

实探2023世界智能网联汽车大会：

智能驾驶技术百花齐放 规模化商用再提速

■本报记者 冯雨瑶 王镜茹

9月21日至24日，2023世界智能网联汽车大会在北京市顺义区新国展召开。本次大会主题为“聚智成势协同向新——迈向商业化应用新征程”。

据悉，世界智能网联汽车大会已连续举办六年，是我国首个经国务院批准的国家级智能网联汽车专业会议。

咨询机构Co-Found智库秘书长张新原告诉《证券日报》记者：“智能驾驶的爆发期正在逐步到来，各种自动驾驶技术和汽车制造商正在加速推进。近年来，我国的自动驾驶领域也取得了长足进展，政策扶持逐渐加大，市场前景广阔。随着技术的不断升级和成本的降低，规模化商用正逐渐成为可能。”

产业链上下游齐聚 智能驾驶技术百花齐放

9月21日，记者看到，现场聚集了众多参展商，既有整车车企，也有汽车芯片、软件、智能网联系统、新能源系统等上游厂商。智能、智行、自动化等字眼随处可见，不少前来观展的人或驻足观看产品，或与厂商积极交流。

车路云一体化成为本次大会的焦点之一。在蘑菇车联展区，公司展示了业内唯一完整的车路云一体化标准产品包2.0(MOGO PACKAGE 2.0)，相关负责人告诉《证券日报》记者：“车路云一体化是智能网联汽车重点发展方向之一，在车路云一体化领域，蘑菇车联是技术和产品成熟的公司之一，可全面赋能L0-L4级别的智能网

联车辆。”

9月11日，工信部装备工业一司副司长郭守刚表示，工信部将坚持车路云一体化发展路线，强化创新驱动、优化政策供给，加快智能网联汽车产业化进程。

一些为整车装上智驾大脑，配上更多智能技术的零部件厂商也在现场展示着各自的“黑科技”。

“当前市面上很多控制器都是多芯片，我们是单芯片高集成。”北京奥特贝睿科技有限公司的工作人员向记者介绍，在公司展区内陈列的Auto Brain Infi-Pilot行泊一体产品矩阵涵盖了TDA4VH Pro域控、TDA4VH Standard域控等产品。例如，TDA4VH Pro域控可应用在高级驾驶辅助系统功能上，支持车道保持、自动跟车、拨杆换道、自动超车等高速公路场景高级驾驶功能。本次展出的吉利睿蓝7量产款安装了公司产品，计划于本月底上市。

探索区域产业链协同发展也是本次大会特色之一。河北省政府参事、京津冀协同发展河北省协同创新中心主任武义青认为，应充分发挥地区优势，把新能源和智能网联汽车作为京津冀地区引领发展战略性新兴产业和未来产业的突破口，增强未来汽车产业核心竞争力。

落地场景爆发式增长 规模化商用提速

从现场多方交流来看，业内普遍认为，无论是从技术进步角度，还是政策支持力度来看，智能驾驶规模化商用都在提速。

城市配送场景成为当前自动驾驶技术落地最佳方向之一。在



图①②：在蘑菇车联展区，公司展示业内唯一完整的车路云一体化标准产品包2.0；图③：在美国自动驾驶展区，工作人员向客户介绍采用了L4级别自动驾驶技术的一款自动驾驶车。（冯雨瑶/摄影）

美团自动驾驶展区，工作人员向记者介绍了一款黄色自动驾驶车，“这款车采用了L4级别自动驾驶技术，与传统汽车最大的区别在于没有方向盘，没有驾驶员。目前该车已经在北京、深圳等地落地并提供生鲜食品的即时配送服务。”

该工作人员强调，目前自动驾驶正迎来规模化和商业化应用的拐点，随着后续技术突破，以及运营的精细化程度进一步提升，自动驾驶将更加普及。

事实上，多地也正通过立法或设立政策先行区推动智能网联汽车发展。

9月19日，百度萝卜快跑、小马智行相继宣布，获准在北京亦庄开

启区内无人自动驾驶出行服务(Robotaxi)付费；深圳智能网联汽车测试示范区不断扩容，目前已完成首批共89公里高速公路路段作为测试示范道路的评估，拟于近期开放；苏州将建成国内首条“智慧高速”，预计9月底完成系统联调联试工作。

技术的发展也使得智能驾驶更加贴近消费者。据不完全统计，今年以来，先后有阿维塔科技、广汽智己、AITO问界等汽车及高科技企业陆续推出或者升级城市NOA方案。

元戎启行专注于研发高阶智能驾驶技术，该公司CEO周光告诉记者：“高精地图覆盖范围有限，采集及制作复杂，成本高昂，降低了

消费者购买智能驾驶汽车的欲望。不搭载高精度地图的城市NOA，性价比更高，使用区域更广，更贴近消费者的需求。”

