(上接D42版)

功率IC产品主要针对高可靠领域客户,封测成本较2023年大幅增加主要系部分产品在销售时增加了独立的电子元器件封装模具及测试费用合计159万元,其中42万元为功率IC封装模具费用,其余为功率IC产品的封装测试筛选费用。2024年因客户要求,塑封成品的销售量占比增加。为满足高可靠领域产品品质的要求,塑封成品需要经过严格的测试及环境试验,从而增加了封装及测试筛选费用。扣除该特定费用后,功率IC的晶圆材料成本、封测成本波动相对较小,具体情况如下:

项目		2024年度		2023年度	
		成本金额（万元）	占比	成本金额（万元）	占比
功率IC	晶圆等材料成本	196.16	88.39%	314.98	91.75%
	封测成本	25.76	11.61%	28.33	8.25%
	小计	221.92	100.00%	343.31	100.00%

综上所述,公司2024年度封测成本上升具有合理性。

三、年审会计师意见

针对上述问题,经我们对公司2024年财务报表审计所执行的相关程序来看,我们认为:

(1)公司补充说明的近三年公司前五大供应商的相关情况与我们核查了解的情况相符;

(2)封测成本占比增长的原因为:功率器件产品中封装成本上升主要受封装成品销售占比上升、封装成品中封测成本占比提升综合影响所致;功率IC主要受本期高可靠领域产品发生的电子元器件测试费用影响所致,剔除该费用后封测成本波动相对较小,具有合理性。

四、持续督导机构核查意见

经核查,持续督导机构认为:

1、公司已补充说明近三年公司前五大供应商的相关情况;

2、封测成本占比增长的原因为:功率器件产品中封装成本上升主要受封装成品销售占比上升、封装成品中封测成本占比提升综合影响所致;功率IC主要受本期高可靠领域产品发生的电子元器件测试费用影响所致,剔除该费用后封测成本波动相对较小,具有合理性。

三、关于应收账款。

2024年末,公司应收票据和应收账款账面金额分别为2,608.61万元、7,909.95万元,同比变动92.89%、-16.96%。应收票据中商业承兑汇票账面金额2,364万元,同比增长110.13%,坏账计提比例为16.05%,较去年大幅上涨。应收账款中,1-2年账龄的应收账款账面金额1,084.03万元,同比增长997%。同时应收账款余额中收到客户转让的中国电子惠融账单合计715.70万元。请公司:(1)按票据类型分别列示商业承兑汇票基本信息,包括但不限于出票人、承兑人、票面余额、交易背景、交易内容、贴现或背书情况、票面到期日、期后兑付情况等;(2)结合历史违约情况,说明商业承兑汇票坏账计提比例上升的原因;(3)说明应收账款期后回款情况,并结合主要应收客户与账龄1-2年应收账款客户的还款能力和信用风险,说明相关款项的收回是否存在风险、坏账准备的计提是否充分;(4)补充说明中国电子惠融账单相关信息、产生的原因以及相关款项回收是否存在困难。

回复:

一、按票据类型分别列示商业承兑汇票基本信息,包括但不限于出票人、承兑人、票面余额、交易背景、交易内容、贴现或背书情况、票面到期日、期后兑付情况等。

(一) 公司2024年度商业承兑汇票总体情况

单位:万元

票据分类	期初		本期收到		到期托收		期末余额	
	张数	面值合计	张数	面值合计	张数	面值合计	张数	面值合计
商业承兑汇票	34	1,221.63	132	4,480.59	105	2,886.63	61	2,815.59

公司收到的商业承兑汇票均持有到期,无对外背书或贴现的情形。

(二)期末商业承兑汇票情况

公司期末持有的商业承兑汇票的出票人、承兑人、票面余额、交易背景、交易内容、票面到期日、期后兑付情况如下:

票据种类	出票者名称	承兑人名称	汇票金额（元）	出票日	到期日	前手单位	与前手单位的交易背景	交易内容	截至2025年4月30日是否已到期	到期收款情况(元)
商业承兑汇票	客户A	客户A	4,612,565.22	2024-12-31	2025-6-25	客户A	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户A	客户A	2,931,241.49	2024-12-29	2025-6-25	客户A	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户O	客户O	2,000,000.00	2024-9-29	2025-3-28	客户O	客户	高可靠领域集成电路产品	是	2,000,000.00
商业承兑汇票	客户O	客户O	1,900,000.00	2024-12-31	2025-6-30	客户O	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户A	客户A	1,761,736.22	2024-12-31	2025-6-25	客户A	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户E	客户E	1,419,866.00	2024-12-30	2025-6-30	客户E	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户B	客户B	1,330,000.00	2024-9-25	2025-3-25	客户B	客户	高可靠领域集成电路产品	是	1,330,000.00
商业承兑汇票	客户B	客户B	1,260,000.00	2024-8-23	2025-2-21	客户B	客户	高可靠领域集成电路产品	是	1,260,000.00
商业承兑汇票	客户B	客户B	1,190,000.00	2024-7-25	2025-1-24	客户B	客户	高可靠领域集成电路产品	是	1,190,000.00
商业承兑汇票	客户A	客户A	1,015,928.76	2024-12-31	2025-6-25	客户A	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户L	客户L	673,268.00	2024-7-4	2025-1-4	客户L	客户	高可靠领域集成电路产品	是	673,268.00
商业承兑汇票	客户M	客户M	666,289.00	2024-10-25	2025-4-25	客户M	客户	高可靠领域集成电路产品	是	666,289.00
商业承兑汇票	客户B	客户B	604,831.70	2024-7-25	2025-1-24	客户B	客户	高可靠领域集成电路产品	是	604,831.70
商业承兑汇票	成都天奥电子股份有限公司	成都天奥电子股份有限公司	500,000.00	2024-10-26	2025-4-23	湖南宏微电子技术有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	是	500,000.00
商业承兑汇票	客户N1	客户N1	500,000.00	2024-12-31	2025-6-30	客户N1	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户M	客户M	456,280.00	2024-7-24	2025-1-24	客户M	客户	高可靠领域集成电路产品	是	456,280.00
商业承兑汇票	客户E	客户E	398,810.00	2024-7-19	2025-1-18	客户E	客户	高可靠领域集成电路产品	是	398,810.00
商业承兑汇票	客户G	客户G	363,870.00	2024-8-29	2025-2-28	宜兴市智芯半导体科技有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	是	363,870.00
商业承兑汇票	客户F	客户F	328,003.00	2024-12-25	2025-6-25	客户F	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户L	客户L	313,750.00	2024-7-29	2025-1-29	客户L	客户	高可靠领域集成电路产品	是	313,750.00
商业承兑汇票	成都西科微波通讯有限公司	成都西科微波通讯有限公司	300,000.00	2024-11-21	2025-5-19	湖南宏微电子技术有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	中航捷锐(西安)光电技术有限公司	中航捷锐(西安)光电技术有限公司	300,000.00	2024-11-29	2025-5-29	湖南宏微电子技术有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户P	客户P	286,034.00	2024-11-1	2025-5-1	客户P	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	四川升华电源科技有限公司	四川升华电源科技有限公司	250,750.00	2024-12-26	2025-6-26	四川升华电源科技有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	四川升华电源科技有限公司	四川升华电源科技有限公司	215,932.00	2024-11-26	2025-5-26	四川升华电源科技有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	北京无线电测量研究所	北京无线电测量研究所	200,000.00	2024-8-13	2025-2-13	湖南宏微电子技术有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	是	200,000.00
商业承兑汇票	客户B	客户B	200,000.00	2024-10-28	2025-4-28	客户B	客户	高可靠领域集成电路产品	是	200,000.00
商业承兑汇票	客户M	客户M	185,975.00	2024-11-19	2025-5-19	客户M	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户F	客户F	175,250.00	2024-9-12	2025-3-12	湖南宏微电子技术有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	是	175,250.00
商业承兑汇票	客户L	客户L	172,021.50	2024-12-26	2025-6-26	客户L	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户F	客户F	168,320.50	2024-12-25	2025-6-25	客户F	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	兰州飞行控制有限责任公司	兰州飞行控制有限责任公司	158,112.00	2024-10-28	2025-4-28	西安伟京电子制造有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	是	158,112.00
商业承兑汇票	中国船舶集团有限公司第七一七研究所	中国船舶集团有限公司第七一七研究所	119,757.00	2024-12-24	2025-6-24	西安伟京电子制造有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户N1	客户N1	100,000.00	2024-7-2	2025-1-2	客户N1	客户	高可靠领域集成电路产品	是	100,000.00
商业承兑汇票	客户L	客户L	100,000.00	2024-9-19	2025-3-19	客户L	客户	高可靠领域集成电路产品	是	100,000.00
商业承兑汇票	四川升华电源科技有限公司	四川升华电源科技有限公司	95,145.00	2024-9-25	2025-3-25	四川升华电源科技有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	是	95,145.00
商业承兑汇票	洛阳隆盛科技有限责任公司	洛阳隆盛科技有限责任公司	83,875.00	2024-11-26	2025-2-20	洛阳隆盛科技有限责任公司	客户	高可靠领域集成电路产品	是	83,875.00
商业承兑汇票	国科赛思(北京)科技有限公司	国科赛思(北京)科技有限公司	81,350.00	2024-7-17	2025-1-10	湖南宏微电子技术有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	是	81,350.00
商业承兑汇票	客户H	客户H	77,841.50	2024-11-28	2025-5-27	客户H	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	中国电子科技集团公司第十研究所	中国电子科技集团公司第十研究所	74,750.00	2024-9-6	2025-3-3	湖南宏微电子技术有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	是	74,750.00
商业承兑汇票	兰州飞行控制有限责任公司	兰州飞行控制有限责任公司	73,250.00	2024-10-28	2025-4-28	客户S	客户	高可靠领域集成电路产品	是	73,250.00
商业承兑汇票	上海杰瑞兆新信息科技有限公司	上海杰瑞兆新信息科技有限公司	69,726.00	2024-7-24	2025-1-23	朝阳德林电子科技有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	是	69,726.00
商业承兑汇票	客户I	客户I	41,409.70	2024-11-28	2025-5-27	客户I	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户Q	客户Q	40,000.00	2024-11-26	2025-5-26	客户Q	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户Q	客户Q	40,000.00	2024-12-23	2025-6-23	客户Q	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	陕西烽火电子股份有限公司	陕西烽火电子股份有限公司	36,065.00	2024-9-4	2025-3-4	陕西泽瑞微电子股份有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	是	36,065.00
商业承兑汇票	客户J	客户J	31,000.00	2024-11-7	2025-5-7	客户J	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户I	客户I	30,186.09	2024-12-26	2025-6-25	客户I	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户Q	客户Q	30,000.00	2024-7-17	2025-1-17	客户Q	客户	高可靠领域集成电路产品	是	30,000.00
商业承兑汇票	客户Q	客户Q	30,000.00	2024-10-25	2025-4-25	客户Q	客户	高可靠领域集成电路产品	是	30,000.00
商业承兑汇票	天津七所精密机电技术有限公司	天津七所精密机电技术有限公司	27,450.00	2024-7-29	2025-1-22	客户R	客户	高可靠领域集成电路产品	是	27,450.00
商业承兑汇票	客户I	客户I	26,280.18	2024-10-29	2025-4-29	客户I	客户	高可靠领域集成电路产品	是	26,280.18
商业承兑汇票	客户J	客户J	25,200.00	2024-12-11	2025-6-10	客户J	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	客户J	客户J	19,250.00	2024-7-30	2025-1-29	客户J	客户	高可靠领域集成电路产品	是	19,250.00
商业承兑汇票	客户J	客户J	14,000.00	2024-12-20	2025-6-20	客户J	客户	高可靠领域集成电路产品	否	
商业承兑汇票	北京青云航空仪表有限公司	北京青云航空仪表有限公司	12,075.00	2024-10-30	2025-4-24	西安伟京电子制造有限公司	客户	高可靠领域集成电路产品	是	12,075.00
商业承兑汇票	天津七所精密机电技术有限公司	天津七所精密机电技术有限公司	11,425.00	2024-7-29	2025-1-22	客户R	客户	高可靠领域集成电路产品	是	11,425.00
商业承兑汇票	天津七所精密机电技术有限公司	天津七所精密机电技术有限公司	10,000.00	2024-7-29	2025-1-22	客户R	客户	高可靠领域集成电路产品	是	10,000.00
商业承兑汇票	中国船舶集团汾西重工有限责任公司	中国船舶集团汾西重工有限责任公司	7,250.00	2024-7-10	2025-1-10	客户S	客户	高可靠领域集成电路产品	是	7,250.00
商业承兑汇票	成都傅立叶电子科技有限公司	成都傅立叶电子科技有限公司	7,200.00	2024-10-18	2025-4-18	客户S	客户	高可靠领域集成电路产品	是	7,200.00
商业承兑汇票	客户N2	客户N2	2,580.00	2024-7-5	2025-1-4	客户N2	客户	高可靠领域集成电路产品	是	2,580.00
合计			28,155,899.86							11,388,131.88

