36,263,894.65

中饮巴比食品股份有限公司 关于使用部分暂时闲置自有资金进行现金 管理的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

關,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。
重要内容提示。
●现金管理受托方:银行·证券公司或信托公司等金融机构。
●现金管理受托方:银行·证券公司或信托公司等金融机构。
●现金管理受托方:银行·证券公司或信托公司等金融机构的低风险类理财产品,且该等金管理产品类型:银行,证券公司或信托公司等金融机构的低风险类理财产品,且该等金金管理产品不得用"质排",不用于以证券投资为目的的投资行为。
●现金管理的授权期限:自股东大会审议通过之日起不超过12个月。在前述额度及期限范围内,该金可以循环该动使用。
●履行的审议程序:公司于2021年4月27日召开了第二届董事会第八次会议、第二届监事会第七次会议、分别审议通过了《关于继续使用部分暂时闲置募集资金和自有资金进行现金管理的议案》,同意公司使用条额总额不超过人民币120,000 万元的暂时闲置自有资金进行现金管理。公司独立董事亦对本事项发表了明确同意的独立意见。该事项尚需提及股东大会审议。

1、麥托理財目的 为提高公司自有资金的使用效率,在保证不影响公司正常生产经营的前提下,公司及子公司拟利用部分暂时闲置自有资金进行现金管理,提高公司自有资金使用效率,增加公司的收益、保障公司股东的利益。 2、资金来源 公司拟进行现金管理的资金来源为公司闲置的自有资金。 3、额度及期限 公司拟进行理金管理的资金来源为公司闲置的自有资金。

3、额度及期限 公司拟使用不超过人民币120,000万元的暂时闲置自有资金进行现金管理,自公司股东大 会审议通过之日起十二个月内有效,在上述额度及决议有效期内,资金可循环滚动使用。 4、投资品种 为控制资金使用风险,公司拟投资于银行、证券公司或信托公司等金融机构的低风险类理 财产品,且该等现金管理产品不得用于质押,不用于以证券投资为目的的投资行为。 5、收益方式

财产品,且该等现金管理产品不得用于质押,不用于以证券投资为目的的投资行为。 5、实施方式 在额度及期限内,授权公司及子公司董事长或总经理签署相关文件,并由公司财务部门负 贵组织实施。授权期限为公司 2020 年度股东大会审议通过之日起十二个月内。 6、信息披露 公司将按照《公司法》、《证券法》、《上海证券交易所股票上市规则》等相关法律法规的规定 要求及时履行信息披露义务。 二、风险控制措施 1、公司将遵守审慎投资原则,严格筛选发行主体,选择信用好、资金安全保障能力强的发 行机构。 2、公司财务部将及时分析和限赔产品的净值变动情况,如评估发现存在可能影响公司资

行机构。
2.公司财务部将及时分析和跟踪产品的净值变动情况,如评估发现存在可能影响公司资金安全的风险因素。将及时采取相应措施,控制投资风险。
3.公司财务部门必项建立台账对短期理财产品进行管理,建立健全完整的会计账目,做好资金使用的账务核算工作。
4.公司审计部门对资金使用情况进行日常监督,并定期对相关投资产品进行全面检查。
4.公司审计部门对资金使用情况进行监督与检查,必要时可以聘请专业机构进行等。

益。上述资金使用期限不超过12个月,公司可在使用期限及额度范围内循环滚动使用。在本次授权额度生效后将覆盖前次授权。独立董事已发表了明确同意的独立意见,该事项尚需提交股

按公响度主欢归行传盘前仍该处。然近里争口及来了明晰问息的独立总处,该争项问而能文放 东大会审议。 1、独立董事意见 公司使用部分暂时闲置自有资金进行现金管理,投资于银行、证券公司或信托公司等金融 机构的低风险类理财产品,有利于提高公司自有资金使用效率,增加公司的收益,保障公司股 东的利益。因此,独立董事同意公司在保证不影响公司正常生产经营的前提下,使用最高不超 过120,659人等的可能时闲置自有资金进行现金管理。