然而，要实现智能驾驶的大规模商用，上下游亦面临不少挑战。

张新原表示，首先，技术问题是最大的挑战，面临包括高精度地图、传感器芯片、处理芯片等多个方面的技术难题。其次，安全问题也需要解决，需要提出完善的驾驶安全标准和技术规范。此外，智能驾驶所需的基础设施(例如5G网络覆盖)还不够完善，相关产业链的配套发展也需要加快。此外，市场尚未形成良性循环，需要相关政策的引导和推动。

长江证券“双白金” 将出任研究所新掌门

■本报记者 昌校宇

《证券日报》记者9月21日从长江证券股份有限公司(以下简称“长江证券”)相关人士处获悉，长江证券拟任命王鹤涛和郭博华两位“研究老将”分别担任长江证券研究所所长、长江证券研究所联席所长，两人都拥有丰富的卖方研究经验和研究团队管理经验。

资料显示，王鹤涛和郭博华均为新财富白金分析师，也是长江证券自主培养、有着十余年卖方研究经验的“研究老将”。业内分析人士认为，此次长江“双白金”挂帅的人事安排，或将大大增益长江研究和机构客户服务的综合实力。

资料显示，王鹤涛从事证券市场金属及金属新材料行业领域研究13年，是长江证券培养的第一位晋级的“钻石分析师”。具体到业务方面，在2022年期间，王鹤涛带领团队共撰写240余篇研究报告，完成5500场路演，凭借扎实的专业积累与过硬的业务能力，助力团队、企业发展。

郭博华具有11年行业研究经验，于2012年加入长江证券研究所。作为分析师，郭博华始终坚持“客观、严谨、专注、勤奋”的研究宗旨，深耕电力设备与新能源行业。在2022年带领团队共撰写400余篇研究报告，完成2700余场路演；开展多次重点产业调研，及时跟踪行业变化，为客户提供及时全面的研究观点。

在团队管理方面，郭博华2014年担任长江证券研究所电力设备新能源行业组长首年，带领团队夯实了研究基础，打开局面；2016年1月份-2018年3月份，担任长江证券研究所总经理助理；2018年3月份开始担任长江证券研究所副总经理，其间主要负责金融制造组8个行业小组的管理工作，推出加强团队建设、制度建设、组间协同“三大措施”，2017年金融制造组在业界权威评选中取得了多项佳绩。

公开数据显示，长江证券2022年佣金仓收入持续稳居行业前三。长江证券相关人士表示：“长江证券研究所不是靠一两个明星分析师单打独斗，而是非常注重团队的自身培养和协同配合，整体研究实力一直较强。”

(上接A1版)

据Wind资讯数据统计，今年以来，截至9月21日，共有30家央企控股上市公司发布重大资产重组进展。从进度来看，13家已经实施完成，与去年全年持平，此外，1家正在进行中，5家处于证监会受理审核阶段，5家已经股东大会通过，6家发布董事会预案。从行业来看，上述30家公司中，国防军工、建筑材料行业较多，均有4家，此外，电力设备、公用事业、建筑装饰、基础化工行业分别有3家。

陈雳表示，整体来看，30家央企控股上市公司并购重组标的以同行业或产业链上下游为主，旨在通过并购重组促进产业整合，加强产业链配置，增强协同效应，促进企业提质增效，实现核心竞争力的提升。

从重组目的来看，横向整合、战略合作类并购重组较多。“央企控股上市公司进行市场化并购，往往有提升行业的产业集中度、避免恶性竞争、规范行业发展的考量。坚守主责主业，是横向整合较多的重要原因之一。”王绎表示。

如中航股份公告称，本次交易将整合航空工业集团直升机领域总资产，将进一步实现航空工业集团直升机业务的整合，提升上市公司研发创新能力、资源整合能力；通过专业化整合，支持直升机产业整体结构体系，做强做精主业，打造专业化领航上市公司。

陈雳表示，政策指导央企聚焦主业，优化产业结构，鼓励央企实现专业化整合，保障产业链供应链稳定运行，推动行业健康有序发展。政策引导下央企并购重组重心聚焦在优化资源配置与促进主业发展上，跨界并购活动相对减少。

“预计后续在政策引导下，央企控股上市公司并购重组活动或进一步加速，将呈现以同行业资源整合为主的特征。”陈雳进一步表示。

提升自主创新能力 发挥创新引领作用

除了专业化整合，提升自主创新能力也是央企控股上市公司并购重组的目的之一。

一方面，央企将下属高科技企业注入上市公司，利用上市平台募开展项目建设，保持行业领先地位。9月9日，中瓷电子发行股份购买博威公司73.00%股权、氯化镱通信基站射频芯片业务资产及负债、国联万众94.6029%股权实施完成。公告显示，本次交易系中国电科产业发展整体部署，将氯化镱通信基站射频芯片与器件、碳化硅功率模块及其应用业务重组注入上市公司，有利于提高上市公司经营质量和发展潜力，将上市公司打造成为拥有氯化镱通信基站射频芯片与器件、碳化硅功率模块及其应用、电子陶瓷等核心业务能力的国内一流半导体领域高科技企业。

