国有四大行股价昨日创历史新高

▲本报记者 杨 洁

7月15日,A股银行股继续走强, 工商银行、农业银行、中国银行、建设银 行等国有四大行股价均创历史新高。

截至下午收盘,建设银行涨 2.99%, 报7.59元; 农业银行涨2.61%, 报4.72元;工商银行涨1.97%,报6.20 元;中国银行涨1.68%,报4.85元。

今年以来,银行板块涨势喜人,多 家银行屡创新高。综合多家机构观点 来看,业内普遍认为,近期银行板块延 续向好行情,受多重积极因素影响,银 行板块面临的宏观和政策环境已经边 际趋暖,包括但不限于地产相关提振政 策加快出台、存款成本改善进程有望加 快、资产质量预期边际改善等。

此外,7月份以来,上市银行进入 了密集分红期。据东方财富 Choice 数 据显示,按除权除息日计算,共有22家 银行已进行或即将进行2023年度的现 金红利发放。



华创证券徐康团队表示,我国经济 运行中的积极因素逐渐显现,当前处于 经济转型期,盘活存量、破旧立新仍需 要时间沉淀。持续看好低利率时代的

银行股投资,其兼具分红确定性,又有 中长期资金支撑,高股息投资策略进程 未半。考虑业绩传导滞后性,2024年 上市银行业绩仍有承压,但在宏观和政

策环境趋暖下, 行业经营正在同归"新 稳态",金融迈向高质量发展的同时竞 争格局也在进一步优化。

浙商证券银行研究团队则认为,银 行股行情不是下半场,而是长周期的开 始,推荐"大+小"哑铃组合,既包括了高 股息的国有大行,也包括了高成长性的 中小银行。

展望后续银行股走势,中信证券 研究预计,二季度银行经营景气度稳 定,扩表策略审慎,息差走势符合预 期,信用风险格局稳定。板块投资来 看,前期多方政策发力,有助改善银行 风险预期,银行股估值提升更具基本 面支撑,进一步夯实分红收益空间确 定性。

东兴证券研报表示,中长期来看, 当前利率中枢趋势下行,资产荒压力 预计仍会延续,高股息红利资产配置价 值突出。在被动基金扩容、以及引导中 长期资金入市的背景下,资金面有较 强支撑。

上市银行高质量发展新动向: 多家银行发布"提质增效重回报"行动方案

▲本报记者 杨 洁

近日,为推动公司高质量发展和投 资价值提升,切实保障广大投资者合法 权益,江苏银行发布了2024年度"提质 增效重回报"公告。

据《证券日报》记者梳理,年内已有 包括江苏银行、浦发银行、兴业银行、西 安银行等在内的多家上市银行发布相 关"提质增效重回报"行动方案。

整体来看,在"提质增效重回报"方 面,上述银行主要结合自身发展战略和 经营情况,聚焦服务实体经济、公司治 理、信息披露、投资者回报及市值管理

在服务实体经济方面,多家银行在 公告中表示将全力做好科技金融、绿色 金融、普惠金融、养老金融、数字金融 "五篇大文章",助力发展新质生产力。 在具体举措方面,也各具特色,各家银 行通过完善差异化发展定位,加快培育 新增长动能。

例如,浦发银行表示,发力科技金 融赛道,打造专属风险评价体系和产品 体系,链接生态圈伙伴,提供全周期立 体化综合服务模式,加快创业孵化基地 建设。江苏银行聚焦长三角、京津冀和 粤港澳大湾区,深掘产业链、供应链现 代化水平提升机遇,以服务先进制造业 产业集群、重大项目投资等为抓手,加 大对优势产业、未来产业、生产性服务 业等服务力度。兴业银行则依托"数字 兴业"建设成果,应用"五大新赛道"的 布局成效,与"五篇大文章"有机结合、 一体推进,助力发展新质生产力。

在提升投资者回报方面,多家银行 在公告中表态将在促进经营管理水平 不断提高中努力提升综合投资回报。 江苏银行表示,2024年中期分红相关 事项已经股东大会审议通过,后续将由 董事会根据盈利情况、现金流状况和中 长期发展规划等具体决定。

