

股票简称:星环科技 股票代码:688031

TRANSWARP  
星环科技

## 星环信息科技(上海)股份有限公司

Transwarp Technology (Shanghai) Co., Ltd.

(上海市徐汇区虹桥路88号B栋11-12楼)

## 首次公开发行股票科创板上市公告书

## 保荐机构(主承销商)

CICC  
中金公司

(北京市朝阳区建国门外大街1号国贸大厦2座27层及28层)

联席主承销商

国泰君安证券股份有限公司  
GUOTAI JUNAN SECURITIES CO., LTD.

(中国)(上海)自由贸易试验区商城路618号

二〇二二年十月十七日

**特别提示**  
 星环信息科技(上海)股份有限公司(以下简称“星环科技”、“本公司”、“发行人”或“公司”)股票将于2022年10月17日在上海证券交易所上市。  
 本公司提醒投资者应充分了解股票市场风险及本公司披露的风险因素,在新股上市初期切忌盲目跟风“炒新”,应当审慎决策,理性投资。

**第一节 重要声明与提示**

本公司及全体董事、监事、高级管理人员保证上市公告书所披露信息的真实、准确、完整,承诺上市公司公告不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并依法承担法律责任。

上海证券交易所、有关政府机关对本公司股票上市及有关事项的意见,均不表明对本公司的任何保证。

本公司郑重提示广大投资者认真阅读刊载于上海证券交易所网站(<http://www.sse.com.cn>)的本公司招股说明书“风险因素”章节的内容,注意风险,审慎决策,理性投资。

本公司提醒广大投资者注意,凡本上市公告书未涉及的有关内容,请投资者查阅本公司招股说明书全文。

如无特别说明,本上市公告书中的简称或名词的释义与本公司首次公开发行股票并在科创板上市招股说明书中的相同。本上市公告书中的报告期均指2019年度、2020年度及2021年度。

**二、投资风险提示**

本公司郑重提示广大投资者注意首次公开发行股票(以下简称“新股”)上市初期的投资风险,广大投资者应充分了解风险,理性参与新股交易。

具体而言,上市初期的风险包括但不限于以下几种:

(一)涨幅限制放宽

上海证券交易所主板、深圳证券交易所主板,在企业上市首日涨幅限制比例为44%、跌幅限制比例为36%,之后涨跌限制比例为10%。

科创板企业在上市后5个交易日内,股票交易价格不设涨跌幅限制;上市5个交易日后,涨跌幅限制比例为20%。科创板股票存在股价波动幅度较上海证券交易所主板、深圳证券交易所主板更加剧烈的风险。

**(二)成交量较少**

上市初期,因原始股东的股份锁定期为36个月或12个月,保荐机构跟投股份锁定期为24个月,专项资产管理计划跟投股份锁定期为12个月,网下限售股锁定期为6个月,本次发行后本公司的无限售流通股为26,541,205股,占发行后总股本的21.9635%;公司上市初期流通股数量较少,存在流动性不足的风险。

**(三)上市首日即可能作为融资融券标的**

科创板股票上市首日即可作为融资融券标的,有可能会产生一定的价格波动风险、市场风险、保证金追加风险和流动性风险。价格波动风险是指,融资融券会加剧标的股票的价格波动;市场风险是指,投资者将股票作为担保品进行融资时,不仅需要承担原有的股票价格变化带来的风险,还得承担新投资股票价格变化带来的风险,并支付相应的利息;保证金追加风险是指,投资者在交易过程中需要全程监控担保品水平,以保证其不低于融资融券要求的维持保证金比例;流动性风险是指,标的股票发生剧烈价格波动时,融资购券或卖券还款、融券卖出或买券还券可能会产生受限、产生的流动性风险。

**(四)市盈率高于同行公司平均水平**

由于报告期公司尚未盈利,不适用市盈率标准。因此本次发行选择可以反映发行人行业特点的市销率作为估值指标。

主营业务与公司相近的可比上市公司市销率水平具体情况如下:

证券代码	证券简称	公司市值(亿元)	2021年营业收入(亿元)	对应静态市销率(倍)
688031.SH	星环科技	57.21	3.31	17.29
688561.SH	奇安信	318.26	58.09	5.48
688111.SH	金山办公	968.06	32.80	29.51
688023.SH	安恒信息	112.80	18.20	6.20
688083.SH	中望软件	153.25	6.19	24.77
公司平均数		164.49		
公司中位数		15.48		