公司持有的商业承兑汇票无对外背书转让或贴现的情形,截至2025年4月30日已到期的商业承兑汇票均已完成托收,无异常情形。

二、结合历史违约情况,说明商业承兑汇票坏账计提比例上升的原因

公司商业承兑汇票主要来自高可靠领域客户,该部分客户或其票据出票人/承兑人通常信用较好,截至目前未出现商业承兑汇票到期后无法完成托收的情形。

公司在考虑商业承兑汇票的信用减值时,除考量承兑人、出票人的信用因素外,同时还将商业承兑汇票还原应收账款并根据还原后应收账款账龄情况计提信用减值损失。

2024年末,公司持有商业承兑汇票余额2,815.59万元,将其还原至应收账款后的账龄分别为1年以内741.41万元、1-2年2,074.18万元,还原后账龄为1-2年应收账款金额较大的原因主要系下游高可靠领域客户A、客户B等客户回款周期较长所致。

根据前述还原后应收账款账龄,按照应收账款信用减值损失计提模型计算合计应计提减值损失451.91万元,计提比例16.05%,较2023年末有所增加。

三、说明应收账款期后回款情况,并结合主要应收客户与账龄1-2年应收账款客户的还款能力和信用风险,说明相关款项的收回是否存在风险、坏账准备的计提是否充分。

(一)应收账款期后回款情况

2024年末,公司应收账款余额8,497.43万元,截至2025年4月30日的期后收款为3,391.56万元,回款比例39.91%。

(二)主要应收账款客户情况

单位:万元

客户名称	期末余额	其中:1年以内	1-2年	客户性质	期后回款
客户A	807.39	807.39	-	高可靠领域	-
陕西亚成微电子股份有限公司	684.31	664.69	19.62	高可靠领域	98.76
瑞森半导体科技(广东)有限公司	647.78	581.03	66.75	其他领域	66.75
芜湖华沅微电子有限公司	565.79	504.63	61.16	其他领域	167.31
客户E	533.64	491.74	41.90	高可靠领域	-
客户G	525.77	194.45	331.31	高可靠领域	518.17
盛廷微电子江苏有限公司	353.00	215.24	137.76	其他领域	200.00
宁波群芯微电子股份有限公司	328.40	226.62	101.78	其他领域	20.80
湖南宏微电子技术有限公司	314.06	314.06	-	高可靠领域	90.00
客户B	418.85	418.85	-	高可靠领域	235.00
深圳肇新电子科技有限公司	286.81	286.81	-	其他领域	210.09
客户K	264.03	215.80	48.23	高可靠领域	85.00
晶艺半导体有限公司	244.68	244.68	-	其他领域	244.68
无锡固电半导体股份有限公司	234.07	234.07	-	其他领域	127.85
合肥华耀电子工业有限公司	129.72	129.72	-	高可靠领域	46.43
瑞森半导体科技(湖南)有限公司	121.83	52.60	69.23	其他领域	-
西安伟京电子制造有限公司	112.08	70.32	41.76	高可靠领域	70.00
合计	6,572.22	5,652.72	919.49		2,180.84
应收账款余额	8,497.43	7,413.40	1,084.03		3,391.56
占比	77.34%	76.25%	84.82%		64.30%

注:其他领域包括消费电子领域、工业控制领域等。

1、高可靠领域客户

客户名称	期末应收账款余额（万元）	期后回款（万元）	情况描述
客户A	807.39	-	豁免披露
陕西亚成微电子股份有限公司	684.31	98.76	新三版挂牌公司(430552.NQ),目前已开展上市辅导
客户E	533.64	-	豁免披露
客户G	525.77	518.17	豁免披露
湖南宏微电子技术有限公司	314.06	90.00	宏达电子(300726.SZ)下属企业
客户B	418.85	235.00	豁免披露
客户K	264.03	85.00	豁免披露
合肥华耀电子工业有限公司	129.72	46.43	四创电子(600990.SH)下属企业
西安伟京电子制造有限公司	112.08	70.00	成立于2004年,民营企业,注册资本3,600万元
合计	3,789.85	1,143.36	

上述主要客户中高可靠领域客户共计9户,期末应收账款余额3,789.85万元,应收账款余额较大且1年以上达482.81万元。该部分客户主要系研究所或上市公司下属公司,均具有较强还款能力,信用风险较低。截至2025年4月30日,上述主要客户期后已回款1,143.36万元。客户A、客户E因其回款周期因素尚未有回款。其中1年以上应收账款仅客户E尚余41.90万元未回款,主要受其回款周期的影响,相关款项不存在收回风险。

2、其他领域客户

客户名称	期末应收账款余额(万元)	期后回款(万元)	客户性质	客户情况说明
瑞森半导体科技(广东)有限公司	647.78	66.75	终端客户	成立于2013年,注册资本3,000万元
芜湖华沅微电子有限公司	565.79	167.31	终端客户	成立于2020年,注册资本2,535万元
盛廷微电子江苏有限公司	353.00	200.00	终端客户	成立于2019年,注册资本3,320万元
宁波群芯微电子股份有限公司	328.40	20.80	终端客户	成立于2018年,注册资本11,000万元
深圳肇新电子科技有限公司	286.81	210.09	经销商	成立于2021年,注册资本500万元
晶艺半导体有限公司	244.68	244.68	终端客户	成立于2019年,注册资本5,313.41万元
无锡固电半导体股份有限公司	234.07	127.85	终端客户	成立于2005年,注册资本500万元
瑞森半导体科技(湖南)有限公司	121.83	-	终端客户	成立与2022年,注册资本900万元,瑞森半导体科技(广东)有限公司的关联主体
合计	2,782.36	1,037.48		

上述客户中以民营企业为主,相关客户成立时间较长,已稳定运营多年,同公司的合作也很稳定,这些客户各自均具有一定的竞争优势产品及客户群体,具有一定的还款能力且信誉较好,应收账款可收回风险较低。截至2025年4月30日,上述主要客户期后已回款1,037.48万元。瑞森半导体科技(广东)有限公司及瑞森半导体科技(湖南)有限公司合计回款金额较低,对方已给出回款计划,从过往合作历史评估,回款风险可控。其中1年以上应收账款仅瑞森半导体科技(湖南)有限公司尚余69.23万元未回款。此外,公司已收到宁波群芯微电子股份有限公司转让的迪链债权凭证81.89万元,该债权凭证到期后将纳入回款中。

3、公司应收账款计提情况

公司2024年末应收账款账龄情况主要为1年以内,其中1年以内占比87.24%,扣除公司已收到中国电子惠融账单的715.70万元后,1年以内应收账款占比达到90.95%,应收账款账龄结构合理,1年以上应收账款占比较小,具体情况如下:

