年未递延所得税明细如下：

单位：万元

单位名称	递延所得税资产2024年12月31日	递延所得税资产2023年12月31日	递延所得税资产变动金额
嘉和美康	1,747.92	1,398.17	349.75
嘉和信息	3,517.38	3,517.38	-
嘉和海森	394.91	6,210.32	-5,815.41
生科研究院	182.53	1,439.86	-1,257.33
嘉斯睿特	225.67	117.36	108.31
安徽美康	6.48	4.38	2.10
嘉诚健阳	20.54	-	20.54
广东嘉和	3.06	1.12	1.94
抵消金额	54.02	143.07	-89.05
合并数据	6,152.51	12,831.66	-6,679.15

其他主体的经营情况如下：

嘉和美康母公司收入来源于为子公司提供IT运维服务、对医疗信息化应用产品研发提供的底层研发支持服务相关收入，2024年受子公司收入下滑影响而形成亏损，已对亏损形成的递延所得税进行减计。

嘉和信息为公司核心业务子公司，2024年受整体经济环境及医疗行业环境的影响，部分客户需求释放递延、招投标节奏滞后，实施交付周期延长，导致当期订单有所下降，报告期收入同比减少18%，同时毛利率有较大幅度下滑。2024年嘉和信息出现了近几年以来首次亏损，已对亏损形成的递延所得税进行减计。

嘉斯睿特为区域性控股子公司，拥有自主研发的基于微服务架构的HIS系统、慢病全病程管理系统及学科评估综合管理平台等产品。虽然2024年受整体经济环境及医疗行业环境的影响，但其业务规模有所拓展，报告期收入同比增加23%，不涉及亏损形成的递延所得税减计。

嘉诚健阳为2024年1月成立的公司，该公司2024年当期新增订单合计2,347万元，本年度实现收入1,306万元，不涉及亏损形成的递延所得税减计。

安徽美康为公司全资子公司，主要业务为急救、心电等专科临床业务系统研发。业务规模较小，2024年收入同比增加35%，不涉及亏损形成的递延所得税减计。

广东嘉和为公司控股子公司，主要负责拓展华南地区业务，现阶段尚未形成业务，广东嘉和规模较小，结合公司未来期间的业务规划，不涉及亏损形成的递延所得税减计。

针对同一控制下其他主体的递延所得税计量，公司采用相同的判断标准，结合经济环境和所处行业变化情况及公司盈利预测，已充分减计因亏损形成的递延所得税资产；另外因减值计提和政府补助等产生的可抵扣暂时性差异形成的递延所得税因未来有足额应纳税所得额，故未减计相应的递延所得税资产。

二、保荐机构核查程序及核查意见

（一）核查程序

保荐机构履行了以下核查程序：

1、查阅嘉和海森、生科研究院主要财务数据；

2、取得公司出具的说明，了解嘉和海森、生科研究院主营业务开展情况、市场情况、主要项目进展等，了解其经营情况是否偏离预期；

3、取得公司出具的说明，了解公司同一控制下主体2024年未递延所得税金额，说明其他主体的经营情况、盈利能力是否出现重大变动。

（二）核查意见

经核查，保荐机构认为：

1、公司报告期内面临整体经济环境和行业环境短期变化情况的影响，冲回递延所得税资产具有合理性，前期确认计量恰当；

2、针对同一控制下其他主体的递延所得税计量，公司采用相同的判断标准，结合经济环境和所处行业变化情况及公司盈利预测，已充分减计因亏损形成的递延所得税资产；另外因减值计提和政府补助等产生的可抵扣暂时性差异形成的递延所得税因未来有足额应纳税所得额，故未减计相应的递延所得税资产。

三、年审会计师核查程序及核查意见

（一）核查程序

年审会计师履行了以下核查程序：

1、了解和评估管理层与递延所得税资产确认相关的关键控制的设计有效性，并对关键控制的运行有效性进行了测试；

2、获取经管理层批准的未来期间财务预测，评价管理层在未来期间经营成果预测中采用的关键假设的合理性，复核相关假设是否与总体经济环境、行业状况、经营情况、历史经验、运营计划、管理层使用的与财务报表相关的其他假设等相符；

3、复核递延所得税资产的确认是否以未来期间很可能取得用来抵扣可抵扣暂时性差异的应纳税所得额为限；

4、执行检查、重新计算等审计程序，复核可抵扣暂时性差异和可抵扣亏损应确认的递延所得税资产相关会计处理的准确性；

5、检查与递延所得税资产相关的信息是否已在财务报表中作出恰当列报。

（二）核查意见

经核查，年审会计师认为：

公司递延所得税资产的确认政策、会计处理方法符合《企业会计准则》的相关规定；公司报告期内面临整体经济环境和行业环境短期变化情况的影响，冲回递延所得税资产具有合理性和合规性，前期确认计量恰当；