过 120,000 万元的智时闲直目有贷金进行现金管理。
2、监事会意见
在确保不影响公司正常生产经营的前提下,公司及子公司利用部分暂时闲置自有资金进行现金管理,可以提高公司自有资金使用效率,增加公司的收益,保障公司股东的利益,且该事项决策程序符合法律法规和公司的相关规定。因此,监事会同意公司及子公司使用最高不超过特比公告。
中饮巴比食品股份有限公司董事会
2021 年 4 月 28 日

中饮巴比食品股份有限公司 2020 年年度报告摘要

2020 年 年 度 1版 古 個 安

- 重要提示
- 本年度报告摘要来自年度报告全义、为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读年度报告全义。
2 本公司董事会、董事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整、不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏、并承担个别和定带的法律责任。
3 公司全体董事出席董事会会议。
4 容诚会计事务所代粹亲董通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
2021年4月27日、公司第二届董事会第八次会议审议通过以下利润分配预案;公司 2020年度拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数、向全体股东每 10 股派发现金红利1.6 元(含税)。截至 2020年 12 月 31日、公司总股本为 248,000,000 股,以此计算合计报派发现金红利34,000,000 元(含税)。本年度现金分红数额占公司 2020 年度合计报派为公司 204 年度合计和资价的为 22.61%。公司 2020年度不进行资本公积转增股本,不送红股,剩余未分配利润结转以后年度分配。如在本公告按露之日起至实施权益分派股权登记日期间、公司总股本发生变动的、公司拟推持分配总额不变,相应调整每股分配比例。如后接定股本发生变化,公司将另行公告具体调整情况。

维持分配息额不变,相应问题"\$P\$(X/P) P\$(N) P\$(N)

1 公司简介								
公司股票简况								
股票种类	股票上市交		股票简称		股票代码		变更前股票简称	
人民币普通股(A股)	上海证券	交易所	巴比食品		605338		无	
联系人和联系方式		董事会秘书			证券事务代表			
姓名		钱昌华						
办公地址		上海市松江区车墩镇茸江路 785 号						
电话		021-57797068						
the Total Color Color								

电子信着 jitumban@xy1111.com

2 报告期公司主要业务简介
(一)主要业务
公司自成立以来,专业从事中式面点速冻食品的研发、生产与销售,致力于"工业化生产、 全冷轻配选,直营,加盟、团体供餐为一体"的经营模式,是一家"连锁门店销售为主,团体供餐销售为辅"的中式面点速冻食品制造企业。

A、包子类主要产品

刊音为细 的行之则。思述亦良而制理证证。 1、主要产品 公司产品可以分为面点系列产品、馅料系列产品以及外购系列产品,具体包括自产的包 子、馒头、粗粮点心、馅料、水饺煎饺以及外购食品饮品等。根据产品的主要供应渠道不同,又分 为连锁门店产品、To B 大客户产品、To C 预包装产品,To C 预包装产品目前尚处于推广阶 段、销售占比较低。 具体产品如下:



B、馒头、粗粮点心类主要产品



②馅料系列主要产品





(2)To B 大客户产品









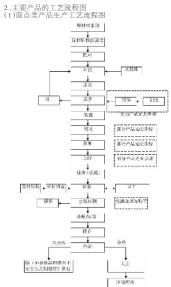


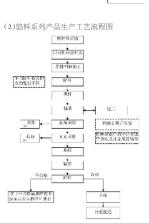
(3)To C 预包装产品



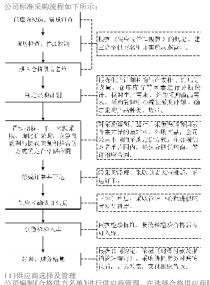








(一) 经管模式 1、采购模式 公司生产目产产品的主要原材料为面粉、猪肉、食用油、蔬菜、调料、包装物等,外购食品饮品均为自 采。为发挥规模采购优势,降低采购成本,子公司的主要原材料及外购食品饮品均为自 采。为发挥规模采购优势,降低采购成本,子公司的主要原材料及外购食品饮品也由母公司统 一采购、其余部分由各于公司自行缔造合适的供应商进行零星采购,这一方面满足了生产适合 当地特色产品的需求,另一方面降低了各项综合成本。 公司设立采购管理中心,负责物资采购工作。 公司根据当期的库存量、订货量、生产时划、原材料及产品保质期等因素制定采购计划,防 挖物资短缺或过剩的风险;公司制定了《采购管理规定》、《供应商管理规范》、《实购溯源管理规 形》、《存货管理规定》、《财务付款及银销管理规定》等规章制度,对采购计划制定、供应商选择 及日常管理、采购决策、整收入库、付款及各环节的授权率的进程中的薄级形式,不断发进。确保 物资采购满足企业生产经营需要。采购相关执行人要做好采购业务各环节的记录、实行信息化 管理、确保采购过程的可能分量。



