证券代码：688328　　证券简称：深科达　　公告编号：2023-053

深圳市深科达智能装备股份有限公司关于2022年年度报告的事后审核问询函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

重要内容提示：

业绩亏损风险

公司2022年营业收入为5.89亿元，归属于上市公司股东的净利润为3,584.32万元。公司2022年营业收入较2021年下降35.36%，公司2022年净利润较2021年下降164.30%。公司2022年业绩亏损主要系市场需求波动及新业务尚处于亏损所致。

若未来宏观经济环境、市场竞争格局及下游需求等出现重大不利变化，导致公司合同签订量持续下滑，而公司研发投入等期间费用、固定资产投资等支出持续保持在较高的水平，将可能导致公司面临经营业绩持续下滑的风险。请投资者充分关注上述因素变化对公司经营业绩的影响。

募投项目风险

公司“深科达智能制造创新示范基地续建工程”两个子项目尚未开始建设，原因主要是公司首发募投项目投产后产能尚未完全释放，现有场地可以满足现阶段生产所需。公司根据现阶段的产能情况，依托现有生产基地，正开展“深科达智能制造创新示范基地续建工程”2个子项目计划研发生产的Mini/MicroLED显示设备以及半导体先进封装测试设备的研发工作，但相关项目建设尚未开展。根据“深科达智能制造创新示范基地续建工程”两个子项目的研发、投资与量产计划，可转债募投项目尚未延期。若未来宏观政策和市场环境发生重大不利变化、技术水平发生重大更替或项目实施过程中发生其他重大不可预见事项，将可能导致公司募投项目出现无法实施、延期或者无法产生预期收益的风险。

在研项目风险

公司已补充披露具体在研项目市场规模、市场前景、市场竞争等情况。公司现有在研项目以公司掌握的核心技术为依托，以多年来的智能装备研发制造经验为支撑，具有技术可行性，目前研发进展未出现重大异常。公司正积极拓展在研项目对应产品的市场订单，目前市场开拓活动进展顺利。若未来公司在研项目未达预期或下游市场开拓不利，则可能对公司未来业绩产生不利影响。

子公司管理风险

公司主要通过成立控股子公司的方式开展新业务，公司在子公司重大经营决策、人员、财务、客户和技术资源管控等方面均作了相应管控安排，能够对子公司实施有效管控；公司在采购、销售、研发、信息披露及用印管理等方面均设置了与子公司管理相关的内部控制规定，能够监督并规范子公司日常经营，能够及时排查并化解可能导致子公司失控的风险事项。若未来公司子公司数量增加较多，而公司未能及时完善并有效执行与子公司管理相关的制度，则可能对公司未来经营稳定性造成不利影响。

应收账款收回风险

公司长账龄应收账款形成的主要原因系客户回款流程较慢原因等所致，公司长账龄应收账款主要为1-2年的应收账款，占比为71.36%，该部分应收账款无法收回的风险较小，公司已对长账龄应收账款按照坏账准备计提政策充分计提坏账准备。如果未来公司应收账款管理不当或者部分客户自身发生重大经营困难，可能导致公司部分应收账款无法及时收回，将对公司的经营业绩造成不利影响。

存货风险

2022年末，公司存货期末账面余额为24,815.78万元，较期初上升5.72%，累计计提存货跌价准备582.79万元，较期初上升55.73%。公司2022年第四季度根据客户订单提前确定备货生产，导致期末存货金额有所增加。公司出于谨慎性考虑，已根据存货跌价准备计提政策及计提方法对库龄较长的存货充分计提了跌价准备。若未来因市场环境或其他因素导致公司不能及时消化库存，公司存货有可能会出现减值风险，从而给公司经营业绩带来不利影响。

其他应收款风险

2022年末，公司其他应收款余额为2,376.57万元，按欠款方归集的期末余额第一名对应自2020年产生的对南京一克思德科技有限公司的保证金1020万元，该笔保证金账龄2-3年，已计提坏账准备306万元，公司已与对方协议约定了还款安排。其他应收账款中包含预付采购款662.94万元，公司预付采购款是基于公司生产经营需要。如后续若相关欠款方财务状况出现恶化，公司其他应收款将出现逾期或无法收回而发生坏账的可能，从而对公司业绩和生产经营产生不利影响。

敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。

深圳市深科达智能装备股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年5月17日收到上海证券交易所向公司发送的《关于对深圳市深科达智能装备股份有限公司2022年年度报告的事后审核问询函》（上证科创公函【2023】0151号，以下简称“《问询函》”），根据《问询函》的要求，公司与大华会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称“年审会计师”）、安信证券股份有限公司（以下简称“持续督导机构”）对《问询函》所列问题进行了认真核查并作出如下回复：