针对同一控制下其他主体的递延所得税计量，公司采用相同的判断标准，结合经济环境和所处行业变化情况及公司盈利预测，已充分减计因亏损形成的递延所得税资产；另外因减值计提和政府补助等产生的可抵扣暂时性差异形成的递延所得税因未来有足额应纳税所得额，故未减计相应的递延所得税资产。

8.关于安德医智

年报显示，报告期内公司子公司参与北京安德医智科技有限公司（以下简称安德医智）破产重整，投资1.00亿元取得安德医智22.45%参股权。2024年，安德医智处于破产重整后的业务恢复期，产生较大幅度亏损，本年度权益法下确认的投资损益-1,117.47万元。

请公司：（1）列示安德医智近三年主要财务数据，包括但不限于营业收入、营业成本、主要费用等项目，说明安德医智2024年亏损的原因以及合理性；（2）列示安德医智2024年前五大客户、销售金额、前五大供应商、采购金额，主要销售、采购的产品或服务等信息，说明安德医智的主要客户类型、经营模式、采购模式、研发模式；（3）结合（2）的回复，从公司治理结构，主要人员安排、产品竞争力等方面，说明安德医智业务开展情况说明业务重启是否符合预期。

回复如下：

一、公司说明

（一）列示安德医智近三年主要财务数据，包括但不限于营业收入、营业成本、主要费用等项目，说明安德医智2024年亏损的原因以及合理性

安德医智单体最近三年的主要财务数据如下：

单位：万元

项目	2024年度	2023年度	2022年度
总资产	24,532.00	24,787.50	13,844.59
净资产	17,721.76	-2,976.26	-3,947.05
营业收入	2,627.18	288.50	973.89
营业成本	346.05	115.03	280.77
研发费用	7,195.38	4,897.90	6,494.79
销售费用	1,121.93	264.85	206.95
管理费用	2,122.93	1,835.79	2,215.60
净利润	-8,286.14	784.51	-24,961.23

注：安德医智2023年度净利润高于营业收入的原因：安德医智历史各年度存在大额亏损，但因其处于非正常经营状态，所以2022年及以前年度均未确认递延所得税资产。2023年11月法院裁定批准安德医智重整计划后，安德医智逐步恢复正常经营。安德医智基于拥有的对外业务合作基础、2024年度销售机会情况和未来几年的业务预测，认为安德医智历史形成的未弥补亏损可以在以后年度弥补，因此于2023年底确认相应的递延所得税资产10,311.97万元，从而使得安德医智2023年净利润高于营业收入。

1、安德医智2024年亏损的原因及合理性

安德医智在2020年以前处于业务快速发展状态，但2020年起受公共卫生事件影响，收入下滑，同时融资渠道受阻，流动资金枯竭，致使无法正常经营，不能清偿到期债务，继而发生多起诉讼、执行案件。2023年7月28日，北京市第一中级人民法院裁定受理安德医智破产重整申请；2023年11月29日，北京市第一中级人民法院做出了批准安德医智重整计划的裁定。此后，在重整投资人、共益债投资人投入资金的支持下，安德医智历史债务问题化解，业务逐步恢复。

2024年上半年安德医智顺利执行完成重整计划，并由北京市第一中级人民法院于2024年7月31日出具民事裁定书（（2023）京01破253号之四），终结安德医智重整程序。

安德医智在重整程序执行前后，并未减弱对核心产品的研发力度，2024年研发投入7,195.38万元，同比增长46.91%。在此基础上，公司iStroke产品全球首次将脑卒中溶栓时间窗由传统的4.5小时扩展至24小时，研究成果发表于《新英格兰医学杂志》。iStroke产品于2024年12月被写入《中国卒中学会脑血管病再灌注临床治疗指南》，同时，超时间窗溶栓研究成果也被评为2024年中国重大临床研究成果第一名。同时安德医智加强核心产品市场拓展，2024年安德医智销售费用投入1,121.93万元，同比增长323.61%。市场培育效果初步显现，2024年安德医智实现营业收入2,627.18万元，较上年同期增加2,338.68万元，同比增长810.63%。