浦发银行2023年度的现金分红占 归属于母公司普通股股东净利润的比

例为30.05%,较上年度增长了近10个 百分点。2024年浦发银行将认真贯彻 新"国九条"的规定,在稳健、可持续经 营的基础上,结合自身发展阶段和财务 状况,进一步增强分红稳定性、持续性 和可预期性。

2024年以来,基于对未来发展前 景的信心和成长价值的认可,西安银行 已有部分董事、监事和高级管理人员以 及40余名中层管理人员以自有资金通 过二级市场陆续增持了该行股票,合计 增持股份超过200万股,增持金额累计 近700万元。西安银行表示,将继续坚 持"稳中求进"的总基调,持续践行"以 投资者为本"的发展理念,不断推动"提 质增效重回报"的行动落实。

"维护股价稳定与推动估值修复" 是2024年度兴业银行的重要目标之 一。兴业银行表示,公司管理层高度重 视股价和市值表现,将在公司股价出现 不合理下跌、估值明显偏离经营基本面 时,及时采取措施,通过信息披露、市场 沟通、实施管理层增持、争取主要股东 增持、引进战略投资者等方式稳定股 价、推动估值修复。

此外,上述多家银行还表示,将加 强信息披露与投资者关系工作,规范高 效披露各项信息,完善环境、社会责任、 金融消费者保护等ESG信息披露的内 容与形式,拓展沟通渠道,丰富管理层 与资本市场沟通的形式,主动、及时、深 入了解投资者诉求并作出针对性回应。

中国企业资本联盟副理事长柏文 喜对《证券日报》记者表示,商业银行特 别是上市银行通过优化管理流程,强化 风险管理等可以进一步提高经营质量, 进而提升自身盈利能力。对于不同区 域的上市银行而言,可深入了解当地市 场需求、竞争状况和发展环境,制定合 适的发展策略,同时,根据自身特点和 优势,在特定领域或区域内形成差异化 竞争,提高市场占有率。此外,还可以 利用金融科技手段提升服务效率和质 量,满足当地客户的特定需求。

6月份以来机构调研16家上市银行 信贷投放、资产质量趋势受关注

▲本报记者 彭 妍

近日,部分上市银行迎来了诸多 金融机构的调研。《证券日报》记者根 据东方财富Choice数据统计,6月份以 来截至7月15日,共有16家上市银行 接受了来自外部机构的调研,机构来 访接待量总共达到293次。其中,沪 农商行、苏州银行、瑞丰银行成为机构 调研"人气王",调研机构家数和获机 构调研总次数均位居前列。另外,从 上市银行披露的调研情况来看,信贷 投放、资产质量趋势是机构关注的重

南开大学金融发展研究院院长田 利辉对《证券日报》记者表示,从近期 机构调研银行情况来看,银行信贷投 放情况受到高度关注,尤其是在"稳增 长"目标下,实体经济的信贷需求和银 行如何发力信贷是市场焦点。此外, 银行在授信业务的风险管控上下足功 夫,强化贷前尽调、贷后监测排查等风 控措施。

机构关注信贷投放

东方财富Choice数据显示,6月份 以来截至7月15日,已经有16家银行

获机 构不同批次调研。其中沪农商行、 苏州银行、瑞丰银行被调研次数较多, 分别为47次、37次、35次;获机构调研 家数分别为47家、34家、34家。 从各家银行披露的《投资者关系活

动记录表》来看,今年机构调研关注方 面较多,主要集中在银行信贷投向和投 放节奏等方面,多家银行还被问到今年 全年信贷投放的计划安排。

谈到今年信贷投放进度和投放结 构情况,重庆银行回复称:"我行按照 年初制定的信贷投放计划,积极围绕 国家重大战略和区域重点产业,抢抓 资产,狠抓投放。从目前的投放情况 来看,已超序时进度完成信贷投放;从 信贷投放结构来看,主要以对公投放