问题1：关于收入

年报显示，公司平板显示类设备、半导体设备、摄像模组类设备、核心零部件收入同比分别增长-54.98%、-28.64%、36.29%、44.76%。2022年公司前五名客户销售额占年度销售总额比重为25.64%，上年同期41.89%，客户集中度下降明显。请公司：（1）补充披露分产品的公司前五大客户具体情况，包括基本情况、合作历史、销售内容、销售金额、对应的应收账款和合同资产金额，以及期后回款情况；（2）结合行业形势变化、销售策略、产品结构调整等，说明各类业务收入变化幅度较大的原因及合理性；（3）说明主要客户集中度下降的原因及合理性，核实主要客户相比以前年度是否发生重大变化，对于报告期内新进入前五名的客户应当说明具体情况。

一、公司回复

（一）补充披露分产品的公司前五大客户具体情况，包括基本情况、合作历史、销售内容、销售金额、对应的应收账款和合同资产金额，以及期后回款情况

1、分产品前五大客户具体情况

（1）平板显示类设备前五大客户

单位：万元

序号	客户名称	基本情况	合作历史	销售内容	销售金额	应收结余	合同资产结余	期后回款
1	京东方科技集团股份有限公司	成立于1993年4月，主营半导体显示产品的生产、研发和销售	双方自2015年起开始合作	全自动校叶式在线脱泡机、指纹Tape自动粘附线、Tape全自动粘附线等	6,625.60	6,897.97	598.18	1,941.88
2	天马微电子股份有限公司	成立于1983年4月，主营各类显示产品的生产、研发和销售	双方自2014年起开始合作	贴合后脱泡机、全自动OCA贴合设备等	2,289.88	2,867.69	132.65	698.34
3	业成科技（成都）有限公司	成立于2011年5月，主营触控显示产品的生产、研发和销售	双方自2016年起开始合作	大尺寸Wafer Sorter上料机、自动摆盘机、3D Printing设备等	2,131.78	2,409.13	-	763.62
4	南京一克思德科技有限公司	成立于2006年4月，主营自动化设备的研发、生产和销售	双方自2016年起开始合作	折叠线5S_A上料机	1,680.53	1,881.41	-	200.51
5	TCL华星光电技术有限公司	成立于2009年，主营半导体显示产品的研发、生产和销售	双方自2016年起开始合作	枚叶式脱泡机、全自动脱泡机等	1,132.26	1,393.13	126.57	73.17
合计					13,860.05	15,449.33	857.40	3,677.52

注：1、上表中属于同一控制的客户视为同一客户合并列示；2、期后回款统计日期截至2023年5月25日；3、表中列示销售额不含对客户销售的核心零部件。

（2）半导体设备前五大客户

单位：万元

序号	客户名称	基本情况	合作历史	销售内容	销售金额	应收结余	合同资产结余	期后回款
1	扬州扬杰电子科技股份有限公司	成立于2006年8月2日，主营功率半导体芯片及器件制造、集成电路封装测试等产品研发、生产和销售	双方自2018年起开始合作	测试分选机	1,831.33	994.87	-	301.44
2	苏州固锝电子股份有限公司	成立于1990年11月12日，主营各类半导体芯片、各类二极管、三极管等设计、生产和销售	双方自2020年起开始合作	测试分选机	1,099.03	109.92	-	13.16
3	常州银河世纪微电子股份有限公司	成立于2006年10月08日，主营半导体分立器件研发、生产和销售	双方自2020年起开始合作	测试分选机	898.23	514.60	101.50	160.21
4	通富微电子股份有限公司	成立于1994年02月04日，主营集成电路等半导体产品的研发、生产、销售	双方自2021年起开始合作	测试分选机	714.16	-	-	-
5	江苏盐芯微电子有限公司	成立于2015年12月30日，主营集成电路封装测试	双方自2019年起开始合作	测试分选机	700.44	676.43	-	156.70
合计					5,243.19	2,295.83	101.50	631.51

