

北京富吉瑞光电科技股份有限公司 关于2022年第三季度报告的信息披露 监管问询函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

北京富吉瑞光电科技股份有限公司(以下简称“公司”)于2022年10月31日收到上海证券交易所下发的《关于北京富吉瑞光电科技股份有限公司2022年第三季度报告的信息披露监管问询函》(上证公函【2022】0234号,以下简称“问询函”),公司针对相关中介机构(以下简称“中介机构”)关注的问询事项进行了认真核查,现将核查事项回复如下:

一、关于营业收入 1. 三期报告营业收入 三期报告营业收入4,805.96万元,同比下降79.99%,主要系报告期内交付的产品及客户需求较上年同期有所下降。前期公司向主要客户中国兵器工业集团在2022年上半年未进入前三大客户。

二、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。(二)补充披露前五大客户的名称、客户类型(军品/民品)、合作年限、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

Table with 4 columns: 项目, 类型, 2022年1-9月, 2021年1-9月. Rows include 净利润, 营业收入, 毛利, etc.

公司主营业务收入主要来源于机芯、热像仪、光电系统等产品,报告期内,公司主营业务收入构成如下: 报告期内,公司机芯类产品销售情况如下: 报告期内,公司非机芯类产品销售情况如下:

Table with 4 columns: 项目, 类型, 2022年1-9月, 2021年1-9月. Rows include 净利润, 营业收入, 毛利, etc.

三、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

四、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

五、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

六、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

七、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

八、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

九、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

十、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

十一、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

十二、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

十三、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

十四、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

十五、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

十六、关于营业收入变动的原因 (一)按照招股说明书披露口径,补充披露营业收入具体构成、按产品分类、客户类型、主要产品、销售金额及占比,对比2022年前三季度前五大客户构成,说明营业收入变动原因。

Table with 5 columns: 序号, 集团, 客户名称, 客户类型, 主要销售产品, 销售收入(元), 占营业收入的比例. Rows include 1, 2, 3, 4, 5.

如上表所示,2022年1-9月前五大客户较2021年1-6月无变化,无新增前五大客户。(二)结合主要客户的产品供应情况、公司销售前五大客户产品采购期的比例等情况,说明公司在主要客户中的地位以及相较于其他供应商的主要优势和劣势,并结合实际情况充分揭示风险。

1.公司在主要客户中的地位以及相较于其他供应商的主要优势和劣势 (1)2022年前三季度主要客户情况

Table with 5 columns: 客户名称, 主要销售产品, 销售金额, 占营业收入比例, 主要优势, 劣势. Rows include K0001, K0004, G0001, K0041, K0002.

如上表所示,2022年1-9月,公司在主要客户中的地位以及相较于其他供应商的主要优势和劣势,能够赢得主要客户的青睐,在非制冷的产品方面,公司拥有一定的技术优势,但价格优势不明显,主要通过配合总体单位进行定制化研发或配合非标项目获取项目。

2.关于公司在主要客户中的地位以及相较于其他供应商的主要优势和劣势如下: 公司在主要客户中的地位以及相较于其他供应商的主要优势和劣势如下: 公司在主要客户中的地位以及相较于其他供应商的主要优势和劣势如下:

(四)结合“十四五”军方装备采购订单释放趋势,行业市场竞争情况,风险提示 1.公司在主要客户中的地位以及相较于其他供应商的主要优势和劣势,能够赢得主要客户的青睐,在非制冷的产品方面,公司拥有一定的技术优势,但价格优势不明显,主要通过配合总体单位进行定制化研发或配合非标项目获取项目。

2.关于公司在主要客户中的地位以及相较于其他供应商的主要优势和劣势如下: 公司在主要客户中的地位以及相较于其他供应商的主要优势和劣势如下: 公司在主要客户中的地位以及相较于其他供应商的主要优势和劣势如下:

截至10月末,公司在在手订单金额为44,967,450.00元,预计四季度确认收入金额为38,427,272.50元,其中10月份已确认收入金额为12,168,141.59元。

有部在手订单,按合同约定安排在一-9月,目前尚未确认收入,存在如下原因:1.部分项目产品已完工或部完工交付,目前尚未取得客户最终验收确认;2.部分项目由于多种原因延期,尚未成功交付。

(二)补充披露截至10月末已中标项目尚未履行的情况,包括客户名称、已中标金额、合同签订日期、预计交付日期、履约安排、是否存在2022年内无法履约的风险,预计2022年内确认收入金额,并说明理由。

截至2022年10月末,已中标尚未签订合同的订单情况如下: 单位:元

Table with 5 columns: 序号, 客户名称, 已中标合同金额, 尚未签订合同原因, 预计交付日期, 履约安排, 是否存在无法履约的风险, 预计2022年内确认收入金额. Rows include 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21.