数据来源:Wind资讯,数据截至2022年9月27日(T-3)。

注1:2022年9月27日市销率可能存在尾数差异,为四舍五入造成。

注2:招股说明书中披露的同行业公司MongoDB、Snowflake、Elastic采用的会计政策与发行人存在差异,故未将在如上表格。

注3:招股说明书中披露的同行业公司Cloudera 2021年10月已退市,故未包括在如上表格。

本次发行价格47.34元/股对应的发行人2021年静态市销率17.29倍,高于同行业可比公司2021年静态市销率平均水平,存在未来发行人股价下跌给投资者带来损失的风险。发行人和中国国际金融股份有限公司(以下简称“中金公司”、“保荐机构(主承销商)”)、国泰君安证券股份有限公司(以下简称“国泰君安”,“中金公司与国泰君安合称“联席主承销商”)提请投资者关注投资风险,审慎研判发行定价的合理性,理性做出投资决策。

**三、特别风险提示****(一)短期内无法盈利且持续存在未弥补亏损的风险**

报告期内,公司净利润分别为-21,134.89万元,-18,434.27万元及-24,631.29万元,公司归属于母公司所有者净利润分别为-21,134.89万元,-18,434.27万元及-24,467.55万元,公司呈现持续亏损的状态。截至2021年12月31日,公司累计未弥补亏损为41,617.34万元,主要是因为公司正处于快速发展期,在研发、销售及管理等方面持续投入较大,在未来的一段时间内,公司预计未弥补亏损将继续扩大。

公司目前的营业收入规模相对较小,尚未形成突出的规模效应,不能覆盖各项期间费用及成本的投入。自成立以来,公司专注于大数据与云基础设施平台、分布式关系型数据库、数据分析与智能分析工具等基础软件领域,坚持核心技术自主研发与创新突破,该领域具有技术壁垒高、研发投入大等特点,公司目前进行了大量的研发投入,在技术研发及技术产业化方面投入了大量的资源和成本。同时,由于公司产品具备较强专业性,公司产品服务面临的系统环境和客户需求复杂,并且面向不同的应用场景和领域众多,包括金融、政府、能源、电信、交通等,相关垂直行业的市场培育、客户挖掘及行业深耕均需要公司建立和培养专业的销售人员,相关产品部署方案、设计及技术服务的实施需要综合能力较强的销售人员支持,使得整体销售费用投入较多。此外,为建立和匹配的支撑服务体系,公司在运营管理、人力资源及财务内控等中后台建设及办公场所租赁等方面亦进行了较大的投入。报告期内,公司为保持合理稳定性及吸引人才,对于核心骨干给予了股权激励,形同相应的股份支付费用。综上,报告期内公司所处行业属于新兴市场,公司自身尚处于快速发展阶段,研发投入较高,收入规模较小、运营投入较大,使得公司归属于母公司所有者净利润持续为负。目前,由于规模效应未显现,且未来一定期间内,公司存在无法盈利且持续存在未弥补亏损的风险,无法保证未来几年内实现盈利或进行利润分配,上市后亦可能面临退市的风险,具体详见招股说明书“第四节 风险因素”之“一、公司短期内无法盈利且持续存在未弥补亏损的风险”。

**(二)销售费用占营业收入比例较高的风险**

报告期内,公司销售费用分别为14,914.47万元、15,535.47万元及20,320.16万元,销售费用占营业收入的比例分别为85.59%、59.75%及61.42%,高于同行业可比公司平均水平。报告期内公司销售费用金额逐年增加但占比整体呈下降趋势,除销售人员外,公司的技术支持与服务人员根据客户和项目需求提供售后支持服务,报告期内公司持续扩大销售及技术支持团队,销售人员平均人数分别为135人、141人及159人,技工支持与服务人员平均人数分别为247人、360人及463人。

报告期内公司为了在更大范围内推广公司基础软件产品,拓展销售覆盖地域、服务更多类型的客户,进一步扩大公司规模,公司从事销售活动及售后支持工作的人员数量及工作量增加,此外,公司基础软件产品专业性强,需要更专业的销售及售后支持人员帮助合作伙伴和客户理解新技术及产品应用,因此公司投入大量资金招聘及储备复合型人才。

未来,若公司收入增长达不到预期,新产品开发或销售不利,较高的销售费用规模可能对公司盈利能力产生不利影响。

**(三)研发投入占营业收入比重较高的风险,持续投入资金需求较大的风险**

报告期内,公司研发投入分别为10,191.59万元、10,497.57万元及14,046.80万元,研发费用占营业收入的比例分别为6.22%、4.21%和4.46%,研发费用规模比较高。