注：表中列示销售额指不含对客户销售的核心零部件；期后回款统计日期截至2023年5月25日。

（3）摄像模组设备前五大客户

单位：万元

序号	客户名称	基本情况	合作历史	销售内容	销售金额	应收结余	合同资产结余	期后回款
1	浙江荆虹科技有限责任公司	成立于2022年06月22日，主营光电子器件制造、电子元器件、可穿戴智能设备、智能车载设备的生产、研发和销售	双方自2020年起开始与其母公司深圳荆虹科技有限公司合作，2022年浙江荆虹科技有限责任公司成立后开始合作	车载摄像头封装自动线	1,044.25	590.00	-	354.00
2	浙江舜为科技有限公司	成立于2021年11月25日，主营IR/VR穿戴眼镜的研发、生产、销售	双方自2022年起开始合作	包装机/螺钉机/点胶机	232.74	176.42	-	34.20
3	陕西泰沃云科技有限公司	成立于2019年08月06日，主营移动终端设备、通讯设备等生产、销售	双方自2020年起开始合作	ASM Eagle 60/ASM IS868LA/ASM IS898GA	48.67	-	-	-
4	湖北三赢兴智能影像科技有限公司	成立于2021年02月07日，主营从事手机/笔记本电脑影像模组的研发及销售	双方自2021年起开始合作	立式无尘烤箱设备	11.86	-	-	-
合计					1,337.53	766.42	-	388.20

注：表中列示销售额指不含对客户销售的核心零部件；期后回款统计日期截至2023年5月25日；2022年度公司摄像模组设备仅4个客户。

（4）核心零部件

序号	客户名称	基本情况	合作历史	销售内容	销售金额	应收结余	合同资产结余	期后回款
1	海目星（江门）激光智能装备有限公司	成立于2017年03月06日，主营锂电、光伏、消费电子、钣金加工、先进显示等行业激光及自动化设备的研发、设计、生产和销	双方自2021年起开始合作	直线电机模组/平板定子等	1,513.78	737.88	-	809.63
2	深圳市翱翔自动化技术有限公司	成立于2011年05月10日，主营电子产品、自动化产品的技术研发和销售	双方自2017年起开始合作	直线模组/平板定子/平板动子等	1,175.78	533.97	-	375.92
3	深圳市格林晟科技股份有限公司	成立于2009年04月16日，主营自动化装配设备的研发和销售	双方自2020年起开始合作	直线模组/驱动器等	967.10	908.25	-	212.63
4	深圳市中天和自动化设备有限公司	成立于2010年04月02日，主营非标自动化设备的研发、生产和销售	双方自2020年起开始合作	直线模组/驱动器等	776.41	576.99	-	47.85
5	深圳市施迈特电气有限公司	成立于2011年05月23日，主营自动化零部件及解决方案销售	双方自2016年起开始合作	直线模组/平板定子/平板动子等	730.52	205.89	-	194.00
合计					5,163.60	2,962.97	-	1,640.03

单位：万元

注：期后回款统计日期截至2023年5月25日。

（二）结合行业形势变化、销售策略、产品结构调整等，说明各类业务收入变化幅度较大的原因及合理性

2022年度，为不断壮大、销售业务综合竞争力，公司围绕数码喷绘设备、导轨、编码器、机器视觉系统等新业务、新产品展开布局。

2022年度，公司平板显示类设备营业收入为24,084.52万元，同比下降54.98%，半导体设备营业收入为19,398.19万元，同比下降28.64%，摄像模组类设备和核心零部件营业收入分别为1,337.52万元和13,335.75万元，同比分别增长36.29%和44.76%，各类业务收入变动原因分析如下：

1、行业形势方面，受国际局部冲突、通货膨胀、全球经济疲软等外部因素的影响，消费者信心持续低迷，终端消费电子领域进入行业下行周期，同时随着产品性能的持续提升，以手机、平板、笔记本为代表的消费电子更新换代速度有所减缓，双向叠加下，2022年下游厂家产能扩张需求减弱，一定程度降低了对平板显示模组设备的需求；半导体设备方面，2022年以来，全球半导体行业发展增速放缓，进入行业下行周期，下游客户在备货策略上更为保守，公司部分客户出现减少或延迟订单交付情况，对公司报告期内半导体类设备业务收入产生较大不利影响。

2、销售策略方面，公司为应对市场竞争带来的压力，保证公司利润空间，有计划的放弃了平板显示设备领域部分低毛利的订单，进而导致公司平板显示设备收入有所下滑；2022年度，公司有计划的加大了摄像模组类设备和核心零部件的营销力度，进而导致摄像模组类设备和核心零部件营业收入有所增加。