等执行情免进行血管自理。 3、销售模式 公司采用特许加盟为主,直营门店、团餐销售为辅的销售模式。团餐客户中包括少量经销 商客户。为了节约物流成本、向中小型商超、便利店、农贸市场等零售终端拓展、公司将产品销 售给经销商后,经销商再向上述渠道供货,通过经销商销售渠道的补充,使得公司的销售网络 进一步延伸、公司产品的覆盖率和市场占有率进一步提高。公司销售模式如下图所示。 中饮畏份



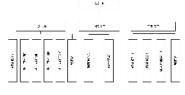
(1)特许加盟销售
①特许加盟简介
特许加盟高介
特许加盟高介
特许加盟是指公司与加盟商签订《特许经营合同》,授权加盟商开设加盟门店,在规定区域
内使用公司的商标、服务标记。商号、经营技术、食品安全标准、在统一形象下销售巴比品牌产 品及提供供报务。公司加盟商主要为个人加盟商 自主负责会计核算和核费缴纳 加盟商拥 有对加盟门店的所有权和收益权、实行独立核算,自负盈亏,但在具体经营方面须接受公司的 业务指导与监督。公司具有独立和完整的销售能力和销售体系。公司对加盟门店采取 10 天信 用期的结算制度。 公司采取单店加盟模式,以指定城市的约定地址进行加盟,并给予一定的保护区域。在授 权地点、加盟商根据公司规定开设并经营巴比专卖店,拥有在授权地点使用巴比商标、品牌卡 通形象的权利。加盟期限为 3 年,到期可续约。加盟流程具体如下:

2184839 4 Ⅲ1 44 J12<u>1</u>(=16 হয়নক সম্প্রভার

| បានខ្លុំនទួស | បានរារីតសុស | ២៤៤% | ៤២៤៤៤៧ | ៤២៤%-៤៤៤

59.243 170,000 kg

公司对加盟店开业前、开业及开业后进行全方位的加盟支持。开业前协助加盟店选址、装修、办证:开业时,公司对加盟店选址、装修、办证:开业时,公司对加盟店选量行技术辅导,营销策划,物料统一供应;开业后,公司对加盟店定期培训,督导管理,物流配送。公司特面点成品产品、馆料销售给加盟商,加盟商直接将从公司购买的成品或利用从公司购买的馆料加工政符合要求的成品后再销售给终端客户。②公司加盟连销管理体系由总经理、中饮上海、广州良星、中饮北京及地区发展部构成组成,地区发展部下设门店管理科、营建科,具体情况如下图:



③对加盟门店的管理 公司制定了《门店营运手册》、《营运收费管理规定》、《门店营运管理违规处罚规定》等操作 流程和管理制度,对开店选址、门店装(维)修、店员培训、食品安全、店员仪容、产品陈列、门店 形象、环境卫生、设备使用及维护、售后服务、顾客投诉处理、对加盟连锁收费及对加盟商违规 处罚等方面做出了详细的规定。 确保加盟店根据公司标准经营的主要措施: A、加盟商参加培训时、公司根据《门店营运手册》向加盟门店宣导公司的各项管理标准与 要求、并对加盟门店人员进行上岗培训考核、发放培训合格证、门店人员取得培训合格证后方 可开业:

加湿店在收到页砌后,对页砌的质重,数重或规格型亏等存在异议,需要退货的,可在门店; 订货系统发起货售请。由公司员工对问题商品进行检验,若确系质量问题按公司规定予以退货。同时对问题商品由公司员工予以现场报度或带回工厂集中销毁处理。 对于非质量类退货情形,食品类产品原则上不予退货,其余商品在不影响二次销售的情形下,经物流部核实后,予以退货。同时,对退回的商品重新作入库处理。 对于独货情形,公司统一按退货政策执行,对符合退货要求的非食品类商品,直接予以退货,再由加盟店重新下单订货。 (2)直带门底销售

货,再由加盟店重新下单订货。
(2)直管门店销售
(2)直管门店销售
(①直管门店销售商介
直营门店的售商分
直营门店的各商分。公司对各直管门店拥有控制权,统一财务核算,享有门店产生的润润,并承担门店发生的一切费用开支。公司通过直营店将产品直接销售给终端客户。
②公司对直营店的管理模式
通过制定《员工手册》、《门店营运手册》等规章制度、人事任免等措施规范直营店运作,公司对直营店实行统一标准化管理。
公司对直营店实行统一标准化管理。
区域主管、门店"三级管理模式。直营管理部负责各直营店的日常经营管理。全个区域主管逻辑形、区域主管、门店"三级管理模式。直营管理部负责各直营店的日常经营管理。全个区域主管理部于家门店。门店实行店长负责制,店长在区域主管及直管理部负责人的指导协调下具体负责所属店面的日常运营工作。
(3)团餐销售
销售对象为单位法人、个体工商户或其他组织形式的销售模式,公司设有团餐事业部,负责团体客户于发和推护。
团餐客户中包括少量经销商客户,对经销商销售产品为买断模式。
(三)行业情况说明

(三)行业馆的优現明 1、公司所处行业 根据中国证监会发布的《上市公司行业分类指引(2012年修订)》,公司所属行业是制造业 中的 C14- 食品制造业; 根据(国民经济行业分类)(GB/T4754—2017),公司所处行业属于制造业中的食品制造业 所属范围下的 C1432- 速冻食品制造。

2.行业发展状况 2017年国家发展改革委、工业和信息化部联合发布《关于促进食品工业健康发展的指导意见》,指出:食品工业是"为耕者谋利"为食者造福"的传统民生产业、在实施制造强国战略和推进健康中国建设中具有重要地位。近年来,我国农业及畜牧业的快速发展为食品制造业提供了日益丰富和充足的原材料,刚性需求和扩大内需政策则支撑了食品制造业的持续快速发展,食品工业规模持续壮大,支柱地位不断性用人

位不断提升。 連冻食品作为消费者日常生活所需, 品类、口味日益丰富, 消费层次多样, 适合不同人群和 不同收入群体, 具有消费群体覆盖面广的显著特征, 中国速冻食品行业整体市场规模持续增

不同収入群体、具有消费群体覆盖侧厂的显著特址、中国速源食品行业整体市场规模特续增长。
本公司主营的中式面点是深受我国消费者喜爱的一种传统食品、其市场区域分布广泛;同中,中式面点食品属于日常消费品、其消费具有较强的稳定性、受宏观经济环境的影响较小,没有明显的周期性。但由于公司的销售主要通过连锁门店销售。团餐客户中一部分客户为单位、学校的食堂、受奉节假日部分加盟商回家过节。单位及学校放假等因素的影响。一季度公司的销售占比较其他几个季度相对较少,其余几个季度的销售占比相对稳定,因此公司的产品销售存在一定的季节性。
中式面点速冻食品主要原料为农副产品、关联的上游行业主要有粮食生产蔬菜种植业、畜牧业、食品加工业、其他食品制造业等。上游产品的产量、价格、供应质量对本行业的生产和销售有着重要的影响、上游行业稳步慢康度发展,市场无裕快应、能够确保本行业发展所需材料的稳定,但在异常气候、流行疫病等因素的影响下、部分原材料的供应量和供应价格容易出现波动。因此、种植业、畜牧业、食品加工业以及其他食品制造业的稳定发展,是中式面点速冻食品制造行业健康发展的基础。
中式面点速冻食品最终销售给广大消费者、主要目标市场包括连锁品牌早餐消费市场、团体供餐消费市场场和家庭消费市场。
(1)连锁品牌早餐消费市场场