因为安德医智核心产品收入规模较小、研发投入保持高位，销售费用和管理费用保持正常支出，由此造成安德医智2024年持续亏损。

（二）列示安德医智2024年前五大客户、销售金额、前五大供应商、采购金额，主要销售、采购的产品或服务等信息，说明安德医智的主要客户类型、经营模式、采购模式、研发模式

1、安德医智2024年前五大客户明细

单位：万元

序号	医院名称	主要产品名称	收入金额
1	A12省第二人民医院	急性卒中影像智能决策平台、MRI一体化智能辅助诊断系统、脑血管病临床辅助决策和质控管理平台	730.09
2	T11大学第二附属医院	急性卒中影像智能决策平台、MRI一体化智能辅助诊断系统、卒中急救全流程智能决策平台	261.06
3	B50市人民医院	急性卒中智能影像分析平台、脑血管病临床诊疗辅助分析系统	233.63
4	C23县中心医院	急性卒中智能影像决策平台、基于数字医疗的脑血管病二级预防临床智慧化管理系统	176.99
5	B51市中医院	急性卒中影像智能决策平台	70.80
小计	/	/	1,472.57

2、安德医智客户类型、经营模式

销售内容	销售模式	业务模式	最终客户类型
硬件、软件一体化销售	直接销售	向各级医院销售AI辅助诊断软件系统以及配套的服务器产品	各级医院
	间接销售	通过与第三方非医疗机构合作销售给各级医院	各级医院
	直接销售	与上下游厂商合作，将AI辅助诊断软件嵌入设备硬件中	上下游合作厂商
软件销售	直接销售	与终端设备厂商合作，将AI辅助诊断软件嵌入到厂商设备硬件	终端设备厂商、上下游合作厂商
	直接销售	与省级疾控部门合作，由政府集中采购防疫或预警相关软件	政府部门
提供服务	直接销售	保修服务、远程服务	已装机的各级医院、地市级医院

安德医智主要通过与第三方非医疗机构合作将自主研发的人工智能辅助决策分析软件销售至各级医院。公司终端客户主要为全国各地区的三级及以上医院。

3、安德医智采购模式

安德医智主要对外销售自制软件产品，按销售合同约定及医院使用场景，安德医智需要将自制软件预装至服务器中后，统一交付给医院使用方。相应服务器和配套耗材为市场标准产品，市场供应充分，供货商交货周期通常为10天左右，且采购单价较小，一般在0.3万元至7万元区间范围内。安德医智随销售订单需求直接向供货商采买。2024年度安德医智仅向服务器供货商广东福冠科技有限公司采买发货服务器30万元，当期销售业务其他发货为历史库存发货。

4、安德医智研发模式

安德医智的核心产品研发建立在深厚的医企合作基础之上。公司联合北京天坛医院成立全球首个神经系统疾病人工智能研究中心，并携手解放军总医院（301医院）、北京大学第一医院、北京同仁医院、郑州大学第一附属医院等全国顶级医疗机构，共建医学影像人工智能辅助诊断公共服务平台。依托高性能算力平台和高质量、高标准标注的医学数据，安德医智已实现多模态数据分析与临床实验的深度融合，形成覆盖诊前筛查、诊中辅助、诊后管理的医疗AI闭环应用，广泛应用于神经内外科、影像科等核心科室。

在此基础上，公司积极推进自研能力建设，已成功开发具备自主知识产权的医学影像大模型，覆盖神经系统、心脑血管、胸腹部等多个关键疾病方向。安德医智与北京航空航天大学、清华大学等国内顶尖高校建立了长期产学研合作机制，共同攻关医学人工智能领域的核心技术难题。

未来，安德医智将以自研医学影像大模型为基础，融合主流大语言模型能力，持续推进多模态智慧大模型的研发，构建可支持医院全流程医疗服务的智能引擎，覆盖影像、文本、语音等多源异构数据类型，助力实现医疗服务的智能化、精准化和协同化。