3、产品结构调整方面，2022年公司通过新设子公司以及外部收购进一步拓展核心零部件产品类别，核心零部件收入有所增加。

4、在产品类别划分方面，2022年度公司按照新的产品分类标准将现有产品划分为平板显示类设备、半导体设备、摄像模组类设备、核心零部件和其他。在计算分产品营业收入变动比例时，公司根据新的产品分类标准，对上年的分产品收入进行了调整，因上期与本期产品结构存在变化，新分类标准在一定程度上加大了各类营业收入的变化幅度。

综上所述，2022年度公司各类业务收入变化幅度较大具有合理性。

（三）说明主要客户集中度下降的原因及合理性，核实主要客户相比以前年度是否发生重大变化，对于报告期内新进入前五名的客户应当说明具体情况

报告期内，公司主要客户变动情况如下：

序号	客户名称	销售金额（万元）		销售排名	
		2022年度	2021年度	2022年度	2021年度
1	京东方科技集团股份有限公司	6,954.94	6,968.73	1	2
2	业成科技（成都）有限公司	2,484.92	17,017.55	2	1
3	天马微电子股份有限公司	2,380.69	2,048.89	3	8
4	扬州扬杰电子科技股份有限公司	1,902.46	2,789.88	4	7
5	南京一克思德科技有限公司	1,698.14	4,649.15	5	5
6	绿点科技（无锡）有限公司	928.00	4,783.62	未进前十	3
7	山东晶导微电子股份有限公司	359.33	4,743.93	未进前十	4

注：同一控制下的客户已合并列示。

2022年公司前五名客户销售额占年度销售总额比重为26.19%，较上年同期下降15.70%，公司主要客户集中度下降的原因系：一方面，受消费电子市场疲软的影响，下游平板显示客户产能扩张放缓，设备需求下降，来自原前五大客户中的业成科技（成都）有限公司、南京一克思德科技有限公司、绿点科技（无锡）有限公司的订单均有不同程度下滑；另一方面，半导体行业进入下行周期，下游客户在备货策略上更为保守，公司部分客户出现减少或延迟订单交付情况。2022年，虽然公司仍积极拓展产品市场，但受平板显示类设备和半导体行业周期的影响，原有大客户订单量下降明显，导致主要客户集中度有所下降。

虽然受行业形势影响，公司主要客户集中度有所下降，但公司依然与其保持了稳定的合作关系，主要客户未发生重大变化。

报告期内，新进入的前五名客户为天马微电子股份有限公司和扬州扬杰电子科技股份有限公司，两家公司均与公司合作多年，其具体情况如下：

客户名称	基本情况	合作开始时间	收入变动原因及合理性
天马微电子股份有限公司	成立于1983年4月，主营各类显示产品的生产、研发和销售	2014年12月	同上期比，来源于其的收入有一定增长，2022年度公司收入下滑以及2021年度部分大客户订单下降，导致其进入前五大
扬州扬杰电子科技股份有限公司	立于2006年8月2日，专业致力于功率半导体芯片及器件制造、集成电路封装测试等领域的产业发展	2018年11月	同上期比，来源于其的收入有一定下滑，2022年度公司收入下滑以及2021年度部分大客户订单下降，导致其进入前五大

二、年审会计师核查程序及核查意见

（一）核查程序

年审会计师履行了如下核查程序：

1、了解与评价收入确认相关的内部控制，并测试关键内部控制运行的有效性。

2、访谈公司管理层，了解公司销售策略、产品结构调整情况以及各类业务收入变动、客户集中度下降和主要客户变动的原因，并分析其合理性。

3、查阅行业研究报告，了解2022年度公司所处行业变化趋势及市场情况，判断公司与行业形势变化是否一致。

4、获取公司报告期内的财务报表、销售明细表，查询客户工商登记信息、客户公司网页等公开信息，检查公司销售回款，核实公司前五大客户信息披露情况。

5、对营业收入进行真实性核查，检查了与收入确认相关的支持性文件，包括销售合同、销售出库单、运输单、签收单、验收单、报关单等文件，检查合同中对验收条款、合同履约义务的规定，核查收入确认证明文件是否与合同约定一致。

6、对公司主要客户实施函证程序，核查销售收入的真实性，针对2022年度营业收入的函证与回函情况如下：

单位：万元

项目	发函情况	回函情况	替代测试情况	回函+替代测试合计
金额	48,486.31	43,984.96	4,547.26	48,532.21
营业收入金额	58,881.40			
比例	82.35%	74.70%	7.72%	82.42%