上述“中标项目”系指“预计”的截至2022年10月末,已中标尚未签订合同的订单情况如下: 单位:元

截至2022年10月末,公司在在手订单金额为44,967,450.00元,预计四季度确认收入金额为38,427,272.50元,其中10月份已确认收入金额为12,168,141.59元。

有部在手订单,按合同约定安排在一-9月,目前尚未确认收入,存在如下原因:1.部分项目产品已完工或部完工交付,目前尚未取得客户最终验收确认;2.部分项目由于多种原因延期,尚未成功交付。

(二)补充披露截至10月末已中标项目尚未履行的情况,包括客户名称、已中标金额、合同签订日期、预计交付日期、履约安排、是否存在2022年内无法履约的风险,预计2022年内确认收入金额,并说明理由。

截至2022年10月末,已中标尚未签订合同的订单情况如下: 单位:元

Table with 5 columns: 序号, 客户名称, 已中标合同金额, 尚未签订合同原因, 预计交付日期, 履约安排, 是否存在无法履约的风险, 预计2022年内确认收入金额. Rows include 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21.

上述“中标项目”系指“预计”的截至2022年10月末,已中标尚未签订合同的订单情况如下: 单位:元

截至2022年10月末,公司在在手订单金额为44,967,450.00元,预计四季度确认收入金额为38,427,272.50元,其中10月份已确认收入金额为12,168,141.59元。

有部在手订单,按合同约定安排在一-9月,目前尚未确认收入,存在如下原因:1.部分项目产品已完工或部完工交付,目前尚未取得客户最终验收确认;2.部分项目由于多种原因延期,尚未成功交付。

(二)补充披露截至10月末已中标项目尚未履行的情况,包括客户名称、已中标金额、合同签订日期、预计交付日期、履约安排、是否存在2022年内无法履约的风险,预计2022年内确认收入金额,并说明理由。

截至2022年10月末,已中标尚未签订合同的订单情况如下: 单位:元

Table with 5 columns: 序号, 客户名称, 已中标合同金额, 尚未签订合同原因, 预计交付日期, 履约安排, 是否存在无法履约的风险, 预计2022年内确认收入金额. Rows include 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 19, 20, 21.

比较表主要客户加强企业内部管理,管理咨询费用较高。(3)研发费用

Table with 5 columns: 证券简称, 职工薪酬占比, 折旧与摊销占比, 物料消耗占比, 技术服务费占比, 其他费用占比. Rows include 德博微, 大立科技, 高德红外, 久之洋, 平均数, 公司.

与同行业上市公司相比,研发费用率高于同行业可比公司,主要系公司拓展新市场、新领域及募投项目的开展,增加了研发投入;公司物料消耗占比低,主要系公司委外研发较多,2022年1-9月技术类研发费用占比为15.18%。

2.2022年1-9月,由于营业收入下降,期间费用率高于同行业可比上市公司,具有合理性。三、关于会计师核查意见

(一)保荐机构履行的主要核查程序 1.访谈财务负责人,了解公司期间费用的变动情况以及原因,并计算期间费用率; 2.取得公司各月的工资表,对公司薪酬变动进行分析,取得大额薪酬原始凭证并检查; 3.查阅银行流水,了解公司薪酬支付情况,并获取薪酬支付凭证,并与公司薪酬支付记录核对。

2.2022年1-9月,由于营业收入下降,期间费用率高于同行业可比上市公司,具有合理性。三、关于会计师核查意见

(一)保荐机构履行的主要核查程序 1.访谈财务负责人,了解公司期间费用的变动情况以及原因,并计算期间费用率; 2.取得公司各月的工资表,对公司薪酬变动进行分析,取得大额薪酬原始凭证并检查; 3.查阅银行流水,了解公司薪酬支付情况,并获取薪酬支付凭证,并与公司薪酬支付记录核对。