另一方面，借助资本市场平台，央企积极推动科技成果转化向生产力转化。《方案》提出，加大探索科研院所改制或资产上市路径的力度，建立健全科研成果转化机制，利用资本市场工具和上市公司平台，加快打通科技成果转化向生产力转化的“最后一公里”。

9月8日，中国交建公告称，公司分拆所属子公司重组上市通过反垄断审查。本次中国交建将通过参与祁连山重组实现分拆所属子公司中交公路规划设计院有限公司、中交第一公路勘察设计研究院有限公司、中交第二公路勘察设计研究院有限公司上市。

“当前和今后一段时期，央企控股上市公司并购重组将更突出核心技术的培育，发挥创新引领、产业引领作用，致力打造原创技术策源地，助力我国现代化产业体系建设。”王绎表示。

年内首家外商独资证券类私募完成备案 “中国机会”吸引机构布局

■本报记者 昌校宇 见习记者 方凌晨

年内首家完成备案的外商独资私募证券投资基金管理人现身。中国证券投资基金业协会(以下简称“中基协”)官网显示，9月19日，日本资本巨头三井住友德意志资产管理股份有限公司旗下三井住友德意志私募基金管理(上海)有限公司(以下简称“三井住友德意志私募”)完成备案。至此，外商独资私募证券投资基金管理人扩容至34家。

中基协官网显示，三井住友德意志私募于2022年7月27日成立，注册资本为6000万元人民币，注册资本实缴比例为50%，其业务类型包括私募证券投资基金和私募证券投资基金类FOF基金，管理基金规模在5亿元以下。

《证券日报》记者进一步梳理，今年以来，已有黑石(上海)私募基金管理有限公司、渣打私募股权基金管理(深圳)有限公司等多家外商独资私募完成备案，不过机构类型仍为其他私募投资基金管理人以及私募股权、创业投资基金管理人，三井住友德意志私募为年内首家完成备案的私募证券投资基金管理人。据Wind数据统计，截至9月21日，完成登记备案的外商独资私募证券投资基金管理人已扩容至34家。

谈及外资私募积极布局中国市场的原委，安徽安爵资产管理有限责任公司董事长刘岩对《证券日报》记者表示：“主要是因为中国近年来放宽外资准入限制，为外资私募在中国市场提供了更多投资机会，加之中国经济增长迅速，此类机构可以在中国市场获得丰厚收

益。同时，随着人民币国际化进程加快，人民币资产被全球投资者视为优质资产，外商独资私募证券投资基金管理人在中国市场也可以投资人民币债券、股票等资产。”

在排排网财富管理研究部副总监刘有华看来，对于外资私募而言，进入中国市场有利于其更好地整合内部资源开展中国业务。

“随着中国资本市场高水平制度型开放的不断深化，拥有丰富国际投资经验、专业知识和资金实力的外资私募，可以通过丰富的金融工具和创新产品，以更加灵活的运营策略，获得更多投资品种和投资机会。同时，也为中国投资者提供多样化的投资策略与组合，有助于提升中国资本市场国际化程度。”一位不愿具名的业内人士告诉《证券日报》记者。

不过，受访业内人士认为，外资私募在中国市场既有机遇，也面临着来自多方面的挑战。

“虽然大多数外资私募在投资框架的系统性和执行的稳定性、海外投资经验和国际视野以及组合风险管理上有一定优势，但他们是否能利用这些优势在中国成功构建起品牌力仍有待时间验证，尤其是考虑到他们进入中国需要面临如何吸纳优质的本地投研人才、投资方法本土化等一系列挑战。”刘有华如是说。

从基金管理规模来看，34家备案为私募证券投资基金管理人的外商独资企业所管理的基金规模仍较小。具体来看，仅有桥水(中国)投资管理有限公司管理规模在100亿元以上；管理规模在5亿元到10亿元、10亿元到20亿元、20亿元到50亿元、50亿元到100亿元的分别有1家、

3家、2家、3家；而管理规模在5亿元以下的管理人数量最多，有24家。

刘岩表示，由于上述外商独资私募证券投资基金管理人进入中国市场的相对较短，这导致他们在管理经验和品牌知名度方面尚未完全建立，拓展市场份额时可能面临一些挑战。同时，其在中国市场的人才储备可能相对较少，这会对其在中国的业务产生一定影响，因此他们迫切需要培养更多了解中国本土市场的人才，以提升其在中国市场的竞争力。