7、对公司主要客户进行访谈，了解业务开展情况，被访谈客户收入金额占2022年度营业收入的比例为20.45%。

8、对资产负债表日前后的收入进行截止性测试，核对销售合同、销售出库单、运输单、签收单、验收单、报关单等文件，评价收入是否在恰当的期间确入。

（二）核查结论

经核查，年审会计师认为：

1、2022年度，公司平板显示类设备营业收入为24,084.52万元，同比下降54.98%，主要原因系受消费电子市场疲软的影响，下游客户扩张放缓，设备需求下降，加之，公司为保证平板显示设备的利润空间，选择性的放弃了部分低毛利订单所致；公司半导体设备营业收入为19,398.19万元，同比下降28.64%，主要原因系半导体行业进入下行周期，下游客户在备货策略上更为保守，公司部分客户出现减少或延迟订单交付情况所致；公司摄像模组类设备和核心零部件营业收入分别为1,337.52万元和13,335.75万元，同比分别增长36.29%和44.76%，主要原因一方面系公司增强了摄像模组类设备和核心零部件的营销力度所致，另一方面系公司通过新设子公司以及外部收购进一步拓展核心零部件产品类别所致。此外，公司本期采用的新产品分类标准，也在一定程度上拉大了分产品营业收入的变动幅度。公司各类业务收入变化与行业形势变化、公司销售策略及产品结构调整相吻合，具有合理性；

2、公司已补充披露分产品前五大客户情况，公司主要客户集中度下降主要系受行业形势变化影响，原部分大客户需求减弱，订单量下降所致，具有合理性；公司主要客户与以前年度相比未发生重大变化。

三、持续督导机构核查程序及核查意见

（一）核查程序

持续督导机构执行了下列核查程序：

1、获取公司前五大客户销售和回款明细，查阅公司主要客户公开资料，了解其基本情况及主营业务；

2、访谈公司管理层，了解公司销售策略、产品结构调整情况以及各类业务收入变动、客户集中度下降和主要客户变动的原因，并分析其合理性；

3、查阅行业研究报告，了解2022年度公司所处行业变化趋势及市场情况，判断公司与行业形势变化是否一致；

4、访谈公司年审会计师，了解并查看公司主要客户函证情况。

（二）核查结论

经核查，持续督导机构认为：

1、2022年度，公司平板显示类设备营业收入为24,084.52万元，同比下降54.98%，主要原因系受消费电子市场疲软的影响，下游客户扩张放缓，设备需求下降，加之，公司为保证平板显示设备的利润空间，选择性的放弃了部分低毛利订单所致；公司半导体设备营业收入为19,398.19万元，同比下降28.64%，主要原因系半导体行业进入下行周期，下游客户在备货策略上更为保守，公司部分客户出现减少或延迟订单交付情况所致；公司摄像模组类设备和核心零部件营业收入分别为1,337.52万元和13,335.75万元，同比分别增长36.29%和44.76%，主要原因一方面系公司增强了摄像模组类设备和核心零部件的营销力度所致，另一方面系公司通过新设子公司以及外部收购进一步拓展核心零部件产品类别所致。公司各类业务收入变化与行业形势变化、公司销售策略及产品结构调整相吻合，具有合理性；公司主要客户与以前年度相比未发生重大变化。

问题2：关于毛利率。

年报显示，公司半导体设备、摄像模组类设备、核心零部件毛利率分别增加5.11个百分点、-8.15个百分点、-8.95个百分点。请公司：（1）结合原材料价格波动、销售及采购策略调整等，分产品说明毛利率变动幅度较大的原因及合理性；（2）分业务类型说明公司毛利率水平及变动趋势是否与同行业可比公司存在重大差异及其原因；（3）补充披露前五名供应商名称、采购内容、采购金额及占比，相比以前年度是否发生重大变化，对于报告期内新进入前五名的供应商应当说明具体情况。

一、公司回复

（一）结合原材料价格波动、销售及采购策略调整等，分产品说明毛利率变动幅度较大的原因及合理性

1、原材料价格波动、销售及采购策略调整情况

（1）半导体设备、摄像模组类设备、核心零部件主要原材料价格变动情况

原材料	应用产品	2022年采购单价变动幅度	2021年采购单价变动幅度
分选机直驱伺服系统	半导体设备	-2.75%	-2.52%
振动盘DFN3X3X0.75	半导体设备	-16.95%	-32.45%
振动盘铜铁共用SOD523	半导体设备	-2.16%	/
SGA-4A2007A大底板_化学镍	摄像模组类设备	28.28%	/
伺服驱动器_松下	摄像模组类设备	0.82%	/
磁铁	核心零部件	39.16%	30.51%
S低组装两孔短滑块	核心零部件	2.60%	1.30%
S低组装四孔长滑块	核心零部件	1.69%	1.93%