由于大数据基础软件产品具有技术壁垒高、研发投入大等特点,需要大量的研发人员、时间和资金投入,目前,公司正在持续推进基础大数据库产品进行完善和优化,进一步提高产品的成熟度和竞争力,特别是目前我国处于基础软件国产化的关键阶段,公司还将持续进行较大的研发投入,巩固技术方面的先进性,导致公司盈利周期相对较长的风险。

**(四)季节性波动的风险**

公司收入存在一定的季节性,第四季度收入高于其他三个季度,报告期内公司第四季度营业收入占比分别为41.44%、40.73%、58.51%,公司终端客户主要集中于金融、政府、电信、能源与石化、制造等行业或单位,该等客户通常实行严格的预算管理制度,通常每年上半年启动项目并在第四季度验收,受到2020年以来的新冠疫情对于复工复产和产品及服务交付验收的影响,2020年、2021年四季度收入占比略有下降。

由于公司收入主要集中在第四季度,而费用又在年度内较为均衡的发生,因此前三季度的盈利状况与全年盈利状况可能存在较大的差异,投资者不宜以季度或者半年度报告的数据预测全年盈利情况。

**(五)应收账款金额较大的风险**

报告期内,公司收入主要集中于第四季度,存在较为明显的季节性特征。随着公司营业收入持续快速增长,收入季节性特征及客户付款审批流程较长,部分付款进度滞后于合同约定等因素除使得报告期末公司应收账款余额较大,报告期末公司应收账款/合同资产余额分别为8,267.35万元、14,816.34万元及21,009.37万元,占主营业务收入的比例分别为47.45%、56.99%及63.50%,应收账款金额及收入占比均逐年增长。

未来,随着公司经营规模的增大,公司的应收账款规模可能将进一步增大,若债务人发生财务状况恶化或者公司催收不力,可能导致应收账款无法收回形成坏账损失,对于公司的经营成果、资金状况造成不利影响。

**(六)人员投入增加导致转化率不及预期的风险**

报告期内,公司人员费用分别为10,191.59万元、10,497.57万元及14,046.80万元,研发费用占营业收入的比例分别为6.22%、4.21%和4.46%,研发费用规模比较高。

由于公司基础软件产品专业性强,需要更专业的销售及售后支持人员帮助合作伙伴和客户理解新技术及产品应用,因此公司投入大量资金招聘及储备复合型人才。

未来,若公司收入增长达不到预期,新产品开发或销售不利,较高的销售费用规模可能对公司盈利能力产生不利影响。

**(七)客户集中度较高的风险**

报告期内,公司收入主要集中于第四季度,存在较为明显的季节性特征。随着公司营业收入持续快速增长,收入季节性特征及客户付款审批流程较长,部分付款进度滞后于合同约定等因素除使得报告期末公司应收账款余额较大,报告期末公司应收账款/合同资产余额分别为8,267.35万元、14,816.34万元及21,009.37万元,占主营业务收入的比例分别为47.45%、56.99%及63.50%,应收账款金额及收入占比均逐年增长。

未来,随着公司经营规模的增大,公司的应收账款规模可能将进一步增大,若债务人发生财务状况恶化或者公司催收不力,可能导致应收账款无法收回形成坏账损失,对于公司的经营成果、资金状况造成不利影响。

**(八)客户集中度较高的风险**

报告期内,公司收入主要集中于第四季度,存在较为明显的季节性特征。随着公司营业收入持续快速增长,收入季节性特征及客户付款审批流程较长,部分付款进度滞后于合同约定等因素除使得报告期末公司应收账款余额较大,报告期末公司应收账款/合同资产余额分别为8,267.35万元、14,816.34万元及21,009.37万元,占主营业务收入的比例分别为47.45%、56.99%及63.50%,应收账款金额及收入占比均逐年增长。

未来,随着公司经营规模的增大,公司的应收账款规模可能将进一步增大,若债务人发生财务状况恶化或者公司催收不力,可能导致应收账款无法收回形成坏账损失,对于公司的经营成果、资金状况造成不利影响。