（三）结合（2）的回复，从公司治理结构，主要人员安排、产品竞争力等方面，说明安德医智业务开展情况说明业务重启是否符合预期

1、安德医智治理结构

截至目前安德医智公司股东结构如下：

股东姓名或名称	认缴出资额（人民币/万元）	出资比例（%）	出资方式
北京嘉和美康信息技术有限公司	1,290.9085	18.93	货币
天津眼医汇智科技合伙企业（有限合伙）	893.0268	13.10	货币
梁伟民	681.8185	10.00	货币
常文光	659.4086	9.67	货币
苏鸠雯	467.0638	6.85	货币
北京领锋世纪贸易有限公司	119.9989	1.76	货币
北京艾尔博瑞科技有限公司	27.2484	0.40	货币
河南润通贸易有限公司	124.8411	1.83	货币
梁爽	81.5939	1.20	货币
王文一	202.4213	2.97	货币
海南吴晨鑫瑞科技有限公司	120.0482	1.76	货币
刘芳	76.5719	1.12	货币
OTOD Inc	383.9464	5.63	货币
北京荣健商业管理合伙企业（有限合伙）	161.0907	2.36	货币
北京格物致明企业管理中心（有限合伙）	18.866	0.28	货币
天风睿和（武汉）股权投资中心（有限合伙）	185.5671	2.72	货币
宁波高灵股权投资合伙企业（有限合伙）	343.54	5.04	货币
嘉兴盈启投资合伙企业（有限合伙）	237.1808	3.48	货币
深圳市国科瑞华三期股权投资基金合伙企业（有限合伙）	352.2135	5.17	货币
王致宾	7.4304	0.11	货币
北京国科瑞华四期股权投资基金合伙企业（有限合伙）	191.6999	2.81	货币
深圳市宝安新桥国科瑞华私募股权投资基金合伙企业（有限合伙）	191.6999	2.81	货币
合计	6,818.1846	100.00	货币

根据章程规定，安德医智公司设董事会，成员为六人，其中持股比例最高的4名股东各提名1名董事；国科瑞华四期北京基金、国科瑞华四期深圳基金在未对外转让股权的情况下，共同提名1名董事；公司提名1名董事。提名董事由股东会选举任命。公司治理结构稳定。

2、安德医智主要人员安排

重整执行过程中及重整结束后，安德医智公司日常经营管理一直由梁伟民组织规划管理。在梁伟民的规划和管理下，安德医智销售、研发等业务团队核心成员稳定，相关工作有序开展。

3、安德医智产品竞争力

（1）安德医智技术创新领先

团队汇聚顶尖人才，拥有120+项专利（70%为发明专利）及66项软著。产品覆盖卒中全流程（急救-诊断-治疗-二级预防），形成完整生态闭环，iStrock进入中国脑血管病临床诊疗指南。

公司自研多模态医学影像大模型，融合Deepseek即将推出神经系统疾病临床AI医生。

安德医智联合301医院、天坛医院、北大医院、同仁医院、北大肿瘤医院、郑大医附院、中国移动、华为、中检院携手共同打造《工信部面向医疗健康行业医学影像人工智能辅助诊断公共服务平台》。

（2）安德医智产品商业化落地成熟、政策高度契合

安德医智产品已安装全国200+医院，适配48种影像设备机型，取得NMPAIII类、CE认证等14项国际资质，美国FDA申报中。

安德医智核心产品推广符合《健康中国2030脑血管病国家防治行动规划》脑血管疾病防治目标，助力医保控费及优质医疗资源下沉。参与制定5项国家AI医疗器械行业标准，技术合规性强。

综上，重整过程前后，安德医智公司治理结构清晰、核心人员稳定，业务有序开展，已形成有市场竞争力的核心产品，其业务重启符合预期。

二、保荐机构核查程序及核查意见

（一）核查程序

保荐机构履行了以下核查程序：

1、取得安德医智最近三年主要财务数据、2024年主要客户供应商清单，抽查相关合同；

2、取得公司出具的说明，了解安德医智公司治理结构，主要人员安排、产品竞争力等方面，核查安德医智业务开展情况说明业务重启是否符合预期。

（二）核查意见

经核查，保荐机构认为：

1、安德医智核心产品收入规模较小，研发投入保持高位，销售费用和管理费用保持正常支出，由此造成安德医智2024年持续亏损；

2、重整过程前后，安德医智公司治理结构清晰、核心人员稳定，业务有序开展，已形成有市场竞争力的核心产品，其业务重启符合预期。

9.关于其他应收款

年报显示，2024年末公司其他应收款账面价值为4,437.63万元，同比增加16.84%。押金、保证金账面余额3,162.37万元，占比49.37%；备用金1,034.90万元，占比16.16%。

请公司：（1）按照款项性质列示其他应收款账面余额、减值计提情况、计提比例；（2）列示其他应收款中保证金、押金、备用金以及其他项目主要对手方、金额、形成原因、是否存在回收风险，结合公司业务开展情况说明公司备用金达1,034.90万元的原因以及合理性。