公司半导体类设备主要材料采购价格呈现下降趋势，摄像模组类设备、核心零部件主要材料采购价格有所上涨，直接材料在公司产品成本构成中占比约75%-90%，占比较高，材料价格的变动对公司产品毛利率有较大影响。

（2）半导体设备、摄像模组类设备、核心零部件主要产品销售单价变动情况

单位：万元

产品	产品类别	2022年度		2021年度		2020年销售单价
		销售单价	变动率	销售单价	变动率	
测试分选机	半导体设备	38.13	4.88%	36.35	-5.36%	38.41
AOI金线检测设备	摄像模组类设备	45.13	7.46%	42.00	30.86%	32.09
摄像头封装清洗自动线	摄像模组类设备	1,044.25	/	/	/	/
丝杆模组	核心零部件	0.23	-3.19%	0.24	0.94%	0.24
直线电机模组类	核心零部件	2.34	-10.45%	2.61	68.99%	1.55
DD马达系列	核心零部件	1.13	-6.55%	1.20	14.74%	1.05

2022年度，公司定价策略未发生重大变化，客户对规格型号、技术参数等方面的要求不同，因此同规格产品对不同客户的销售价格存在一定的差异。整体来看，2022年度，半导体设备、摄像模组类设备单价较上年度有所增长，核心零部件单价较上年有所下降。

（3）公司采购策略

为应对原材料价格波动的影响，公司与主要供应商签订年度或较大数量的供货合同、采取战略采购策略来锁定原材料价格，以降低原材料价格波动的影响。公司除根据生产计划随行就市进行原材料采购外，亦根据备货需求、订单预计情况等制定合理的采购策略，选择合适的采购时点，避免原材料采购价格大幅波动。2022年度，公司采购策略未发生重大调整。

2、分产品毛利率情况

产品类别	2022年度毛利率	2021年度毛利率	变动比例
半导体设备	38.45%	33.34%	5.11%
摄像模组类设备	27.61%	35.77%	-8.15%
核心零部件	33.09%	42.05%	-8.95%

2022年度，公司采购策略并未发生重大调整，但受半导体设备原材料价格下降以及产品单价提升的影响，公司半导体设备毛利率上升5.11%；摄像模组类设备受主要原材料价格大幅上涨的影响，毛利率下降8.15%；核心零部件则受原材料价格上涨以及为拓展市场而采取的策略性降价影响，毛利率下降8.95%。

（二）分业务类型说明公司毛利率水平及变动趋势是否与同行业可比公司存在重大差异及其原因

1、平板显示类设备

公司与同行业可比公司平板显示类设备产品毛利率情况如下：

项目	2022年度	2021年度	2020年度
易天股份	29.00%	43.88%	41.11%
联得装备	30.45%	26.88%	28.46%
正业科技	31.27%	26.31%	25.86%
智云股份	28.80%	31.70%	31.00%
同行业平均	29.88%	32.19%	31.61%
深科达	29.40%	31.19%	39.75%

2022年度，公司平板显示类设备的产品毛利率为29.40%，与同行业可比公司相同或类似产品毛利率水平不存在重大差异。2020年度、2021年度和2022年度，公司平板显示类设备毛利率分别为39.75%、31.19%和29.40%，呈下降趋势，毛利率变动趋势与同行业可比公司平均水平不存在重大差异。

2、半导体设备

针对半导体设备毛利率，公司选择与主营半导体设备业务的长川科技和金海通的毛利率进行比较，具体如下：

年度	深科达	长川科技	金海通
2022年度	38.45%	44.62%	58.83%
2021年度	33.34%	42.65%	57.35%
2020年度	29.74%	42.43%	56.98%

从半导体设备毛利率水平来看，2022年度，公司半导体设备的产品毛利率为38.45%，低于长川科技、金海通的毛利率，主要是因为：（1）长川科技和金海通销售的半导体设备主要以平移式分选机为主，平移式分选机相较其他类别分选机应用场景更广、销售价格更高；（2）公司以前年度为抢占市场份额，降价出售半导体设备，目前产品毛利率正处于逐步回调价格阶段。

从半导体设备毛利率变动趋势来看，2020年度、2021年度和2022年度，公司半导体设备毛利率为29.74%、33.34%和38.45%，呈逐年上升趋势，与长川科技、金海通毛利率变动趋势一致。