上述不具名业内人士表示，中国资本市场竞争激烈，相关私募机构需要制定切实可行的市场策略，以确保回报稳健；同时，还需克服文化和语言障碍，与监管机构、中国投资者和合作伙伴进行高效沟通与合作。

存款利率下调后部分中小银行“冒尖” 有村镇银行5年期利率最高可达3.85%

■本报记者 苏向晨

自今年9月1日国有大行下调存款利率以来，部分股份制银行、城商行、农商行、村镇银行等中小银行近期也陆续下调了存款利率。

据记者梳理，此轮存款利率下调后，部分村镇银行5年期整存整取挂牌利率最高可达3.85%，远高于目前国有六大行的同类存款利率(2.25%)，并高于部分股份制银行同类存款利率。

5年期定期存款利率 相差1.6个百分点

目前，国有六大行以及部分股份制银行1年期、2年期、3年期、5年期的整存整取挂牌利率分别为1.55%、1.85%、2.2%、2.25%，整体来看，存款利率较去年以来多轮下调后，已处于近几年的较低水平。

对比来看，部分村镇银行存款

利率远高于国有大行，如，扶绥深通村镇银行、灵川深通村镇银行、苍梧深通村镇银行近期发布存款利率调整公告显示，调整后，这3家银行1年期、2年期、3年期、5年期的整存整取挂牌利率分别为2.15%、2.75%、3.4%、3.85%，分别较国有大行高出0.6个百分点、0.9个百分点、1.2个百分点、1.6个百分点。

此外，清新农村商业银行、屯留三禾村镇银行、广西荔浦农村商业银行等多家银行也于近日发布了存款利率调整公告，调整后的整存整取利率普遍高于国有大行和部分股份制银行。

对此，一家城商行研究发展部总经理对《证券日报》记者表示，不同商业银行的影响力存在差异，储户对其的认可度也存在差异，这导致商业银行的经营手段各异。比如，有些股份制银行整体存款利率非常低，主要依赖大量结算性沉淀资金以及活期存款揽储，因此负债成本很低。但村镇银行等中小银

行经营范围受限，网点数量少，对科技的应用较为落后，只能靠较高的利率揽储。

招联首席研究员董希淼对《证券日报》记者表示，一般而言，商业银行的资产规模越大，存款利率就会越低。存款利率定价自律机制也允许不同银行有不同的上浮幅度，村镇银行作为微型商业银行，存款利率普遍较高。此外，中小银行品牌形象弱，产品服务少，资产端贷款的价格也高于全国性银行，因此监管允许其存款利率更高。

董希淼进一步表示，自去年部分村镇银行出现“取款难”事件后，对村镇银行形成负面影响，部分村镇银行存款呈现流出状态，揽储压力大，只能高息揽储。除村镇银行之外，一些农商行、农信社也是如此。面对诸多发展挑战，村镇银行等中小银行要挖掘高效灵活的特性，通过产品创新等特质满足客户需求，降低负债成

本，这做起来也很难。

部分存款产品利率 高于贷款产品利率

一些村镇银行的存款利率已超过另一些银行的贷款利率。

近期，记者通过查阅银行App及询问银行相关工作人员发现，部分村镇银行的利率可低至3.38%，低于上述银行存款利率。如，记者在某国有大行手机银行看到，该行经营贷最低年化利率可低至3.45%。另一家股份制银行手机银行的经营贷申请页面也显示，最低年化利率可达3.38%。

也就是说一些银行的存款利率高于另一些银行的贷款利率，存贷款利率形成“倒挂”。

该现象的背后是，近两年，在监管引导商业银行加大服务实体经济力度的背景下，银行贷款利率持续下行。中国人民银行近期发布的2023年第二季度中国货币政

策执行报告显示，6月份新发放企业贷款、个人住房贷款加权平均利率分别为3.95%、4.11%，较去年同期分别低0.21个、0.51个百分点，处于历史低位。

董希淼表示，村镇银行属于比较特殊的一类银行，主流的储户一般不会选择村镇银行，经过去年的风险事件以后，储户更少。此外，贷款利率在3.5%以下的个人消费贷、经营贷主要针对部分优质的客户群体。目前存款利率较高的银行仍属少数。因此，由于存贷款利率倒挂产生资金空转、套利现象不具有普遍性。

上述城商行研究发展部总经理表示，资金空转、套利的情况是有的。我们也观察到一些资质较好的公司从A银行拿到低息贷款后，去购买B银行的协议存款或者购买银行理财。不过，目前监管和商业银行对贷款用途的监管和管控均比较严格，资金空转套利的现象相对较少。未来监管部门仍要引导商业银行理顺存贷款定价关系。