账龄	应收账款余额		扣除中国电子惠融账单后应收账款余额	
	金额(万元)	占比	金额(万元)	占比
1年以内	7,413.40	87.24%	7,077.24	90.95%
1-2年	1,084.03	12.76%	704.49	9.05%
合计	8,497.43	100.00%	7,781.72	100.00%

从公司应收账款信用损失模型角度来看,公司根据账龄和预期信用损失率计提信用减值损失,公司预期信用损失率与同行业可比公司相比不存在重大差异,具体情况如下:

公司	1年以内	1-2年	2-3年	3-4年	4-5年	5年以上
士兰微	5.00%	10.00%	30.00%	100.00%	100.00%	100.00%
华微电子	1.38%	21.51%	54.26%	85.41%	100.00%	100.00%
新洁能	5.00%	10.00%	30.00%	100.00%	100.00%	100.00%
东微半导	5.00%	20.00%	50.00%	100.00%	100.00%	100.00%
平均值	4.10%	15.38%	41.07%	96.35%	100.00%	100.00%
本公司	5.00%	20.00%	50.00%	100.00%	100.00%	100.00%

综上,根据公司主要客户的基本情况、还款能力、信用情况,以及公司账龄结构、预期信用损失计提比例角度来看,公司2024年末计提应收账款坏账准备587.48万元,计提比例6.91%,应收账款坏账计提具有充分性。

四、补充说明中国电子惠融账单相关信息、产生的原因以及相关款项回收是否存在困难。

中电惠融商业保理(深圳)有限公司(简称"中电惠融")是中国电子信息产业集团有限公司(简称"中国电子")全资控股的商业保理公司,于2018年9月在深圳前海注册成立,注册资本金10亿元。

截至2024年末,公司收到并持有客户转让的中国电子惠融账单合计715.70万元,主要系客户G、客户K转让至公司所致。公司持有的中国电子惠融账单在期后均正常完成了托收,截至2025年4月30日已到期并完成托收的中国电子惠融账单金额603.17万元,未出现无法托收的情形,不存在收回困难的情形。

五、年审会计师意见

针对上述问题,经我们对公司2024年财务报表审计所执行的审计程序来看,我们认为:

(1)公司补充说明的商业承兑汇票相关信息与我们核查了解情况是相符的;

(2)公司商业承兑汇票计提比例上升主要系公司还原了应收账款账龄情况计提信用减值损失,而下游高可靠领域客户回款周期较长,导致2024年末公司持有的商业承兑汇票还原后账龄部分为1-2年,因此计提坏账准备比例增加,具有合理性;

(3)截至2025年4月30日的期后收款为3,391.56万元,回款比例39.91%,回款情况良好。主要应收账款客户、账龄1-2年的应收账款,经公司评估不存在收回风险,公司坏账准备计提充分;

(4)截至2024年末,公司收到并持有客户转让的中国电子惠融账单合计715.70万元,主要系客户G、客户K转让至公司所致,截至2025年4月30日已到期并完成托收的中国电子惠融账单金额为603.17万元,未出现无法托收的情形,不存在收回困难的情形。

六、持续督导机构核查意见

经核查,持续督导机构认为:

1、公司已补充说明商业承兑汇票相关信息;

2、公司商业承兑汇票计提比例上升主要系公司还原了应收账款账龄情况计提信用减值损失,而下游高可靠领域客户回款周期较长,导致2024年末公司持有的商业承兑汇票还原后账龄部分为1-2年,因此计提坏账准备比例增加,具有合理性;

3、截至2025年4月30日的期后收款为3,391.56万元,回款比例39.91%,回款情况良好。主要应收账款客户、账龄1-2年的应收账款,经公司评估不存在收回风险,公司坏账准备计提充分;

4、截至2024年末,公司收到并持有客户转让的中国电子惠融账单合计715.70万元,主要系客户G、客户K转让至公司所致,截至2025年4月30日已到期并完成托收的中国电子惠融账单金额为603.17万元,未出现无法托收的情形,不存在收回困难的情形。

四、关于存货

年报显示,报告期末公司存货账面余额1.69亿元,占全年营业收入的比例为137.69%。2024年期末存货跌价准备余额5,515万元,其中库存商品存货跌价准备余额4,941万元。原材料、委托加工产品、库存商品、合同履约成本计提金额和计提比例都大幅上升。公司以存货的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用和相关税费后的金额确定存货可变现净值。请公司:(1)分产品类别列示存货的具体内容,包括名称、数量、金额、库龄等,并结合采购备货政策、同行业可比公司、历史销售情况、在手订单、期后结转情况等,说明公司存货规模较大的原因,是否存在订单无法履行、销售退回、产品滞销等情况;(2)结合生产销售周期、对应产品的销量及价格变化、在手及在谈订单和可变现净值的确认依据等因素,说明对相关存货计提跌价准备的具体计算过程、依据及计提的充分性;(3)列示合同履约成本对应的项目近两年的进展情况,说明跌价准备计提比例大幅上升的原因;(4)请年审会计师说明相关存货的仓储情况及存货盘点的具体过程,包括但不限于对相关存货执行的具体盘点程序、盘点方法、盘点时间等,说明对存货实施的审计程序及获取的审计证据的充分性,并对存货跌价准备计提的准确性发表明确意见。

公司说明:

一、分产品类别列示存货的具体内容,包括名称、数量、金额、库龄等,并结合采购备货政策、同行业可比公司、历史销售情况、在手订单、期后结转情况等,说明公司存货规模较大的原因,是否存在订单无法履行、销售退回、产品滞销等情况。

(一)存货的具体内容情况

类别		单位	数量	金额	1年以内	1-2年	2年以上
原材料	外延片	片	9,345.00	511.56	110.96	378.92	21.68
库存商品	晶圆	片	70,447.88	9,290.74	3,341.30	3,586.27	2,363.16
	封装成品	万只	3,193.38	3,869.12	2,474.62	1,007.08	387.42
	管芯及其他	万只	137.29	490.51	255.06	201.26	34.19
委托加工物资	封装测试在制品	万只	1,961.70	595.36	595.36		
	晶圆	片	499.00	289.91	289.91		
	外延片	片	35,924.00	1,122.08	1,122.08		
发出商品		万只	138.72	99.26	99.26		
合同履约成本				678.90	393.81	211.51	73.58
合计			121,646.97	16,947.44	8,682.36	5,385.04	2,880.03