杭州银行表示,今年上半年以来, 我行信贷投放总量近千亿元,投放方向 仍以对公信贷为主,零售、小微贷款保 持了小幅增长。将积极响应支持实体 经济的政策导向,预计下半年将增加对 小微企业及制造业企业的贷款投放。 宁波银行也表示,贷款主要投向是以先 进制造业、民营小微、进出口企业为重 点,持续为广大实体企业客户提供综合 金融服务。

展望2024年全年信贷投放情况,

齐鲁银行回复称:"作为区域法人银行, 我行根植济南、立足山东,主动融入地 方发展大局,重点聚焦科创、绿色、普 惠、消费、养老、乡村振兴等领域,不断 丰富产品供给,持续加大金融支持力 度,信贷投放按计划稳步推进,预计全 年信贷规模保持稳健增长。"

资产质量仍将保持平稳

从多家银行披露的投资者调研情 况来看,展望银行下半年资产质量的变 化趋势是投资者关注的另一个重点方 向。多数银行对2024年全年资产质量 稳定有信心。

苏州银行在展望下半年资产质量 的变化趋势时表示,将坚持"意识不到 风险是最大的风险、风险防范比风险处 置更重要、风险管理同样可以创造价 值"的风控理念,强化"全口径、全覆盖、 全流程、全周期"的管控模式,持续提升 全面风险管理水平。今年下半年,全行 资产质量预计仍将继续保持平稳态 势。将进一步优化授信政策和审批策 略,加强各项业务的跟踪监测和检查频 率,及时预防、化解相关风险。

常熟银行表示,始终坚持管好方 向、管好行业、管好员工、建好系统,通 过"事前、事中、事后"风险管理模式来 严控风险。截至2024年3月末,我行不 良贷款率0.76%,拨备覆盖率539.18%, 资产质量总体较好。将秉承稳健的风 险偏好,持续完善风险管控体系,不断 增强风险抵补能力,保持不良率、拨备 覆盖率水平总体稳定。

田利辉认为,多数银行对2024年 全年资产质量稳定均有信心,认为存量 的不良贷款和拨备有腾挪空间。尽管 零售类资产2024年仍然面临不良边际 增加的压力,但占信贷大头的基建类贷 款、实体制造业贷款仍保持相对稳定的 状态。行业拨备覆盖率仍处于高位,信 用成本对不良净生成覆盖充足,有冗余 的准备金对风险进行覆盖,行业整体不 良预计仍保持平稳。不过,银行需要继 续加强风险管理、优化信贷结构、提升 经营效率,以应对可能出现的风险和挑 战。预计银行下半年资产质量将保持 稳中向好的趋势。

中央财经大学证券期货研究所研 究员杨海平对《证券日报》记者表示,目 前看,上市银行信贷资产配置策略总体 上在优化,拨备计提充足。下半年,房 地产政策的落地、地方债务化解的推 进、宏观经济继续保持平稳向好态势将 为银行资产质量提供支撑。

年内7家支付机构"离场" ▲本报记者 李 冰 师王蓬博说。

支付牌照累计"缩减"93张

日前,中国人民银行(以下简 称"央行")官网更新已注销许可支 付机构名单,武汉市金源信企业服 务信息系统有限公司(以下简称 "金源信")正式注销支付牌照。截 至7月15日,已确定注销的支付牌 照累计达93张。今年年内支付牌 照注销数量为7张。

预付卡类牌照持续减少

资料显示,金源信于2011年 获得央行颁发的《支付业务许可 证》,业务类型为预付卡发行与 受理,业务覆盖范围仅为湖北 省,经过2016年、2021年两次成 功续展。需指出的是,该张支付 牌照有效期至2026年12月份, 也就是说,该支付牌照未到期予

金源信官网发布的退出公告 显示,由于业务转型,经慎重考虑 后,决定退出湖北省预付卡市 场。经中国人民银行批准,自 2024年7月12日起终止新增预付 卡发行业务。

据记者观察,近几年支付牌 照中预付卡类牌照一直在"缩 减"。从2011年5月份签发首批 第三方支付牌照算起,在过去十 多年的时间,央行总计发出271 张支付牌照。截至7月15日,已 缩减至178张,合计注销93张。 其中,预付卡类业务占比超八 成。比如,2018年共计有9张支 付机构牌照注销,业务类型均为 预付卡发行与受理。