(1) 连锁品牌早餐消费市场 我国的早餐种类大多以包子、馒头、各种粗粮点心等面食为主,辅之以液态食物如豆浆、 粥、牛奶等。随着经济的发展。国民生活节奏越来越快、消费者对于早餐快餐的获取方式发生了 较大变化、主要为从家庭制作转为到品牌早餐快餐连锁店消费、品牌早餐快餐连锁店满足了消 费者安全、放心、便捷的消费需求。作坊式门店一般无品牌意识、管理混乱、产品单一、营销能力 相对较差。随着顾客更加注重品牌消费,作坊式门店也将逐步加盟品牌连锁企业。随着消费者 消费习惯的变化以及加盟门店数量的增加,未来品牌早餐连锁店消费市场的需求会越来越大。 (2) 团体供餐消费市场 随着各种餐饮连锁店、便利店、各单位食堂对早餐食品的需求量越来越大,若自行制作加 工早餐面点食品、除需要单独的操作间外,还需要聘请有经验、有资历的面点师傅,人员成本支 出也较高。而采购专业规模化公司生产的产品、不但品类齐全,加工方便。还可以根据每日预订 数量、来决定次日面点的供应量、大幅减少了上述单位在餐饮方面的管理成本,也满足了消费 者的选择需求。从目前来看,团餐消费市场对中式面点速冻食品的需求刚刚开始释放,未来市 场空间广阔。

为空间广阔。 《3)家庭消费市场 随着人们生活水平的提高,消费者对速冻食品的需求不断增加。一方面,现今的生活节奏 越来越快,而且烹饪环节多而复杂,导致年轻人下厨时间较少,意愿也无强烈。而面点速床食品 既满足了容易烹饪、食材营养的要求,又顺应了年经入追求方便快捷的心理。另一方面,面点速 冻食品依靠低温来保鲜保质,符合人们追求健康、卫生的消费观念,因而在家庭餐桌上愈加常

3、行业周期特点 中式面点速冻食品属于日常消费品,需求刚性、高复购,消费具有较强的稳定性,受宏观经 济环境的影响较小,没有明显的周期性

3.1 近 3 年的主	数据和财务指标 要会计数据和财 人民币			
	2020年	2019年	本年比上年 增减(%)	2018年
7 ^{ths}	1,991,142,948.26	967,319,929.92	105.84	843,404,654.11
收人	975,090,303.83	1,063,973,236.73	-8.35	990,210,856.38
于上市公司股东的 润	175,466,607.17	154,719,930.52	13.41	143,351,967.56
于上市公司股东的 非经常性损益的净	128,978,679.88	137,187,189.49	-5.98	130,710,845.23

11,252,457.15

加权平均净资产收益率 17.75

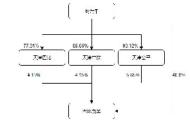
经营活动产生的现金流 量净额 249,897,169.00

基本每股收益(元/股) 0.87

(10)								
3.2 报告期分季度的主要会计数据 单位:元 币种:人民币								
	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)				
营业收入	109,099,870.52	244,856,547.65	301,992,654.56	319,141,231.10				
归属于上市公司股东的 净利润	13,322,590.05	42,394,093.28	47,280,329.65	72,469,594.19				
归属于上市公司股东的 扣除非经常性损益后的 净利润	-540,379.37	40,158,389.46	45,954,452.78	43,406,217.01				
经营活动产生的现金流 量净额	-26,576,743.61	98,491,303.71	74,775,059.75	103,207,549.15				