**(九)客户集中度较高的风险**

报告期内,公司收入主要集中于第四季度,存在较为明显的季节性特征。随着公司营业收入持续快速增长,收入季节性特征及客户付款审批流程较长,部分付款进度滞后于合同约定等因素除使得报告期末公司应收账款余额较大,报告期末公司应收账款/合同资产余额分别为8,267.35万元、14,816.34万元及21,009.37万元,占主营业务收入的比例分别为47.45%、56.99%及63.50%,应收账款金额及收入占比均逐年增长。

未来,随着公司经营规模的增大,公司的应收账款规模可能将进一步增大,若债务人发生财务状况恶化或者公司催收不力,可能导致应收账款无法收回形成坏账损失,对于公司的经营成果、资金状况造成不利影响。

**(十)客户集中度较高的风险**

报告期内,公司收入主要集中于第四季度,存在较为明显的季节性特征。随着公司营业收入持续快速增长,收入季节性特征及客户付款审批流程较长,部分付款进度滞后于合同约定等因素除使得报告期末公司应收账款余额较大,报告期末公司应收账款/合同资产余额分别为8,267.35万元、14,816.34万元及21,009.37万元,占主营业务收入的比例分别为47.45%、56.99%及63.50%,应收账款金额及收入占比均逐年增长。

未来,随着公司经营规模的增大,公司的应收账款规模可能将进一步增大,若债务人发生财务状况恶化或者公司催收不力,可能导致应收账款无法收回形成坏账损失,对于公司的经营成果、资金状况造成不利影响。

**(十一)客户集中度较高的风险**

报告期内,公司收入主要集中于第四季度,存在较为明显的季节性特征。随着公司营业收入持续快速增长,收入季节性特征及客户付款审批流程较长,部分付款进度滞后于合同约定等因素除使得报告期末公司应收账款余额较大,报告期末公司应收账款/合同资产余额分别为8,267.35万元、14,816.34万元及21,009.37万元,占主营业务收入的比例分别为47.45%、56.99%及63.50%,应收账款金额及收入占比均逐年增长。

未来,随着公司经营规模的增大,公司的应收账款规模可能将进一步增大,若债务人发生财务状况恶化或者公司催收不力,可能导致应收账款无法收回形成坏账损失,对于公司的经营成果、资金状况造成不利影响。

**(十二)客户集中度较高的风险**

报告期内,公司收入主要集中于第四季度,存在较为明显的季节性特征。随着公司营业收入持续快速增长,收入季节性特征及客户付款审批流程较长,部分付款进度滞后于合同约定等因素除使得报告期末公司应收账款余额较大,报告期末公司应收账款/合同资产余额分别为8,267.35万元、14,816.34万元及21,009.37万元,占主营业务收入的比例分别为47.45%、56.99%及63.50%,应收账款金额及收入占比均逐年增长。

未来,随着公司经营规模的增大,公司的应收账款规模可能将进一步增大,若债务人发生财务状况恶化或者公司催收不力,可能导致应收账款无法收回形成坏账损失,对于公司的经营成果、资金状况造成不利影响。

**(十三)客户集中度较高的风险**

报告期内,公司收入主要集中于第四季度,存在较为明显的季节性特征。随着公司营业收入持续快速增长,收入季节性特征及客户付款审批流程较长,部分付款进度滞后于合同约定等因素除使得报告期末公司应收账款余额较大,报告期末公司应收账款/合同资产余额分别为8,267.35万元、14,816.34万元及21,009.37万元,占主营业务收入的比例分别为47.45%、56.99%及63.50%,应收账款金额及收入占比均逐年增长。

未来,随着公司经营规模的增大,公司的应收账款规模可能将进一步增大,若债务人发生财务状况恶化或者公司催收不力,可能导致应收账款无法收回形成坏账损失,对于公司的经营成果、资金状况造成不利影响。

**(十四)客户集中度较高的风险**

报告期内,公司收入主要集中于第四季度,存在较为明显的季节性特征。随着公司营业收入持续快速增长,收入季节性特征及客户付款审批流程较长,部分付款进度滞后于合同约定等因素除使得报告期末公司应收账款余额较大,报告期末公司应收账款/合同资产余额分别为8,267.35万元、14,816.34万元及21,009.37万元,占主营业务收入的比例分别为47.45%、56.99%及63.50%,应收账款金额及收入占比均逐年增长。

未来,随着公司经营规模的增大,公司的应收账款规模可能将进一步增大,若债务人发生财务状况恶化或者公司催收不力,可能导致应收账款无法收回形成坏账损失,对于公司的经营成果、资金状况造成不利影响。

**(十五)客户集中度较高的风险**