在素喜智研高级研究员苏筱 芮看来:"当前支付牌照数量的'缩 水'之势将持续,存量支付牌照调 整仍处变局之中。究其原因一方 面在于监管环境趋严,合规水平低 下的机构再难有生存空间;另一方 面在于市场变化迅速,传统支付业 务如预付卡等因未及时转型面临 生存挑战。"

"移动支付崛起和增值服务 多样化,让预付卡业务类机构失 去优势。从实际情况看,预付卡 类业务只有在大型互联网平台或 大型商超等,能够掌控场景的机 构旗下才能更好地发挥辅助协同 作用。展业范围受限、场景有限 等因素致使区域性预付卡发行与 受理的支付机构生存艰难,面临 '业务收缩、盈利弱、转型难'等问 题,行业优胜劣汰趋势也就成了

行业正处调整期

整体来看,今年已有7家机构 注销支付牌照。分别是深圳市银 联金融网络有限公司、深圳市深银 联易办事金融服务有限公司、银视 通信息科技有限公司、广州银联网 络支付有限公司、平安付科技服务 有限公司、北京数字王府井科技有 限公司以及金源信。

经记者查询,年内多张牌照是 因合并整合而注销。比如平安付 电子支付有限公司合并平安付科 技服务有限公司获得了央行批准, 平安旗下支付牌照由两张合并为 一张;北京数字王府井科技有限公 司牌照则是由北京理房通支付科 技有限公司合并。合并后,北京理 房通支付科技有限公司《支付业务 许可证》业务类型增加银行卡收单 (北京市)、预付卡受理(北京市)。

综合来看,支付行业正处调整 期。除了支付牌照整合注销,也有 支付机构更名。人民银行此前更 新了非银行支付机构重大事项变 更许可信息,显示已有36家支付 机构获批更名,在公司名称中加上 "支付"二字。比如银联商务股份 有限公司变更公司名称为银联商 务支付股份有限公司;武汉合众易 宝科技有限公司变更公司名称为 抖音支付科技有限公司等。

从行业来看,无论是支付牌照 合并还是支付机构更名等事宜与 监管要求密切相关。比如,《非银 行支付机构监督管理条例》明确, 非银行支付机构的控股股东、实际 控制人应当遵守非银行支付机构 股权管理规定,同一股东不得直接 或者间接持有两个及以上同一业 务类型的非银行支付机构10%以 上股权或者表决权。同一实际控 制人不得控制两个及以上同一业 务类型的非银行支付机构,国家另 有规定的除外。

"支付机构密集更名及牌照合 并是为了响应监管要求,增强合规 性。"苏筱芮认为,今年相关调整仍 将持续,支付机构的合规水平会进 一步提升。支付机构面对新规,第 一,需要建立健全支付相关的内控 制度,将责任落实到具体岗位;第 二,需要仔细梳理及对标支付新 规,及时查漏补缺;第三,则需要顺 应支付行业在数字经济发展的新 趋势,持续创新支付产品、强化商 户管理及需求沟通,不断提升创新 必然。"博通咨询金融业资深分析 能力与综合服务能力。

基金代销行业承压 多家公募机构宣布与代销公司"分手"

▲本报记者 彭衍菘

"因业务调整,公司决定停止 所有基金销售的业务了。"7月15 数巨头占据了市场绝大多数份 日下午,喜鹊财富基金销售有限公 司客服告诉《证券日报》记者。

当日,记者还以投资者身份 致电多家基金销售公司,在询问 几家头部公募机构的产品时,公 司客服答复多为暂未达成合作或 已终止合作。

记者在沟通中得知,公募机 构终止合作与代销公司的销量不 佳有关。有客服表示:"过去一段 时间,合作公募机构产品在我司 的保有量和交易量没有达到对方 的要求,这可能是导致合作暂停 的主要原因。"

这些是基金销售公司压力与 日俱增的一个缩影,基金销售渠 道的争夺正愈演愈烈。近一个月 以来,已有包括新华基金、工银瑞 信基金、浦银安盛基金、南方基金 等在内的12家公募机构与基金 销售公司"分手",涉及7家基金 销售公司。终止的原因各不相 同,除了公司业务调整因素以外, 还有合规风险、业绩协议、成本控