似正似古明不肯理以以尔思	16,359							
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)						17,710		
截止报告期末表决权恢复的	优先股股东。	总数(户)						
年度报告披露日前上一月末	表决权恢复的	内优先股股东总	总数(户)					
前 10 名股东持股情况								
股东名称	报告期内	期末持股数		持有有限售	质押或冻结情况		股东	
(全称)	担古明内 増減	州木行权奴量	比例(%)	条件的股份 数量	股份 状态	数量	性质	
刘会平	0	101,193,300	40.80	101,193,300	无	0	境内自然 人	
丁仕梅	0	19,027,800	7.67	19,027,800	无	0	境内自然 人	
天津会平投资管理合伙企业 (有限合伙)	0	14,003,142	5.65	14,003,142	无	0	其他	
嘉华天明(天津)资产管理合 伙企业(有限合伙)	0	13,020,000	5.25	13,020,000	无	0	其他	
天津巴比投资管理合伙企业 (有限合伙)	0	10,296,429	4.15	10,296,429	无	0	其他	
天津中饮投资管理合伙企业 (有限合伙)	0	10,296,429	4.15	10,296,429	无	0	其他	
潘和杰	0	6,919,200	2.79	6,919,200	无	0	境内自然 人	
丁仕霞	0	6,919,200	2.79	6,919,200	无	0	境内自然 人	
全国社保基金四一四组合	4,323,344	4,323,344	1.74	4,323,344	无	0	其他	
中国银行股份有限公司=大 成优选混合型证券投资基金 (LOF)	3,140,393	3,140,393	1.27	3,140,393	无	0	其他	
上述股东关联关系或一致行	动的说明	系夫妻关系、	丁仕霞和 1 限合伙人	实际控制人。 丁仕梅系姐妹? 。除此之外公	关系。刘会平	系天津巴比	、天津会平	
表决权恢复的优先股股东及 说明	持股数量的	不适用						

4.2 公司与拴股股东之| √活用 □不活用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图 √适用 □不适用



4 公司公司日取录、完日10日及文示(A)及2017年7月5日,财政部、公司用 口不适用 口不适用 口不适用 口不适用 14 号一收入》(财会[2017]22号)(以下 简称"新收入推则")。要求境人上市企业自 2020年1月1日起执行新收入推则。本公司于 2020年1月1日执行新收入推则,对会计政策的相关内容进行调整。新收入准则要求首次执行该准则的累积影响数调整首次执行当年年初(即 2020年1月1日留存收益及财务报表其他相关项目金额、对可比期间信息不予调整。在执行新收入准则时,本公司仅对首次执行日尚未完成的合同的累计影响数进行调整。上述会计政策的累积影响数而下。

5 公司对重大会计差错更正原因及影响的分析说明 □适用 V不适用 6 与上年度财务报告相比,对财务报表合并范围发生变化的,公司应当作出具体说明。 √适用 □不适用 (1)本报告期末纳入合并范围的子公司

子公司全称 公司简称 州市良星餐饮服务有限 100.00 中巴餐饮管理有限 100.00

上海克圣新材料有限公司 100.00 中饮巴比餐饮管理(北京)有限 96.75 上述子公司具体情况详见本节九、"在其他主体中的权益" (2)本报告期内合并财务报表范围变化 本公司报告期内合并范围未发生变化。

中饮巴比食品股份有限公司关于公司 2021 年度预计日常关联交易的公告

事会及全体重事保业本公告内容不存在任何虚假记载、 客的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

关联交易类别 关联人		关联交易	关联交易内容 2		2020年預计金额(万元)		2020年实际发生额(万元)	
向关联人销售商品、提		刘会发控制的 盟店	引会发控制的加 提店 销售商品及劳		43.67		34.91	
		陈昌琴控制的 盟店	加 销售商品			33.88		30.83
		小计			77.55		65.74	
(三)20	21 年度日	∃常关联交易	预计金额科	口类另	IJ			
关联交易类 别	关联人	本次预计金额	: 占同类业务 比例(%)	2021日与	F 年 初 至 年 3 月 31 j 关联人累 l 发生的交 额	上年实际发 生金額	占同类业务 比例(%)	本次预计金额与 上年实际发生金 额差异较大的原 因
向关联人销 售商品、提 供劳务	刘会发控的加盟店	60	0.060%	6.78		34.91	0.043%	1、上年因受疫情 影响交易金額減 少;2、預计本年 业务增长
向关联人销售商品、提			0.050%	7.24		30.83	0.038%	1、上年因受疫情影响交易金额减少。2 预让本年

关联方介绍和关联关系 一、大歌刀用名称大歌 1、刘会发先生 与公司的关联关系:刘会发系公司实际控制人刘会平的哥哥。 2、陈昌琴女士

→ 2. 以下, 2. 以下

特此公告。 中饮巴比食品股份有限公司董事会 2021年 4月 28日