3、摄像模组类设备

针对摄像模组类设备毛利率，市场上同业务可比公司较少，公司选择与科瑞技术摄像模组类设备毛利率进行对比，具体如下：

年度	深科达	科瑞技术
2022年度	27.61%	34.14%
2021年度	35.77%	33.13%
2020年度	40.25%	41.93%

注：因无法通过查询以摄像模组设备为主营业务上市公司的毛利率水平，仅查询到科瑞技术涵盖部分摄像头模组检测设备业务，科瑞技术毛利率按照其整体业务毛利率测算得出。

从毛利率水平来看，2022年度，公司摄像模组类设备毛利率低于科瑞技术，主要是因为公司客户浙江荆虹科技有限责任公司目前正处于设备投产阶段，公司为争取浙江荆虹科技有限责任公司的订单并加强与其的业务合作关系，对其销售的车载摄像头封装自动线给予了一定的价格优惠，2022年度销售额为1,044.25万元，占比较高，而销售给浙江荆虹科技有限责任公司的摄像模组类设备毛利率仅为22.61%，拉低2022年度摄像模组类设备的整体毛利率。2021年度及以前，公司摄像模组类设备毛利率与科瑞技术基本一致。

从毛利率变化趋势来看，2020年度、2021年度和2022年度，公司摄像模组类设备毛利率分别为40.25%、35.77%和27.61%，呈逐年下降趋势，而科瑞技术毛利率呈波动下降趋势，2022年度剔除销售给浙江荆虹科技有限责任公司的产品毛利率较低的影响后，公司毛利率变化趋势与科瑞技术毛利率变化趋势不存在重大差异。

4、核心零部件

公司智能装备核心零部件主要产品收入为直线电机模组收入，针对该业务毛利率，市场上可比公司较少，公司选择与江苏莫安迪科技股份有限公司进行对比，具体如下：

年度	深科达	江苏莫安迪科技股份有限公司
2022年度	33.09%	41.03%
2021年度	42.05%	43.73%

注：公司智能装备核心零部件主要产品收入为直线电机模组收入，公司比照了德马科技（股票代码：688360）于2023年5月24日披露的《发行股份及支付现金购买资产暨关联交易报告书（草案）》中被收购标的江苏莫安迪科技股份有限公司直线电机产品毛利率水平。

2022年度，公司核心零部件毛利率低于江苏莫安迪科技股份有限公司毛利率，主要是因为：（1）公司核心零部件产品种类较2021年增加，其中新增加的核心部件产品业务尚属于市场开拓初期阶段，毛利率水平较低，从而降低了整体公司核心零部件毛利率水平；（2）直线电机业务2022年加大对锂电设备市场拓展，针对性对部分产品采取降价策略销售，直线电机收入较2021年增长达40%以上，但直线电机业务毛利率有所下降。

（三）补充披露前五名供应商名称、采购内容、采购金额及占比，相比以前年度是否发生重大变化，对于报告期内新进入前五名的供应商应当说明具体情况。

2022年度，公司前五名供应商名称、采购内容、采购金额及占比情况如下：

单位：万元

序号	供应商名称	采购内容	采购金额	占比
1	深圳市卓耀智能装备有限公司	脱泡机	2,553.43	6.31%
2	高创传动科技开发（深圳）有限公司	高创驱动器	1,332.64	3.29%
3	江西金力永磁科技股份有限公司	磁铁	1,226.79	3.03%
4	不二越（中国）有限公司	四、六轴机器人、基板	1,128.33	2.79%
5	兴东机电设备（深圳）有限公司	伺服驱动器、定位模块	1,000.28	2.47%

公司前五名供应商变化情况如下：

序号	供应商名称	采购金额（万元）		采购排名	
		2022年度	2021年度	2022年度	2021年度
1	深圳市卓耀智能装备有限公司	2,553.43	240.62	1	未进前十
2	高创传动科技开发（深圳）有限公司	1,332.64	987.18	2	未进前十
3	江西金力永磁科技股份有限公司	1,226.79	565.95	3	未进前十
4	不二越（中国）有限公司	1,128.33	710.92	4	未进前十
5	兴东机电设备（深圳）有限公司	1,000.28	1,721.43	5	5
6	深圳市卓耀科技有限公司	-	5,571.59	未进前十	1
7	上海奥茵神机电科技有限公司	886.11	2,809.20	7	2
8	无锡众景腾电子科技有限公司	250.16	2,404.59	未进前十	3
9	深圳市中南自动化系统有限公司	809.57	2,004.91	8	4