制等原因。 排排网财富理财师姚旭升表 示,基金代销公司被终止合作是市 场环境、竞争格局变化等多重因素 共同作用的结果。在公募基金费 率改革的背景下,渠道费用进一步 规范,促使一些基金公司重新评估 与代销机构的合作关系。

华林证券资管部董事总经理 贾志在接受《证券日报》记者采访 时进一步介绍,基金代销公司当前 面临的核心业绩压力主要源自两

方面:一是市场竞争激烈导致的 业务集中度高与收入结构单一问 题。在众多三方代销机构中,少 额,而多数机构以基金代销为核 心业务,缺乏多元化收入渠道,长 期难以跨越盈亏平衡点。二是监 管环境趋紧,特别是针对非货币 基金存量日均规模、业务资格展 期等要求,提高了持续经营的门 槛,许多机构难以维系符合监管 标准的运营。

基金代销行业正在经历快速 洗牌过程。一边是代销公司互相 间的竞争,另一边许多公募机构 正在打造包括销售子公司在内的 多种直销平台。例如,7月初,交 银施罗德基金与华夏基金旗下销 售子公司华夏财富签约,上银基 金与嘉实基金控股的基金销售子 公司嘉实财富签约。

姚旭升表示,基金公司与代 销公司之间的合作将趋向于更加 专业、高效和差异化,同时注重 合规性、技术应用和客户体验。 第一,随着基金代销行业的激烈 竞争,预计未来市场格局将进一 步分化,专业水平要求提高,行业 精英人才向头部机构集中,导致 行业集中度提升。第二,基金公 司在选择代销合作伙伴时,将更 加注重代销机构的专业服务水 平、合规诚信记录、财务状况等, 以维护基金份额持有人的利益。 第三,基金公司与代销公司之间 的合作模式预计会向更加注重投 资者账户回报的买方投顾模式转 型。这种模式将以投资者权益为 根本出发点,实现互利共赢、健康

(上接A1版)

布局新兴产业 算好全局账、长久账

当前,国资央企加快发展战略性新 兴产业,前瞻布局未来产业。

《证券日报》记者注意到,今年以来, 中央企业或是从顶层设计着手,成立培育 发展战略性新兴产业领导小组,制定工作 方案,或是制定更为明确的中央企业集团 层面战略性新兴产业发展规划。在国务

院国资委明确的"到2025年,中央企业战 略性新兴产业收入占比要达到35%"的要 求下,中央企业纷纷加大了对于战略性新 兴产业和未来产业的投资力度。

例如,国家开发投资集团有限公司 提出,今年新增投资的63%用于战略性 新兴产业,以确保战略性新兴产业投资 增速高于总投资增速。中国联合网络通 信集团有限公司也表示,计划在未来三 年继续投入百亿元专项资金,用于加快 战略性新兴产业发展和未来产业培育。 中国南方电网有限责任公司也称,预计 2024年,公司首批战略性新兴产业投资 超过380亿元。

事实上,无论是战略性新兴产业还 是未来产业,都要面对不确定性以及较 长的培育周期。因此,国有资本在发展 战略性新兴产业,前瞻布局未来产业的 过程中,不仅要考虑到"战略亏损期",更 要算好全局账、长久账。

朱昌明对记者表示:"战略性新兴产 业和未来产业作为新质生产力培育发展 的主要载体,其发展非一朝一夕之功,需 要充分考虑创新风险、培育周期等。因 此,需要国有资本当好'长期资本''耐心 资本''战略资本',服务国家战略。"

《证券日报》记者从中国广核集团有 限公司(简称"中广核")获悉,中广核已 在今年发起设立了4只战略性新兴产业 科创基金,旨在发挥资本纽带优势和基 金产业赋能作用,推动新质生产力加快

国新基金也表示,未来将强化培育 孵化功能,针对中央企业在战略性新兴 产业和未来产业方面的空白和短板领 域,助力其开展并购整合。