公司存货中主要是库存商品,其余额合计13,650.37万元,占存货比例为80.55%,公司库存商品较多主要系公司高可靠领域备货,同时消费电子、工业控制类产品销售下降导致存货上升所致。

(二)结合采购备货政策、同行业可比公司、历史销售情况、在手订单、期后结转情况等,说明公司存货规模较大的原因,是否存在订单无法履行、销售退回、产品滞销等情况

1、从备货政策来看

(1)高可靠领域方面

为满足高可靠领域客户的交付要求,在正式签署销售订单前,公司通过总结历史需求数据以及积极与客户保持沟通等方式,了解客户对产品需求数量以及交付期限等信息,提前进行备货并组织采购下单任务,通常保持一定的安全库存。经搜索公开信息,同行业针对高可靠领域的备货政策具体情况如下:

同行业公司	备货政策
振华风光(688439.SH)	根据产品的市场需求情况,公司维持相应数量的产品库存,在获取产品订单后,安排发货,同时根据后续订单情况,安排备货生产。芯片从下单到交货的周期约为120-180天,公司通常保持4-6个月的安全库存
臻镭科技(688270.SH)	公司通过与客户保持积极沟通,通常在正式签署销售合同前,通过会晤、电话、邮件等方式,了解到客户对产品的性能要求、需求数量,以及交付期限等信息,提前进行备货并组织采购下单任务,以此确保实际交付时间符合销售合同所约定的期限要求
成都华微(688709.SH)	公司产品流片、封装及测试整体周期较长,近年来考虑到公司经营业绩增长以及上游供应商产能总体较为紧张,因此为保证下游产品的正常供货,公司对于部分产品提前进行战略备货

(2)消费电子、工业控制

消费电子及工业控制领域,公司根据市场预期情况进行采购备货,通常晶圆生产周期为3个月,封装测试1个月,由于相关市场领域竞争格局、市场需求的变化,使得公司存货销售结转不及预期。

2、同行业可比公司对比情况

公司与同行业可比公司存货周转天数比较情况如下:

单位:天

单位简称	2024年	2023年
士兰微(600460.SH)	151.30	168.58
华微电子(600360.SH)	79.58	82.24
新洁能(605111.SH)	118.54	157.60
东微半导(688261.SH)	146.74	123.41
振华风光(688439.SH)	741.20	728.74
臻镭科技(688270.SH)	478.47	675.30
成都华微(688709.SH)	994.75	520.38
本公司	545.04	390.96

从同行业周转率来看,以高可靠领域为主的振华风光、臻镭科技、成都华微的存货周转天数相对较长,而士兰微、华微电子、新洁能、东微半导等企业存货周转天数相对较低。本公司业务兼具高可靠领域与消费电子、工业控制领域,周转天数位于中位值,近两年分别为390.96天、545.04天。

3、历史销售情况

参照历史销售情况来看,测算公司库存商品的消化周期如下:

单位:晶圆数量-万只;封装成品-万片

库存商品状态	数量	金额（万元）	2024年度销量	2023年度销量	两期平均销量	预计消化周期（天数）
晶圆	7.04	9,290.74	11.45	11.74	11.60	219
封装成品	3,193.38	3,869.12	4,724.23	3,914.33	4,319.28	266
合计		13,159.86				

注:晶圆销量含封装成品生产领用;封装成品仅为商品发出且当年达到确认收入标准的部分;预计消化周期=数量/两期平均销量*360

根据期末库存商品相应数量,按照过去两年平均销量测算,公司主要晶圆、封装成品的消化周期分别为219天、266天,公司将加大市场开拓力度,积极消化存货。

4、期后结转情况

根据公司2025年1-4月销售情况来看,期后实现晶圆销售及生产领用52,320.89片,实现封装成品的销售2,677.54万只,总体销售情况良好。截至2025年4月30日,以2024年末存货中库存商品余额计算的结转率良好,具体情况如下:

项目		期末库存数量	期后结转量	结转率
库存商品	晶圆(片)	70,447.88	9,219.88	13.09%
	封装成品(万颗)	3,193.38	1,378.39	43.16%

期末存货余额较高主要系公司高可靠领域备货,同时消费电子、工业控制类产品销售下降导致存货上升所致;从在手订单来看,2024年末在手订单中6个月以上的订单不含税金额1,676.73万元,该部分订单截至目前已执行593.60万元,执行比例35.40%,公司存在部分订单延后执行的情况,公司获取客户订单后安排备货并在销售时订立销售合同,暂不存在在手订单无法履行的问题;经查看期后存货收发存记录、销售出入库明细表,截至本报告出具日,公司不存在期后大额销售退回的情形;公司期末2年以上存货2,806.45万元(不含合同履约成本),占存货余额比例为16.56%,主要系以前年度备货后销售结转放缓所致,形成了滞销存货,相关存货已全额计提了存货减值准备;公司后续将积极推动存货的销售消化工作,加快存货有效周转。

二、结合生产销售周期、对应产品的销量及价格变化、在手及在谈订单和可变现净值的确认依据等因素,说明对相关存货计提跌价准备的具体计算过程、依据及计提的充分性。

公司为集成电路设计企业,采用Fabless模式经营,公司根据市场预测情况下达晶圆代工订单,晶圆代工后开展封装测试,生产周期3-4个月。2024年度受市场需求、竞争格局的变化,公司产品的生产后销售不及预期,导致存货有所增加。

1、从销量情况来看,2024年度中测后晶圆销售及耗用11.45万片,较2023年度11.74万片基本相当;封装成品销售4,724.23万只,较2023年的3,914.33万只也有所增长,产品销售及耗用量未出现明显的下滑。

2、从产品价格来看,功率器件主要是应用于消费电子、工业控制领域,产品竞争较大,价格下降较大,功率器件晶圆平均价格下降27.76%,封装成品平均价格下降幅度达到了42.48%。功率IC主要是应用于高可靠及工业控制领域,以封装成品销售为主,封装成品价格下降9.59%。

单位:元/颗,元/片

产品系列	2024年平均销售价格	2023年平均销售价格	变动
功率器件-成品	0.65	1.13	-42.48%
功率器件-晶圆	685.33	948.72	-27.76%
功率IC-成品	6.32	6.99	-9.59%

3、在手订单方面,高可靠领域截至2024年末在手订单不含税金额3,081.72万元,截至本报告出具日的在手订单不含税金额3,694.10万元;其他领域中截至2024年末在手订单不含税金额2,797.63万元,截至本报告出具日的在手订单不含税金额5,294.99万元。公司在手订单在2025年有所增加,库存预计将陆续得到消化。