2022年度，公司前五大供应商较上年度存在一定变化，原第一大供应商深圳市卓耀科技有限公司因业务调整转换为其关联方深圳市卓耀智能装备有限公司向公司供货；公司在现有直线电机市场的基础上，持续深入开拓新市场、挖掘新客户，凭借优质的产品质量成功进入海目星、捷佳伟创等锂电行业相关客户供应链，收入实现了大幅增长，进而导致向直线电机相关材料供应商高创传动科技开发（深圳）有限公司、江西金力永磁科技股份有限公司的采购额增加；同时，平板显示类设备、半导体设备均受行业形势变化影响，原部分大客户需求减弱，订单量下降所致，间接导致公司采购需求下降，向直接材料供应商兴东机电设备（深圳）有限公司、上海奥茵神机电科技有限公司、无锡众景腾电子科技有限公司、深圳市中南自动化系统有限公司的采购额均出现不同程度的下降。

除深圳市卓耀科技有限公司外，2022年度，公司上年度前五大供应商仍与公司存在业务往来，新增的前五大客户以前年度也与公司存在业务往来，公司主要供应商不存在重大变化。

2022年度，公司新增前五大供应商分别为深圳市卓耀智能装备有限公司、高创传动科技开发（深圳）有限公司、江西金力永磁科技股份有限公司和不二越（中国）有限公司，其具体情况如下：

供应商名称	基本情况	合作开始时间	收入变动原因及合理性
深圳市卓耀智能装备有限公司	成立于2020年4月，主要从事智能设备、机电设备、电动工具、工业自动化产品、实验室设备等业务	2021年11月	与深圳市卓耀科技有限公司为关联公司，2021年底代替深圳市卓耀科技有限公司向公司供货
高创传动科技开发（深圳）有限公司	立于2011年7月，专注于自动化数控系统、运动控制器、机器人驱控一体机、伺服驱动器、伺服电机、抱闸、步进电机、编码器、减速机、机电一体化、工业机器人、数控机床、数控系统设备的研发、设计与销售	2016年6月	公司控股子公司线马科技2022年营业收入增幅较大，导致采购需求增加
江西金力永磁科技股份有限公司	成立于2008年8月，公司致力于研发、生产各种磁性材料及相关磁组件	2016年6月	公司控股子公司线马科技2022年营业收入增幅较大，导致采购需求增加
不二越（中国）有限公司	成立于2004年7月，为日本株式会社不二越在中国的经营实体，从事机器人、机械零部件的销售等	2019年3月	公司与客户苏州杰乐辰电子科技有限公司业务增加，导致采购需求增加

二、年审会计师核查程序及核查意见

（一）核查程序

年审会计师履行了如下核查程序：

1、获取公司原材料采购明细表，分析主要原材料价格变动情况，访谈公司管理层，了解公司原材料价格变动情况、销售及采购策略调整情况，了解公司分产品毛利率波动较大的原因。

2、查询同行业可比公司年报，分析公司分产品毛利率水平与变动趋势与同行业可比公司是否存在较大差异。

3、获取公司前五名供应商采购明细，访谈公司管理层，了解主要供应商变动原因。

4、对主要公司主要供应商本年采购额和往来余额进行函证，回函确认金额占比70%以上。

（二）核查结论

经核查，年审会计师认为：

1、公司半导体设备毛利率上升主要系销售单价上涨及原材料采购价格下降所致；摄像模组类设备毛利率下降主要系原材料成本上升，以及为拓展市场，销售给摄像模组类产品第一大客户浙江荆虹科技有限责任公司的毛利率较低所致；核心零部件毛利率下降主要原因系原材料价格上涨叠加公司为拓展市场，策略性降价所致。半导体设备、摄像模组类设备及核心零部件毛利率变动幅度较大具有合理性；

2、公司产品毛利率变动趋势与同行业可比公司不存在重大差异，毛利率水平与同行业可比公司类似产品存在一定的差异，主要系产品结构、生产工艺和市场竞争策略的影响，具有合理性；

3、公司已补充披露前五大供应商情况，公司主要供应商与以前年度相比未发生重大变化。

三、持续督导机构核查程序及核查意见

（一）核查程序

持续督导机构执行了下列核查程序：

1、获取公司原材料采购明细表，分析主要原材料价格变动情况，访谈公司管理层，了解公司原材料价格变动情况、销售及采购策略调整情况，了解公司分产品毛利率波动较大的原因；

2、查询同行业可比公司