请年审会计师发表意见。

回复如下：

一、公司说明

（一）按照款项性质列示其他应收款账面余额、减值计提情况、计提比例

2024年末，按照款项性质，公司其他应收款账面余额、减值计提情况、计提比例如下：

单位：元

款项性质	2024年末余额	减值计提金额	计提比例
押金、保证金	31,623,748.82	15,024,431.97	47.51%
备用金	10,348,972.50	949,288.70	9.17%
往来款	1,068.92	32.07	3.00%
政府补助	9,588,044.01	3,942.48	0.04%
股权转让款	5,315,000.00	2,364,500.00	44.49%
其他	7,174,712.87	1,333,079.85	18.58%
合计	64,051,547.12	19,675,275.07	30.72%

（二）列示其他应收款中保证金、押金、备用金以及其他项目主要对手方、金额、形成原因、是否存在回收风险，结合公司业务开展情况说明公司备用金达1,034.90万元的原因以及合理性

1、其他应收款中保证金、押金、备用金金额

单位：元

款项性质	期末余额
押金、保证金	31,623,748.82
备用金	10,348,972.50
其他	7,174,712.87

（1）按照交易对手方列示备用金主要项目及金额

单位：元

款项性质	交易对手方	金额	形成原因	收回风险
备用金	戴佐民	1,107,161.32	员工业务备用金	无法收回风险极低
备用金	李辉	739,778.00	员工业务备用金	无法收回风险极低
备用金	李刚	720,728.92	员工业务备用金	无法收回风险极低
备用金	边菁	498,421.00	员工业务备用金	无法收回风险极低
备用金	刘京	470,000.00	员工业务备用金	无法收回风险极低
合计		3,536,089.24	/	/
占备用金项目比例		34.17%	/	/

公司备用金为员工开展业务使用的备用金，用于支付差旅费用、进行小额零星采买、临时垫付项目房租（个人房东）等用途。出现员工名下大额备用金余额的主要原因为公司要求由部门负责人或某项业务负责人借出备用金供部门内人员周转使用，部门负责人或业务负责人作为备用金的直接责任人，便于公司对备用金进行统一管理。根据公司历史备用金回收数据测算，近三年备用金无坏账损失，无法收回风险极低。

（2）按照交易对手方列示押金、保证金主要项目及金额

单位：元

款项性质	交易对手方	金额	形成原因	收回风险
保证金	A8省人民医院	3,644,310.00	A8省人民医院嘉和电子病历系统项目履约保证金	无法收回风险极低
保证金	A4省公共卫生临床中心	2,779,491.72	A4省公共卫生系统一期建设项目履约保证金	无法收回风险极低
保证金	T23大学第三医院	1,834,700.00	T23大学第三医院临床大数据智能研究平台项目履约保证金	无法收回风险极低
保证金	B45市人民医院	1,650,300.00	B45市第一人民医院临床辅助决策支持系统项目履约保证金	无法收回风险极低
保证金	T24大学附属眼科医院	1,563,500.00	T24大学附属眼科医院数据中心建设项目履约保证金	无法收回风险极低
押金	G18公司	285,427.84	租房押金	无法收回风险极低
押金	G19公司	248,784.32	租房押金	无法收回风险极低
押金	B2市口腔医院	168,000.00	B2市口腔医院护理管理平台项目履约保证金（13.5万）、合同押金（3.3万）	无法收回风险极低
押金	某个人	50,000.00	租房押金	无法收回风险极低
押金	G20公司	43,000.00	租房押金	无法收回风险极低
合计		12,267,513.88	/	/
占押金、保证金项目比例		38.79%	/	/

（3）按照交易对手方列示其他主要项目及金额

单位：元

款项性质	交易对手方	金额	形成原因	收回风险
其他	G21公司	5,000,000.00	拟投资款，被投资单位于2025年完成工商变更	无法收回风险极低
其他	G22公司	1,416,618.60	诉讼赔偿款	有一定风险，已充分计提坏账
其他	G23公司	500,000.00	办公区装修押金	无法收回风险极低
其他	G24公司	166,722.60	股权转让款	无法收回风险极低
合计		7,083,341.20	/	/
占其他项目比例		98.73%	/	/

（4）备用金较高的原因以及合理性

受宏观经济影响及医疗行业短期变化影响，客户招投标迟滞，项目履约周期延长，公司为应对此种情形，加大业务备用金投入；另外2024年第四季度公司迁址，迁址安排比较仓促，公司行政后勤部门无法在时限内完成办公场地及办公设备的全面布置，为顺利完成迁址，公司员工借用了一部分备用金用于采买办公设备及易耗品，因此2024年