4、公司存货跌价计提的可变现净值确认依据

可变现净值的确认时,公司考虑了前述相关因素,结合产品的预计销售额情况扣除存货成本、继续加工成本、相关税费等。在考虑预计销售额时,公司以资产负债表日前后产品售价为主,同时结合外部竞品价格、市场报价等确定相关产品的预计销售价格。

5、存货跌价计提的计算过程及依据情况

公司根据一贯的存货减值计提政策,对于2年以上的存货,公司基于谨慎性原则认为该部分预期无法实现对外销售,并全额计提存货跌价准备。

对于2年以内的存货部分,在存货跌价准备具体计算时,根据上述确认的产品预计销售价格计算可实现的产品销售额,扣除至销售实现仍要发生的费用、税费,计算产品的可变现净值;对于委托加工物资、外延片,以拟加工的产成品预计销售价格测算预计销售额,扣除根据近期委外加工费结算情况扣除其继续加工成本、扣除至销售实现仍要发生的费用、税费计算可变现净值。对于存货余额大于可变现净值的部分计提存货减值准备。其中继续加工成本、费用率、税费率均根据本期实际发生情况予以确定。

6、同行业可比公司存货跌价计提比例情况

从同行业公司存货跌价率来看,2024年度跌价率较2023年均有所上升,公司存货跌价率上升趋势与同行业可比公司是一致的。同时公司存货基数比较低,2年以上存货(不包含合同履约成本)全额计提减值准备2,806.45万元(占比16.56%),如扣除全额计提部分后公司存货跌价计提比率为19.15%。

公司简称	2024年末			2023年末		
	存货余额	存货跌价	跌价比率	存货余额	存货跌价	跌价比率
士兰微(600460.SH)	424,737.40	34,843.10	8.20%	396,215.88	23,012.46	5.81%
华微电子(600360.SH)	39,388.26	2,067.10	5.25%	31,235.21	1,475.75	4.72%
新洁能(605111.SH)	36,639.55	5,477.72	14.95%	49,234.46	3,844.95	7.81%
东微半导(688261.SH)	38,701.95	2,641.72	6.83%	35,098.26	1,063.21	3.03%
振华风光(688439.SH)	72,204.85	2,030.69	2.81%	70,959.81	1,358.06	1.91%
臻镭科技(688270.SH)	9,590.81	1,029.09	10.73%	11,055.92	449.68	4.07%
成都华微(688709.SH)	52,259.36	4,864.54	9.31%	36,752.77	3,124.57	8.50%
本公司	16,947.44	5,514.95	32.54%	15,496.14	1,700.46	10.97%

根据上述情况,公司2024年末计提存货跌价余额5,514.95万元,跌价比率32.54%。跌价比率相对较高主要系公司2年以上存货(不包含合同履约成本)全额计提减值准备2,806.45万元,其中计提减值产品以晶圆产品为主,晶圆系未封装形式的产品形态,其可以根据封装类型的不同,用于单封、合封,形成多种产品类型,产品泛用性更广,且2022年公司下游市场产品需求较大;因此公司前期备货量相对较多,受消费电子领域需求持续疲软影响,使得公司晶圆产品2年以上存货余额较高。

综上,公司存货跌价计提与存货库龄结构、产品市场销售价格因素是相匹配的,存货跌价准备计提具有充分性。

三、列示合同履约成本对应的项目近两年的进展情况,说明跌价准备计提比例大幅上升的原因。

公司期末合同履约成本余额678.90万元,均为正在设计过程中的技术服务项目,具体明细情况如下:

单位:万元

合同委托方	项目	2024年末余额	2023年末余额	合同总额	进展情况
某单位	FRMOS1	175.29	73.02	207.00	设计中
客户F	CV23005	206.43	128.23	90.00	产品优化中
四川升华电源科技有限公司	CV23021	190.77	35.13	100.00	设计中
客户J	MC40140	26.38	26.34	470.00	产品优化中
客户D	CV23035	48.05	22.37	125.00	设计中
客户D	Clb2410	10.59		34.20	流片中
客户C	CQ2312	10.07		72.01	流片中
客户C	CQ2319	6.63		116.93	部分已完结
客户D	M2405	4.69		105.30	部分已完结
合计		678.90	285.10	1,320.44	

上述开发项目中,公司2020年受托客户F开发某款芯片,合同约定总额为90万元,开发过程中经历重新设计、改版,因此发生的开发成本较高,导致出现了减值;公司2023年受四川升华电源科技有限公司(以下简称升华电源)开发某款产品,该项目为公司和升华电源共同设计开发的项目,升华电源负责整个项目的部分研发工作,合同约定的100万元因在开发过程中存在改版及重复流片的原因,实际开发成本高于合同约定的费用,公司将该项目的开发成本予以归集,截至2024年末合同履约成本出现了减值的情形,基于谨慎性原则,公司将开发合同形成的损失于本期确认。除前述两个项目外,公司其他开发项目不存在减值的情况。

四、请年审会计师说明相关存货的仓储情况及存货盘点的具体过程,包括但不限于对相关存货执行的具体盘点程序、盘点方法、盘点时间等,说明对存货实施的审计程序及获取的审计证据的充分性,并对存货跌价准备计提的准确性发表明确意见。

年审会计师说明:

(一)存货盘点整体情况

截止2024年末,公司存货构成明细、仓储地点及监盘情况如下:

存货类别	账面余额(万元)	存放地点/委外供应商	是否实施监盘	具体内容
原材料	511.56	苏州张家港自有仓库	是	主要为外延片
库存商品	13,650.36	苏州张家港自有仓库	是	主要为中测后晶圆、挑粒管芯及封装成品
发出商品	99.26	在途或尚未验收	不适用	主要为已发出给客户,尚未签收或验收的产品
合同履约成本	678.90	不适用	不适用	主要为归集的已发生技术开发成本
委托加工物资	2,007.35			主要为委托供应商加工的外延片、晶圆等
其中:	655.90	西安微晶微电子有限公司	是	
	481.98	安徽长飞先进半导体股份有限公司	是	
	318.40	张家港保税区盛永泰电子科技有限公司	是	
	36.81	深圳市盛元半导体有限公司	是	
	19.85	广东风华芯电科技股份有限公司	是	
	494.41	其他供应商	否	
合计	16,947.44			-

(二)盘点具体情况

1、在库存货监盘情况

公司于2025年1月2日对存放于江苏省苏州市张家港市华昌路沙洲湖科技创新园的自有仓库进行了全面盘点,由公司仓库人员、财务人员共同实施盘点。盘点时,盘点人员通过手持设备扫码、清点箱数、查看货架与货物标签、开箱清点具体物料数量等方式开展。我们在监盘的基础上抽取部分存货进行复盘,对于原材料由于品种、数量相对较少,审计监盘比例较高;对于库存商品,由于公司存货品种多、批次多等特征,我们根据抽样规则选取部分物料进行实物清点,具体监盘情况如下:

存货类型	存货余额(万元)	监盘复盘金额(万元)	监盘复盘比例
原材料	511.56	484.92	94.79%
库存商品	13,650.36	3,161.11	23.16%
小计	14,161.92	3,646.03	25.75%

2、委托加工物资监盘情况

我们分别于2024年12月末、2025年1-2月对委托加工物资主要供应商进行现场监盘,包括委托加工物资结存金额较大的主体西安微晶微电子有限公司、安徽长飞先进半导体股份有限公司、张家港保税区盛永泰电子科技有限公司,其中安徽长飞先进半导体股份有限公司的委外物资于2025年1月份收回至公司,在公司仓库进行了监盘;此外,我们还随机抽取了深圳市盛元半导体有限公司、广东风华芯电科技股份有限公司两个委托加工单位开展了存货现场监盘。我们获取委外供应商的在制品清单,对清单上的存货进行实物盘点,对于部分在产线上的存货,现场获取了加工指令单进行检查,并获取供应商盘点日与资产负债表日之间的收料及发货记录进行核对。具体监盘情况如下:

委托加工单位	存货余额（万元）	监盘复盘金额(万元)	监盘复盘比例
西安微晶微电子有限公司	655.90	594.27	90.60%
安徽长飞先进半导体股份有限公司	481.98	411.31	85.34%
张家港保税区盛永泰电子科技有限公司	318.40	318.40	100.00%
深圳市盛元半导体有限公司	36.81	25.11	68.20%
广东风华芯电科技股份有限公司	19.85	19.85	100.00%
监盘小计	1,512.94	1,368.94	90.48%

除对委托加工物资实施监盘外,我们还对部分委托加工单位的存货余额实施了函证,盘点及发函合计(扣除重叠后)1,759.17万元,占委托加工物资余额87.64%。

(三)说明对存货实施的审计程序及获取的审计证据的充分性,并对存货跌价准备计提的准确性发表明确意见。

序号	审计程序	审计证据获取情况	具体执行情况
1	了解存货相关内部控制并执行穿行测试,并选取样本进行控制测试	(1)存货相关的内部管理制度;(2)穿行测试样本资料;(3)控制测试样本资料。	(1)向公司管理层了解存货相关的内部控制,并执行穿行测试,评价与存货相关内部控制的有效性;(2)选取样本执行控制测试,评价公司对存货相关内部制度的设计与执行是否有效。
2	对存货执行计价测试,包含采购计价测试、完工计价测试、发出计价测试等	(1)存货库存明细表;(2)成本核算系统的原始数据(如存货收发存、库房流水、成本构成明细、委外材料收发存等);(3)供应商函证;(4)受托技术开发合同、技术开发项目的成本构成明细等。	(1)获取了成本核算系统的原始数据(如存货收发存、库房流水、成本构成明细、委外材料收发存等),与财务账面的存货科目明细进行核对;(2)获取了公司采购入库明细表,对存货采购执行采购计价测试;对产成品执行完工成本计价测试;对存货执行结转计价测试;编制成本倒轧表等;(3)对主要供应商进行函证程序,核查采购交易的真实性和采购金额的准确性;(4)分析公司商品销售数量及成本结转数量的匹配关系,检查成本结转是否准确。
3	分析年度间月度间成本变动的合理性	(1)采购入库明细表;(2)销售出库明细表;(3)采购明细表。	获取公司采购明细表,执行分析性复核程序,分析产品采购量、单位材料成本、测试费及封测费变动情况及变动原因,并结合供应商结构变化、市场行情等对成本的变动进行分析。
4	复核公司存货跌价计提等实质性程序	(1)期末存货的库龄表;(2)存货跌价准备计提表;(3)收入成本明细表;(4)公司销售指导价明细表;(5)在手订单明细表。	(1)获取并核查公司的存货跌价准备的计算表、存货库龄明细表,分析公司存货库龄变化的合理性;(2)结合产品的近期销售价格、同类产品价格、市场同类产品价格、对外报价等情况,复核公司存货可变现净值的准确性及相应减值准备计提的充分性。对于仍要加工的产品,获取加工商的报价单和本期加工测试费采购情况。
5	对存货实施监盘程序及对供应商加工的存货进行函证	(1)企业存货盘点计划;(2)存货库存明细表及盘点清单;(3)盘点结果汇总表;(4)向委托加工单位函证委托加工物资情况。	(1)对期末的存货执行监盘程序,评价管理层用以记录和控制存货盘点结果的指令和程序,并观察盘点程序的执行情况;(2)检查存货的编码、名称、规格、存放地点、数量是否与盘点清单及账面信息一致,并执行抽盘;(3)对部分委托加工单位的存货余额实施了函证,核实相关存货的真实性,以及数量、状况是否准确;(4)观察公司仓库及委外供应商处存货的状态,检查存货是否存在损坏、过期、技术淘汰等情况。
6	执行细节性测试、截止性测试	(1)成本核算系统的原始数据(如存货收发存、库房流水、成本构成明细、委外材料收发存等);(2)细节测试及内控测试获取的采购合同、采购订单、采购发票、付款单、记账凭证等流程单据;(3)受托技术开发合同、技术开发项目的成本构成明细等;(4)截止性测试相关记录资料。	(1)对采购与付款循环实施细节测试,选取样本核查材料采购相关的支持性文件,包括采购合同、采购订单、采购入库单、发票、付款单、记账凭证等流程单据,核查公司采购成本的真实性、准确性、完整性;(2)对封装测试等加工环节实施细节测试,检查与委外供应商的采购合同、加工订单、完工结算单、发票、付款单、记账凭证等流程单据,核查公司加工成本的真实性、准确性、完整性;(3)检查技术开发项目的合同履约成本构成是否完整合理,发生的准确性,及项目验收后的成本结转是否准确;(4)对资产负债表日前后的原材料、库存商品出入库、制造费用等执行截止测试,核查了成本入账的及时性和准确性。

我们认为,通过执行上述程序已获取了关于公司存货项目认定的充分、适当审计证据。通过执行相关审计程序、结合存货监盘、复核公司存货跌价准备计提表等,我们认为公司存货跌价准备的计提具有合理性、充分性。

五、年审会计师意见

针对上述问题,经我们对公司2024年财务报表审计所执行的相关审计程序来看,我们认为:

(1)公司已补充列示存货的具体内容,截至本财务事项说明出具日,公司在手订单不存在无法履行的情形,公司不存在大额销售退回的情形;公司期末2年以上存货2,806.45万元(不包含合同履约成本),占存货的16.56%,主要系以前年度备货后销售结转放缓所致,形成了滞销存货,相关存货已全额计提了存货减值准备;

(2)经复核公司存货跌价计算明细,公司存货跌价计提具有充分性;

(3)合同履约成本跌价比例大幅增加主要系设计开发过程中出现改版等情形导致开发成本增加所致。

(4)通过对存货实施的相关审计程序获取了关于锴威特公司存货项目认定的充分、适当审计证据。通过执行相关审计程序、结合存货监盘、复核公司存货跌价准备计提表等,我们认为公司存货跌价准备的计提具有合理性、充分性。

六、持续督导机构核查意见

经核查,持续督导机构认为:

1、公司已补充列示存货的具体内容,截至本核查意见出具日,公司在手订单不存在无法履行的情形,公司不存在大额销售退回的情形;公司期末2年以上存货2,806.45万元(不含合同履约成本),占存货的16.56%,主要系以前年度备货后销售结转放缓所致,形成了滞销存货,相关存货已全额计提了存货减值准备;

2、公司存货跌价计提具有充分性;

3、合同履约成本跌价比例大幅增加主要系设计开发过程中出现改版等情形导致开发成本增加所致。

五、关于费用

2024年,公司实现营收1.30亿元,同比下滑39.12%。公司销售费用、管理费用分别为1,947.70万元、3,426.12万元,同比增长85.50%、21.31%。销售费用和管理费用中人工薪酬分别为1,402.15万元、1,945.69万元,同比增长91.08%、78.80%。销售费用上升系持续加大对重点市场的布局和产品推广,销售人员及销售网点增加所致。

请公司:(1)补充说明销售费用、管理费用的主要构成,对应项目或产品,对应金额及流向,销售网点增加情况,销售网点的具体用途;(2)结合人员数量变动、公司薪酬政策、人均薪酬水平等情况,说明职工薪酬大幅增长的原因及合理性;(3)说明公司收入大幅下滑的情形下,销售费用、管理费用大幅增长的原因及合理性。

公司说明:

一、补充说明销售费用、管理费用的主要构成,对应项目或产品,对应金额及流向,销售网点增加情况,销售网点的具体用途。

(一)销售费用情况

公司2024年度销售费用金额及占比情况如下:

单位:万元

项目	2024年金额	占比情况
工资薪酬	1,402.15	71.99%
交通及差旅费	111.73	5.74%
业务招待费	123.48	6.34%
折旧及摊销	83.35	4.28%
办公费	18.13	0.93%
广告及宣传费	33.35	1.71%
其他费用	175.51	9.01%
合计	1,947.70	100.00%

2024年度公司销售费用为1,947.70万元,其中职工薪酬1,402.15万元,占销售费用的比重为71.99%。公司销售部门划分为市场部和销售中心,销售中心根据是否为高可靠领域划分为两个部门。2024年度,公司加强了销售中心人员的配置和考核,公司人员薪酬中高可靠领域销售部门的薪酬总额623.72万元,其他领域销售部门的薪酬总额631.12万元,相关薪酬均直接支付于具体员工或其社保、公积金账户。

2024年度交通及差旅费用111.73万元、业务招待费123.48万元,占销售费用比重为5.74%、6.34%,主要为公司本期积极开拓市场,拜访、拓展、现场服务客户所发生的费用,相关费用均由公司人员报销后支付至具体员工。

此外,2024年度公司其他费用发生额175.51万元,占销售费用比重为9.01%,主要系公司2024年度发生的针对高可靠领域的市场信息收集、市场分析、市场开拓相关的咨询费用、样品费用等,相关费用由公司直接支付至相关服务供应商。

(二)管理费用情况

公司2024年度管理费用金额及占比情况如下:

单位:万元

项目	2024年金额	占比情况
工资薪酬	1,945.69	56.79%
折旧及摊销	413.84	12.08%
中介机构及咨询服务费	238.53	6.96%
业务招待费	244.44	7.13%
办公费	317.08	9.25%
交通及差旅费	115.49	3.37%
宣传服务费	6.02	0.18%
装修及维修保养费	100.58	2.94%
其他费用	44.45	1.30%
合计	3,426.12	100.00%

2024年度公司管理费用为3,426.12万元,其中职工薪酬1,945.69万元,占管理费用的比重为56.79%。为提升公司管理水平,完善公司治理结构,满足公司未来发展的需求,公司持续引进了专业的管理、运营人员。2024年度,公司管理人员人数从年初的57人增至年末的69人。且根据同行业市场平均薪酬情况,公司本期对管理人员的薪酬标准做了调整。相关薪酬均直接支付于具体员工或其社保、公积金账户。

2024年度公司管理费用中折旧及摊销费用413.84万元,占管理费用的比重为12.08%,主要为固定资产、长期待摊费用、无形资产等的折旧摊销费用。

2024年度公司管理费用中办公费317.08万元,占管理费用的比重为9.25%,主要为水电费、物业费、其他办公费用。相关费用由公司直接支付至相关服务供应商。

2024年度公司管理费用中业务招待费244.44万元,占管理费用的比重为7.13%,主要为日常招待事项产生的餐费、酒水等招待费用。相关费用由公司直接支付至相关供应商,或公司人员报销后支付至具体员工。

2024年度公司管理费用中中介机构及咨询服务费238.53万元,占管理费用的比重为6.96%,主要为接受审计、咨询评估、法律服务等发生的费用。相关费用由公司直接支付至相关服务供应商。

(三)销售网点增加情况,销售网点的具体用途

公司根据产业特点、已有客户分布、潜在客户聚集地等划分市场区域,于2023年四季度增设了各个地区的销售网点。公司销售网点增加情况及其具体用途如下表所示。下述销售网点的设立使得本期销售人员投入、业务招待费、差旅费等均有所增加。

新增销售网点	增加销售网点时间	新增销售网点具体用途
北京	2023年四季度	1、根据驻点的位置和目标客户群体的特点,有针对性地开展销售活动,提高资源的利用效率,精准触达潜在客户;2、增加与客户接触、交流的频率,及时了解客户需求,掌握市场动态;3、方便为客户提供产品试用、售后等现场服务,增加客户对公司产品、服务的信任度和满意度。
西安		
长沙		
成都		
苏州		
上海		

二、结合人员数量变动、公司薪酬政策、人均薪酬水平等情况,说明职工薪酬大幅增长的原因及合理性。

(下转D44版)